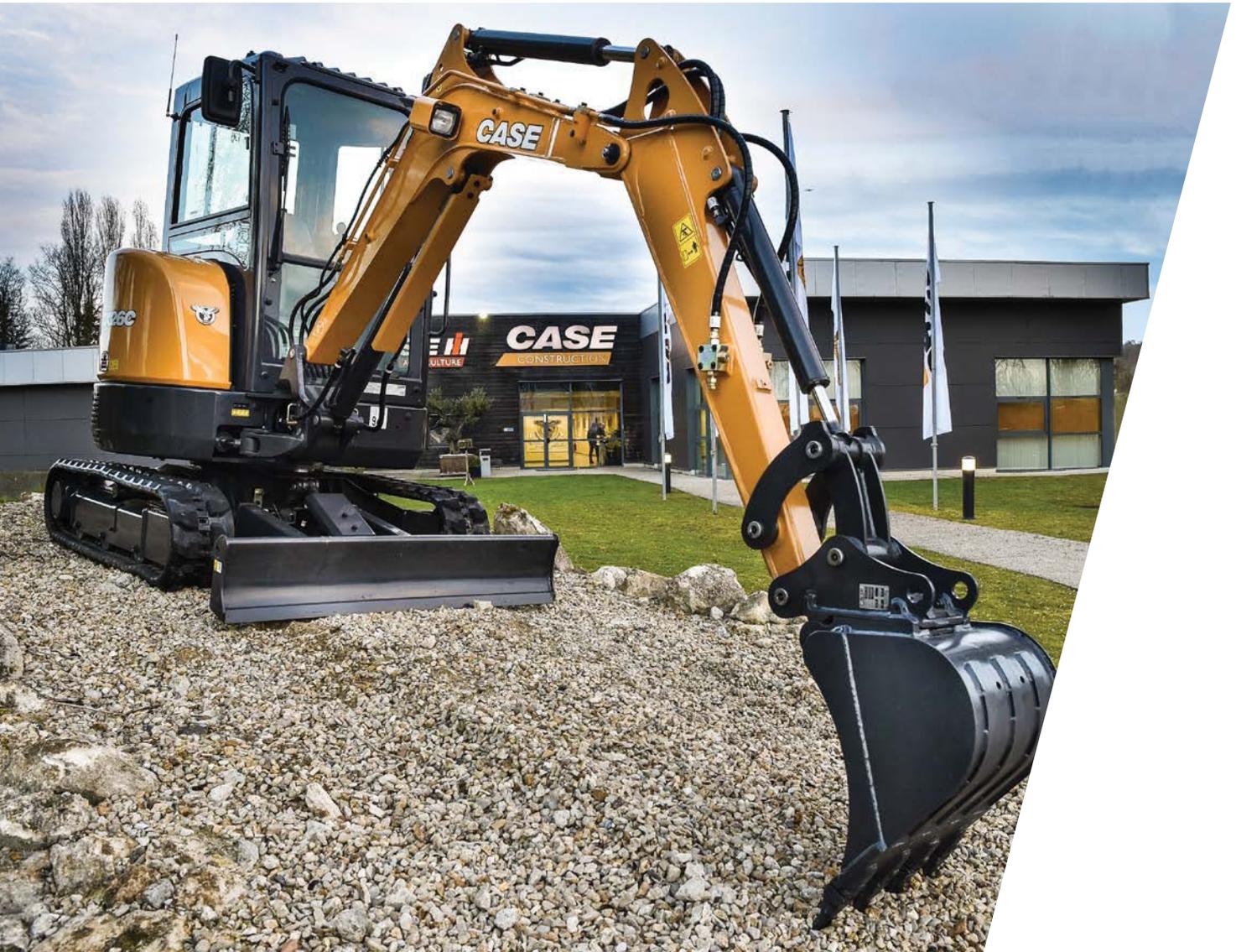


CASE
CONSTRUCTION



**DEVENEZ
CONCESSIONNAIRE**

**becomecasedealer@cnhind.com
00800-2273-7373**

**www.casece.com
EXPERTS FOR THE REAL WORLD
SINCE 1842**

DEMARREZ FORT

Poussez les portes d'une concession CASE et vous verrez le socle solide sur lequel repose la marque CASE et qui la rend si spéciale : des professionnels dévoués qui proposent des produits et services de grande qualité pour contribuer au développement des activités de nos clients. Nos plus de 170 ans d'innovations nous donnent une identité forte. Votre présence et votre soutien peuvent nous rendre encore plus forts demain.



