

CASE NEWS

CONSTRUCTION

Tecnología Productos Servicios

Revista de CASE
para América Latina.

WWW.CASECE.COM

21

MOTONIVELADORA 865B: *DISEÑO Y POTENCIA*



**Case engalanó la mega expo brasilera M&T
con una nueva línea de tractores de orugas.**

El desafío de ser cada vez más grandes



Estimados amigos,

Me reencuentro con ustedes una vez más para presentarles la última revista de Case Construction, con todas las novedades de nuestra marca en América Latina.

Para esta edición tuvimos el placer de visitar a clientes de diversos rincones del continente, como Argentina, Uruguay y Perú. Este último con una particularidad: la entrevista fue con la ingeniera María Carrillo Larrea, de la empresa Santa Victoria Ingeniería, un ejemplo en lo que se refiere a la incorporación de las mujeres a este rubro, tradicionalmente asociado al género masculino.

Además, continuamos extendiendo nuestros lazos y generando acciones de alto impacto. En este sentido, estuvimos en Nicaragua, participando por cuarto año consecutivo de la

Asamblea General de Alcaldes; y en Guatemala, donde el dealer organizó un Open House del que participaron más de 200 clientes.

Como siempre, les presentamos las novedades en equipos y les ofrecemos una reseña de los mismos. En esta Case News la protagonista es la motoniveladora 865B, máquina a la que le dedicamos nuestra tapa. Esta motoniveladora está teniendo cada vez más injerencia en el mercado latinoamericano debido a su riguroso diseño, pensado exclusivamente para nuestros clientes. Junto a la línea de tractores de orugas presentada en la última M&T de San Pablo, son dos grandes avances tecnológicos de la industria introducidos por Case en el último año para facilitar el trabajo y aumentar la productividad de los constructores latinoamericanos.

Espero que disfruten de este número tanto como lo he hecho yo.

¡Hasta la próxima!

Roque Reis
Director General para
América Latina



Case Construction News es una publicación de Case Construction. Los artículos aquí publicados no necesariamente representan la opinión de la empresa sobre el asunto. La reproducción total o parcial de las notas es permitida, siempre que esté identificada la fuente.

Case CE

• Av. General David Sarnoff, 2237
Contagem, MG (Brasil) Cep: 32210-900
Tel: 00 55 31 2104-3111

• 3265 Meridian Parkway, Suite 124
Fort Lauderdale, Florida (EUA)
Tel: 1 954 659-2990

• Calle 28, n° 920 (B1616JQA)
Garin, Buenos Aires (Argentina)
Tel: 54 3327 446-100

• Av. Jerome Case, 1801, Sorocaba, SP (Brasil)
Cep: 18087-220

COMUNICACIONES AMERICA LATINA

Periodista responsable: Jorge Görgen.

Editor: Sebastián Giménez.

Registro profesional SC-00423-JP.

Consejo Editorial: Roque Reis; Mario Rizzi (Mercosur y Bolivia); Eric Laforge (Norte de América Latina); Laurien Kamonseki (responsable de Desarrollo de la Red de Distribución); Carlos França (gerente de Marketing para América Latina) y Yulli Becker (coordinadora de Comunicación para América Latina).
Edición Periodística: Federico Mayer.

Producción: María Eugenia Justo y María Belén Wimpfheimer.

Fotografías: Archivo Case.

Diagramación: FlashMode.

Sugerencias y opiniones:

