



**EXPERTS FOR THE REAL WORLD**  
**SINCE 1842**

**CASE**  
**CONSTRUCTION**



**СТАНЬ ДИЛЕРОМ**

**[www.casece.com](http://www.casece.com)**  
**[ekaterina.solkina@cnhind.com](mailto:ekaterina.solkina@cnhind.com)**  
**Tel. +7(495) 363 1077**

**ООО СиЭнЭйч Индастриал Россия**  
141400, Российская Федерация, Московская область, г. Химки, ул. Ленинградская, вл 39, ст 6,



# У ВАС ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ СТАТЬ ДИЛЕРОМ ПЕРЕДОВОЙ КОМПАНИИ



## ИНВЕСТИРУЙТЕ ЧТОБЫ ДОБИТЬСЯ УСПЕХА

Компания CASE проектирует, производит и продает широкий ассортимент тяжелой и легкой строительной техники, применяемой в многочисленных отраслях, таких как общее строительство, инфраструктура, промышленные предприятия, горное дело, карьерные разработки, обустройство ландшафтов, сельское и лесное хозяйство.

Продукция и услуги компании хорошо известны и распространяются во всем мире через профессиональную дилерскую сеть, включающую 400 дилеров и 1200 пунктов продаж.

Заказчики CASE при поддержке дилеров компании имеют доступ к подлинно профессиональной партнерской сети, которая предлагает продукцию и послепродажную поддержку мирового класса, лидирующие в отрасли гарантии и гибкое финансирование.

**БЫТЬ ДИЛЕРОМ CASE - ЭТО ОПЫТ, КОТОРЫЙ ВОЗНАГРАЖДАЕТСЯ  
В СЛУЧАЕ УСПЕХА ВЫ СТАНЕТЕ ЧАСТЬЮ НАСТОЯЩЕЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОМПАНИИ.**

CASE расширяет свою дилерскую сеть в России и заинтересован в **долгосрочном деловом партнерстве**. Новые возможности ждут вас!

В этой брошюре вы найдете информацию о том, как стать дилером CASE, о профессиональной поддержке и инструментах, предлагаемых в нашей сети, об интересующем нас профиле кандидата и о процессе назначения.

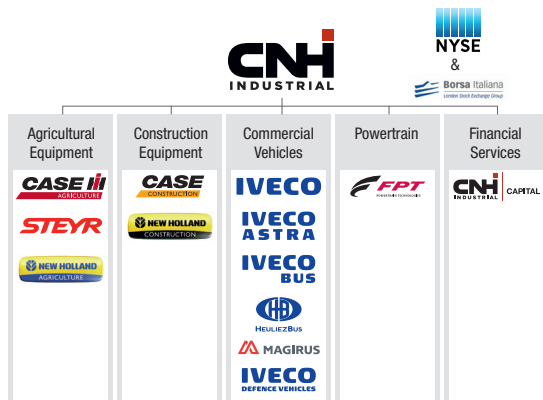
## ПОЧЕМУ CASE

Откройте для себя дверь дилерства с CASE, и вы увидите прочное основание, которое позволяет бренду CASE жадно стремиться **к росту и увеличению доли** рынка с целью содействовать расширению бизнеса наших заказчиков. **Более 170 лет инноваций** - вот что сделало нас такими, какие мы есть сейчас. **Ваше присутствие и поддержка помогут нам стать еще сильнее завтра.**

## ГЛОБАЛЬНАЯ СИЛА

CASE - это бренд группы CNH Industrial, который пользуется уникальным конкурентным преимуществом, являясь частью **предприятия мирового уровня**.

Охватывая мощное семейство брендов, специализирующихся на строительной и сельскохозяйственной технике, коммерческом транспорте, силовых агрегатах и финансовых услугах, группа **CNH Industrial предлагает мировой масштаб для инвестирования в бизнес любого плана.**



## НАША МИССИЯ

Строить **и укреплять открытые, искренние** и долговременные отношения с нашими заказчиками, дилерами, сотрудниками, поставщиками и инвесторами.