Jerome Increase Case n'avait pas l'intention de créer une grosse société. Doté d'un esprit novateur, ce rêveur était guidé par une rigoureuse éthique du travail et a fait naître des innovations intemporelles qui donnèrent corps à la révolution industrielle. Il savait que la satisfaction de la clientèle entraînerait tout naturellement la réussite de l'entreprise. Aujourd'hui, la famille professionnelle CASE, dont nos concessionnaires sont des membres à part entière, continue de vivre selon ces valeurs.



HERITAGE

CASE doit son expérience aux personnes qui s'impliquent dans le secteur de la construction depuis 1842.

DES INDIVIDUS / UNE PASSION

CASE rassemble des individus dévoués, pragmatiques et déterminés, qui sont fiers de leur travail.

RESOLUTION DES PROBLEMES

CASE apporte des solutions simples et directes aux problèmes que ses clients peuvent rencontrer.

INTERVENTIONS CONCRETES

CASE reste aux côtés de ses clients, sur le terrain comme dans leur activité, et s'implique activement pour faire évoluer l'industrie.

PUISSANCE MONDIALE



Case est une marque CNH Industrial et bénéficie de l'avantage compétitif exceptionnel de faire partie de cette entreprise internationale de premier plan. Avec une famille importante de marques spécialisées dans les secteurs de l'équipement agricole et des travaux publics, des véhicules commerciaux, des technologies de transmission et des services financiers. CNH Industrial offre une dimension mondiale pour investir utilement dans des réalités locales.



1

Groupe

12

Marques

49

Centres R&D

64

Usines

62,828

Employés

6,000

Personnes en charge
de l'innovation

8,463

Brevets actifs détenus

\$4.8

Millions investis
en formation

5.5%

Marge d'exploitation des
activités industrielles

\$24.872

Recettes en
milliards

VOS PARTENAIRES COMMERCIAUX

Avec CASE, vous avez la liberté d'être un concessionnaire indépendant tout en bénéficiant d'un support professionnel. La raison ? Chaque distributeur CASE dispose d'une équipe dédiée pour les opérations quotidiennes, les questions sur les produits ou les objectifs commerciaux à long terme.

Responsable de région

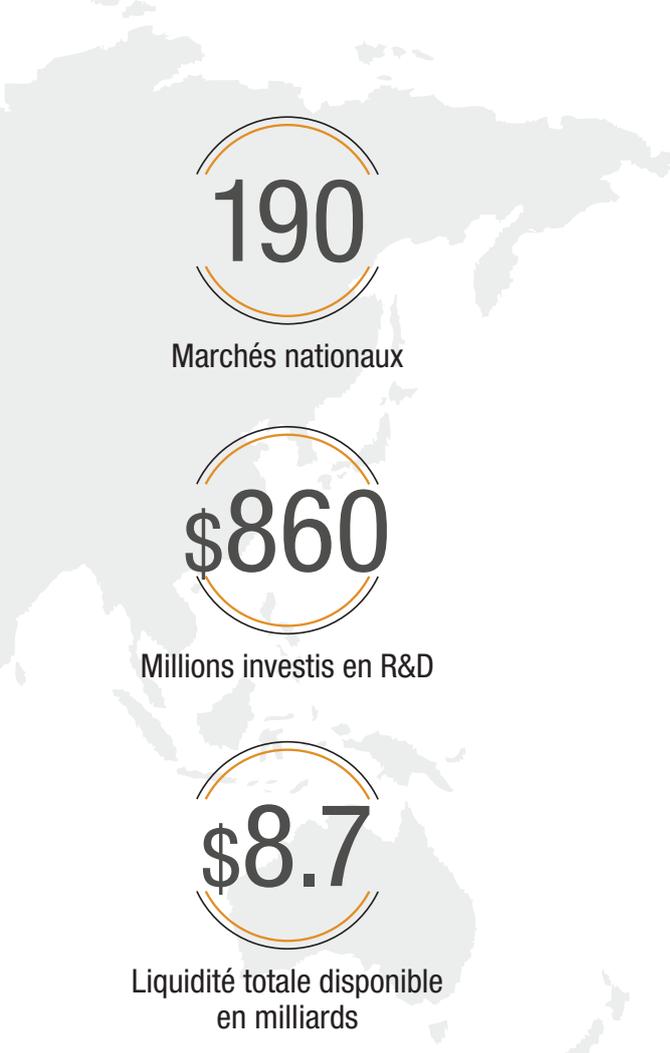
Votre partenaire pour les opérations commerciales générales :

- Connaissance aigüe des produits et services CASE
- Mises à jour sur les nouvelles promotions, les programmes, événements et opportunités
- Contribution à la planification des stocks
- Participe à l'atteinte du budget annuel des concessionnaires

Spécialiste produit

Votre expert application régional en matière de :

- Suggestions/support concernant la configuration des machines
- Démonstrations des produits aux clients
- Formation de vos équipes sur les produits



190

Marchés nationaux

\$860

Millions investis en R&D

\$8.7

Liquidité totale disponible
en milliards

Gestionnaire de produits

- Conseils sur l'application
- Visites de clients
- Formation commerciale
- Comparaisons avec la concurrence
- Conseils sur la productivité et le coût total de possession

Responsable technique régional

Votre contact pour les outils et programmes d'entretien préventif et de diagnostic :

- Conseils sur la garantie et les réparations
- Disponibilité des outils
- Suivi et reconnaissance des améliorations selon les normes d'entretien auxquelles sont soumis les concessionnaires

Responsable des ventes de pièces et de services

Votre soutien marketing pour les ventes de pièces et de services :

- Evaluation des besoins individuels de pièces et de services
- Assistance pour la mise en application du plan marketing sur les pièces
- Outils pour maintenir la rentabilité des concessions tout au long de l'année
- Suivi et reconnaissance des améliorations selon les normes auxquelles sont soumis les concessionnaires dans le domaine des pièces

Responsable des services financiers

Votre contact en matière de produits et services financiers* CASE, pour vous et vos clients :

- Options de financement à faible taux
- Crédit-bail
- Gestion des lignes de crédit et des comptes des concessionnaires

Support des ventes

Assistance pour l'administration des marchandises et les requêtes dans ce domaine :

- Disponibilité des produits
- Statut d'expédition et modifications de commande
- Facturation

* Services pouvant être soumis à limitations dans certains pays

4 CLES POUR UN MODELE D'AFFAIRES RENTABLE

Réputation de marque

La marque CASE est reconnue dans le monde entier comme l'un des meilleurs fabricants de matériel de construction et ses machines sont réputées pour leurs excellentes performances. Capables de proposer des produits de qualité supérieure, les concessionnaires CASE bénéficient d'un très grand avantage sur la concurrence.

Récurrence des revenus

La construction est un secteur bien implanté. Les produits commercialisés par les concessionnaires CASE assurent des revenus réguliers grâce aux pièces, aux services, aux offres d'après-vente et aux ventes répétées.

Leadership

CASE et sa société mère CNH Industrial sont des entreprises de renommée mondiale, dirigées par des équipes très expérimentées et compétentes, dont de nombreux membres siègent également aux conseils d'administration d'autres entreprises mondiales connues et respectées.

Respect de votre indépendance

Votre alliance avec CASE ne vous prive nullement de votre indépendance. Vous restez libre d'adapter vos solutions commerciales aux besoins de votre clientèle et aux spécificités de votre région, sans être soumis aux restrictions d'une franchise.



CENTRES DE DEMONSTRATION

CASE aide ses concessionnaires à prendre soin de leur clientèle, avec ses centres de démonstration exclusifs qui font vivre une expérience inédite. Clients et concessionnaires y bénéficient de formations personnalisées et de remarquables démonstrations de produits. Ils peuvent aussi tester les machines tout en profitant d'un accueil chaleureux dans les locaux CASE.



Paris

Situé à seulement 20 minutes de l'aéroport de Paris-Charles-de-Gaulle, le Case Customer Centre Paris vous aide à nouer des liens solides avec vos clients, dans un vrai environnement de travail où les clients peuvent monter dans les cabines, expérimenter la qualité distinctive de CASE et se laisser séduire tout naturellement par nos produits.

Tomahawk

Avantage supplémentaire de notre statut mondial, ce site d'environ 200 hectares situé dans la superbe région de Wisconsin Northwoods donne aux clients du monde entier l'opportunité d'essayer la gamme complète des machines de construction CASE dans des conditions authentiques.