Вкладывать наши **знания и опыт** в **непрерывное** улучшение простых и эффективных решений в строительстве и **сопутствующих** отраслях. Привлекать и поддерживать **знающих, активных и умелых людей.**

## ВАЖНЕЙШИЕ ПОКАЗАТЕЛИ CNH INDUSTRIAL

|                                                    |                                    |                                           |                                                       |                                                 |
|----------------------------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------------|-------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|
| 1<br>компания                                      | 12<br>брендов                      | 50<br>научно-исследовательских центров    | 64<br>завода                                          | 180<br>национальных рынков                      |
| 64,391<br>сотрудник                                | 5,968<br>инженеров-исследователей  | 7,719<br>действующих собственных патентов | \$ 856<br>миллионов инвестиций в научные исследования | \$ 9.3<br>миллиардов общей наличной ликвидности |
| \$ 4.5<br>миллионов инвестиций в учебные программы | \$ 248<br>миллионов чистой прибыли | \$ 25.912<br>миллиардов валового дохода   |                                                       |                                                 |

Замечание: Данные на 31 декабря 2015г. Все представленные показатели даны на базе US GAAP \$, если не указано иначе



## В ПАРТНЕРСТВЕ С ВАМИ МЫ УДОВЛЕТВОРИМ ТРЕБОВАНИЯ ЗАКАЗЧИКОВ

Работая с CASE, вы действуете свободно как независимое дилерское предприятие, и получаете поддержку от профессиональной команды, которая помогает вам окупить ваши инвестиции посредством стабильно высокого отраслевого капиталоборота. Это обеспечивается тем, что каждый дилер CASE имеет выделенную для него команду, содействующую повседневным операциям, консультациям по продукции и долгосрочным деловым проектам.

### БИЗНЕС-МЕНЕДЖЕР

Это ваш партнер и наставник в деловых операциях. Ваш эксперт в таких вопросах, как:

- Эффективное внедрение в рынок и работа с заказчиками
- Углубление знаний о продукции и услугах CASE
- Маркетинг и реклама, программы, мероприятия, потенциальные возможности
- Складское планирование
- Достижение целей годового бизнес-плана
- Контроль и необходимые улучшения в следовании дилерским стандартам

### РУКОВОДСТВО ПО ПРОДУКЦИИ И МЕНЕДЖЕР ПО МАРКЕТИНГУ ПРОДУКЦИИ

Ваш партнер по обеспечению наличия машин и уменьшению частоты отказов в гарантийный период. Ваш эксперт в таких вопросах, как:

- Предложения по конфигурации машин
- Демонстрация продукции заказчикам
- Обучение по продукции
- Консультирование по применению техники
- Визиты к заказчикам
- Сравнение машин с конкурентами
- Советы по производительности и общей стоимости владения

### КОММЕРЧЕСКАЯ АДМИНИСТРАЦИЯ И МЕНЕДЖЕР ПО ЛОГИСТИКЕ

Ваш помощник по администрированию готовой продукции, включая:

- Наличие готовой продукции
- Состояние поставки и изменения
- Инвойсирование



### СЕРВИС-МЕНЕДЖЕР

Ваш партнер по обеспечению времени реагирования в пределах 12 часов и времени готовности в пределах 72 часов. Ваш эксперт в таких вопросах, как:

- Программы и инструменты диагностического и профилактического обслуживания
- Обработка гарантийных требований и гарантийный ремонт
- Наличие необходимых инструментов
- Контроль и необходимые улучшения в следовании дилерским стандартам

### МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖЕ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ И УСЛУГ

Ваш партнер по обеспечению готовности запасных частей в пределах 72 часов. Ваш эксперт в таких вопросах, как:

- Оценка потребности в запасных частях
- Помощь в разработке и реализации маркетингового плана по запасным частям
- Поддержка дилерской организации в достижении круглогодичной доходности
- Контроль и необходимые улучшения в следовании дилерским стандартам

### МЕНЕДЖЕР ПО ФИНАНСОВЫМ УСЛУГАМ

Ваш помощник по обеспечению финансовых продуктов и услуг для вас и для ваших заказчиков, включая:

- Финансирование оптовых и розничных проектов
- Опции для мелких поставок
- Управление кредитной линией и счетом дилера

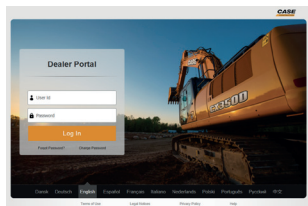
## КОММЕРЧЕСКИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

CASE непрерывно развивает инструменты, программы, профессиональные учебные курсы и ресурсы, которые связывают вас с информацией, необходимой для роста вашего бизнеса и поддержки ваших заказчиков. Вот некоторые примеры:

### ДИЛЕРСКИЙ ПОРТАЛ

Интернет-ресурс шаговой доступности для получения информации по вопросам:

- Новейшая техника **CASE** и **портфель запасных частей**
- **Онлайн доступ** к оригинальным запасным частям, технической поддержке и гарантийным процедурам
- **Новейшие диагностические сервисные** инструменты для отыскания проблем и повышения готовности техники
- **Магазин CASE:** место, где можно купить товары с маркой CASE по оптовым ценам



### ИНСТРУМЕНТ SHOULDER TO SHOULDER (STST) - ПЛЕЧОМ К ПЛЕЧУ

Специально разработан **для планшетов и смартфонов**.