OUTILS DE VENTE ET MARKETING

CASE développe continuellement des outils, programmes et ressources qui vous mettent en contact avec les informations nécessaires pour faire croître votre activité et celle de vos clients. Quelques exemples :

PORTAIL CONCESSIONNAIRE

Portail en ligne centralisé qui fournit les toutes dernières informations sur les machines, les pièces, les services et les solutions de financement CASE.

• Outils en ligne

- Identité de marque

Présentation de la marque

Téléchargement de la présentation de l'entreprise.

Logo et matériel d'identité de la marque

Téléchargement du logo dans différents formats de fichier.

- Bibliothèque de brochures en ligne

Documentation

Brochures et fiches techniques vous aidant à présenter les nouveautés en matière de fonctions et d'avantages des produits CASE.

Bibliothèque en ligne

Téléchargement des brochures produit au format .pdf.

- Galerie de photos et de vidéos

Téléchargement de photos et de vidéos de produits CASE.

- AdPlanner

Création de pages de publicité personnalisées qui respectent les codes de communication de la marque CASE

- Dossier de presse

Téléchargement de communiqués de presse et de photos en lien.

STST

Outil marketing mobile pour tablettes et téléphones intelligents : gammes de machines, documentation, présentations de matériel et avantages pour les clients.

• e-Equipment (pour les pays qui utilisent le système SAP)

Outil de gestion des commandes que vous pouvez aussi utiliser pour communiquer avec CNH Industrial.

• Listes des prix européens (pour les pays qui n'utilisent pas le système SAP)

Tous les modèles et configurations disponibles à la commande.

• Outils de travail et accessoires

Outils de travail et accessoires installables par le concessionnaire, à commander auprès de CNH Industrial.

• Application Spec Check

Pour trouver les données techniques des machines de la concurrence et établir des comparaisons avec les produits CASE.

• Plan de protection Case

Les concessionnaires ayant acheté un plan de protection CASE (garantie étendue) peuvent ici enregistrer les unités, accéder aux devis et envoyer des réclamations.

• Surveillance des chantiers (application disponible)

Solution télématique recueillant des informations critiques sur les performances et l'emplacement des machines et vous permettant d'accéder rapidement à ces informations où que vous soyez.

• Boutique Case

Pour acheter des produits dérivés CASE à des prix préférentiels.



PIECES ET SERVICE APRES-VENTE

- **Catalogue complet de pièces**
Pièces d'origine CASE, pièces reconditionnées et pièces pour toutes marques.
- **PARTECH**
Outil de suivi et de ressources en ligne pour le soutien technique des pièces.
- **Case Care**
Outil d'établissement de devis pour les travaux de maintenance.
- **Outils de diagnostic avancé**
Outils d'entretien exclusifs qui peuvent identifier des problèmes et optimiser l'efficacité de l'atelier.
- **ASIST**
Base de données mondiale en ligne concernant les interventions techniques sur tout le matériel CASE.
- **Outil d'informations sur la garantie**
Ressource pour les concessionnaires en matière de soutien technique de garantie.
- **NGPC**
Catalogue électronique de pièces avec de puissantes capacités de recherche et une interface facile à utiliser.
- **Marché aux outils d'entretien**
Pour acheter, louer ou revendre des outils d'entretien spéciaux.



“Grâce à ce partenariat, je fais évoluer mon activité tout en fournissant à mes clients des machines qui contribueront à construire nos infrastructures.”

FORMATION

Les connaissances occupent une place importante dans notre activité. C'est la raison pour laquelle CASE propose dès le début une formation de qualité à ses concessionnaires, avec un programme de démarrage qui se concentre sur nos tout derniers produits et les défis réels de notre secteur industriel. Le programme inclut aussi une formation concrète dans notre ultramoderne Case Customer Centre Paris, pour mieux préparer concessionnaires et équipes commerciales à entrer sur le marché en associant confiance et compétitivité. Des formations continues sont également prévues dans une grande variété de formats flexibles, par exemple en face à face, dans des sessions de travaux pratiques ou des séminaires Web :

- **Unetversity**

Programme complet en ligne qui fournit aux concessionnaires un ensemble de cours de niveaux variés, visant à enrichir vos connaissances et compétences professionnelles.

- **Formation commerciale**

Cours que les nouveaux commerciaux des concessions CASE doivent suivre pour disposer des informations nécessaires pour réussir dans le domaine commercial.

- **Formation services après-vente**

Programmes de formation et de certification concessionnaire, qui enrichissent vos connaissances et compétences en matière de pièces et service après-vente.

- **Formation technique**

Formation portant sur les toutes dernières technologies et évolutions de produit, afin de renforcer les compétences des techniciens en matière de diagnostics, de dépiéages des pannes et d'amélioration des performances des machines.



Nous serions ravis de vous accueillir au sein de la famille CASE pour renforcer notre marque. Vous aurez besoin des informations suivantes pour devenir un concessionnaire CASE. Si vous avez des questions, n'hésitez pas à nous contacter.

Conduite des opérations

- Le candidat concessionnaire a au moins 10 ans d'expérience positive dans notre secteur industriel.
- Equipe de gestion établie, avec une expérience comparable dans notre secteur industriel.
- Solide modèle de services pièces et après-vente.
- Modèle d'affaires éprouvé en location (le cas échéant)
- Système approuvé de gestion des activités du concessionnaire
 - Gestion comptable
 - Gestion des stocks pour la vente et la location
 - Gestion des ateliers et des pièces

Portée du marché

- Solide plan sur la portée du marché, incluant :
 - Proposition de valeur et positionnement concurrentiel de la concession sur le marché.
 - Prévision de ventes pour les trois premières années.
 - Plan marketing et publicitaire.

Capitalisation et capacité financière

- Capitaux requis, mesuré selon un ratio dettes/capitaux propres de 3 pour 1 ou mieux.
- Etats financiers personnels.
- Trois années de situation financière.
- Trois années de prévisions financières
 - Bilan
 - Résultat
 - Flux de trésorerie.

Exigences de locaux

- Taille totale de l'établissement (terrain et bâtiments) d'au moins 750 m² par million € d'achats Case projetés (machines et pièces). Et pour les bâtiments, surfaces au sol d'au moins 200 m² par million € d'achats Case projetés.



**Case Construction Equipment
Contacts**

CNH Industrial - UK

First Floor, Barclay Court 2,
Heavens Walk, Doncaster DN4 5HZ - UNITED KINGDOM

**CNH INDUSTRIAL CAPITAL
Adresses des filiales**

United Kingdom

Cranes Farm Road
Basildon, Essex SS14 3AD - UNITED KINGDOM

CNH Industrial France, S.A.

16-18 Rue des Rochettes
91150 - Morigny-Champigny - FRANCE

France

16-18 Rue des Rochettes
91150 - Morigny-Champigny - FRANCE

**CNH Industrial Deutschland GmbH
Case Baumaschinen**

Benzstrasse 1-3 - D-74076 Heilbronn
GERMANY - DEUTSCHLAND

Germany

Zweigniederlassung Heilbronn
Salzstrasse 185 - D-74076 Heilbronn
GERMANY - DEUTSCHLAND

CNH Industrial Maquinaria Spain, S.A.

Avda. José Gárate, 11 - 28823 Coslada (Madrid)
SPAIN - ESPAÑA

Spain

Avda. José Gárate, 11
28823 Coslada (Madrid)
SPAIN - ESPAÑA

CNH Industrial Italia Spa

Via Plava, 80 - 10135 Torino
ITALY - ITALIA

Italy

Viale delle Nazioni, 55
41122 Modena - ITALY - ITALIA

CNH Industrial Danmark A/S

Arnold Niensens Boulevard, 140 - DK-2650 Hvidovre
DENMARK - DANMARK

**Pour toute information complémentaire
ou échanger sur cette opportunité envoyez nous
un email à becomeacasedealer@cnhind.com
ou appelez nous au 00800-2273-7373**

CNH Industrial International S.A.

Riva Paradiso, 14
P.O. Box 564, CH 6902
Paradiso-Lugano, Switzerland



NOTE: Les équipements standards et optionnels peuvent varier en fonction des demandes et des réglementations particulières à chaque pays. Les illustrations peuvent montrer des équipements non-standard ou non mentionnés - consulter le concessionnaire CASE. Qui plus est, CNH Industrial se réserve le droit de modifier sans préavis les spécifications de ses machines et ce, sans encourir d'obligation quelconque pouvant découler de telles modifications.

Conforms to directive 2006/42/EC

CASE Customer
Assistance
00800-2273-7373

L'appel est gratuit depuis un poste fixe. Vérifiez auprès
de votre opérateur mobile si vous serez facturé en
appelant depuis votre téléphone portable.