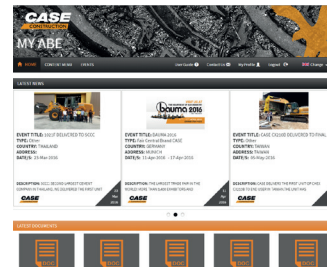
Каждый дилер CASE может загрузить его и получить эффективную, точную и актуальную информацию о каждом новом виде продукции. Подробно объясняются основные особенности и выгоды для заказчика



### РЕПОЗИТОРИЙ / САЙТ CASE MY ABE

Официальный сайт в Интернете, где в любое время дилер может найти:

- **Информационные материалы:** представление бренда, логотип и материалы идентификации бренда, фотографии, видео материалы, комплекты для прессы, брошюры и спецификации, которые информируют вас о новейших особенностях, преимуществах и выгодах продукции CASE
- **Материалы по продукции:** прайс-листы на все модели и конфигурации, открытые для заказа, спецификации машин конкурентов и сравнения с продукцией CASE



### ОБУЧЕНИЕ

Знания являются важной частью нашего бизнеса. Вот почему CASE сразу после назначения предлагает дилеру интенсивное обучение по базовой программе, которая представляет наше новейшее оборудование и реальные проблемы отрасли. Обучение предлагается в широком спектре гибких форматов, включая очное обучение, лабораторные работы в наших учебных центрах и вебинары в режиме онлайн.

**WEB АКАДЕМИЯ** - это учебная платформа, где дилеры могут найти исчерпывающие профессиональные учебные курсы, разработанные для развития деловых знаний и усиления компетенции в продажах, послепродажного обслуживания и управления бизнесом.

## НАЧАЛО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПРОЦЕСС НАЗНАЧЕНИЯ

Мы рады, тому, что вы решили вступить в семью CASE и сделать ее еще крепче. Здесь вы найдете то, что нужно знать при подаче заявки на дилерство с CASE. Вы станете дилером CASE, если у вас есть доказанный опыт работы и вы в состоянии продемонстрировать вашу силу в следующих 3 ключевых моментах

**Вы станете дилером CASE, если у вас есть доказанный опыт работы и вы в состоянии продемонстрировать вашу силу в следующих 3 ключевых моментах**

### ОПЕРАЦИОННОЕ РУКОВОДСТВО

Специальная команда руководителей с успешным опытом работы и знаниями в строительной отрасли

Прочная культура в области запасных частей и обслуживания

Активный и нацеленный на результат персонал

Стремление к достижению сложных целей

Организация учета

### ОХВАТ РЫНКА

Заметные, специально построенные или существующие владения с хорошей обзорностью со стороны главной дороги, показывающие, что каждый заказчик получит здесь качественную технику и сервис

Адекватный охват запрошенной для дилерства территории профессиональным рабочим персоналом

Инвестирование в значимость бренда посредством рекламных и маркетинговых действий

### КАПИТАЛИЗАЦИЯ И ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Требуемое отношение капитала собственника 1 к 3

Здоровое финансовое положение последние 3 года

(баланс, прибыли и убытки, движение денежных средств)

Адекватное финансовое покрытие для первого заказа на склад и начала бизнеса (по согласованию с региональным менеджером финансовой службы, после оценки 3-летнего финансового и бизнес плана)

**Если вы полагаете, что у вас это есть, пожалуйста, подавайте заявку чтобы стать дилером CASE.**

**Здесь представлен процесс назначения:**

#### ЭКСПЕРТИЗА СООТВЕТСТВИЯ

- Заявка дополняется Бизнес-профилем(1) и финансовой справкой кандидата
- Департамент развития сети, бизнес-менеджер и финансовая служба проводят предварительную проверку заявки на соответствие требованиям

#### СТАНДАРТЫ И БИЗНЕС-ПЛАН

- Выездной персонал со стороны служб продаж, послепродажного обслуживания и маркетинга проверяет на месте выполнение кандидатом обязательных требований и намечает план действий по устранению недостатков.
- Согласуется и подписывается бизнес-план(1)

#### ОФИЦИАЛЬНОЕ НАЗНАЧЕНИЕ

Иницируется процесс Дилерского Соглашения. Для завершения Соглашения требуется положительное заключение высшего руководства CASE

- Настройка финансовых потоков и постепенный ввод в действие



(1) Документ, предоставляемый со стороны CASE, после того как кандидат подал заявку через официальный сайт [www.casece.com](http://www.casece.com), или обратился в CASE по электронному адресу [ekaterina.solkina@cnhind.com](mailto:ekaterina.solkina@cnhind.com) или по телефону +7 (495) 363 1077