Página 1 Comunicación

Montañeses 2641 2° D

(1428) Buenos Aires - Argentina

E-mail: fmayer@pg1com.com

CASE DISTRIBUIDORES

ANTIGUA / BARBUDA - C.P.R.
(268) 481-3571

ANTILLAS HOLANDESES - M.I.T.S.
(599-9) 868-9920

ARGENTINA - ZONA CENTRO
GRUMAQ SRL
(54 - 3) 4764 25925

ARGENTINA - ZONA NEA
DIFAMAQ SRL
(54362) 4580 267

ARGENTINA - ZONA BUENOS AIRES
VENNER SA
(54 - 11) 4748 3441

ARGENTINA - ZONA CUYO
DELFER SRL
(54 2) 61 497 8879

BAHAMAS - BAHAMAS MACK
(1242) 328-2463

BELIZE - CROSSROAD FARM SUPPLIES
(501) 823-0366

BERMUDA - ISLAND CONSTRUCTION
(1441) 236 3011

BOLIVIA - SACI
(59-1) 3342-3388

BRITISH VIRGIN ISLANDS, US VIRGIN ISLANDS
& ANGUILLA - TRUCK AND EQUIPMENT
(284) 440-3437

CHILE - JANSSEN S.A.
(56 2) 2623 9044 / 2623 2262

COLOMBIA - NAVITRANS
(57-1) 485-85-65

COSTA RICA - CRAISA S.A.
(506) 2293-2001

ECUADOR - ING. J. ESPINOSA
(593) 260 44060

ECUADOR - EQUIPSA S.A.
045114590/2230017

ECUADOR - INDUSTRIA ALES C.A
(593) 2 2402600

EL SALVADOR - TECUN
(503) 2121-2000

GUATEMALA - TECUN
(502) 2328-8888

HAITI - SOGED
(509) 2945 8000

HONDURAS - TECUN
(504) 2508 0000

JAMAICA - MACHINERY & PARTS EXPORT - MAPEX
(876) 614-1000/(407) 472-1890

NICARAGUA - MAQUINARIAS Y EQUIPOS S.A.
(505) 22684225

PANAMÁ - TECUN
(507) 266-8000

PARAGUAY - DIESA
(595) 2150-3921

PERU - MAQUINARIAS S.A.
(51-1) 614-5555 / 0800 77 270

PUERTO RICO - PUERTO RICO WIRE
(1-787) 288-8080

REPUBLICA DOMINICANA - H.Y.L.S.A.
(809) 537-0110

TRINIDAD AND TOBAGO - CARIBBEAN WELDING
(1868) 657-9323

TRINIDAD AND TOBAGO / ST. KITTS AND NEVIS /
MONTERRAT / DOMINICA / ST. LUCIA / GRENADA /
ST. VINCENT / BARBADOS - HEAVY DUTY MACHINE
(780) 484-0075

URUGUAY - CORPORACIÓN de MAQUINARIA
(5982) 323 8888

VENEZUELA - INVERSIONES CAXIAS C.A.
(58-276) 342-3183

VENEZUELA - SÁNCHEZ & CIA. S.A.
(58-241) 200-3100

Gran convocatoria en el OPEN HOUSE DE TECÚN

Más de 200 clientes e interesados asistieron
al evento de producto y relacionamiento
realizado en Guatemala.

La jornada de Open House llevada a cabo por Case Construction Equipment y Tecún, su distribuidor oficial en Guatemala, tuvo gran convocatoria; más de 200 constructores, contratistas e interesados en la firma asistieron para conocer la última tecnología en materia de equipos de construcción. En este sentido Marlon Flores, gerente de Marketing del dealer, comentó: “Tuvimos una espectacular concurrencia debido a que somos uno de los principales importadores de maquinaria del país y a que prestamos servicios en todo el territorio”. El evento tuvo lugar en una estancia de la localidad guatemalteca de Santa Caterina Pinula.

El encuentro tuvo como eje central el desfile de una excavadora CX210B, una motoniveladora 865B, las retroexcavadoras

580N y SN, las minicargadoras SR200 y 250 y un cargador frontal 621F. Según Flores, los equipos tuvieron una gran aceptación que fue traducida en “muy buenas operaciones comerciales que se realizaron a partir del conocimiento de sus especificaciones técnicas”. En este sentido, se realizaron importantes ventas, que incluyeron a diez equipos entre los que se encontraban retroexcavadoras, minicargadoras, excavadoras, compactadoras y cargadores frontales.

Por último, sobre el Open House, comentó el gerente de Marketing del distribuidor: “Este evento nos da el plus de mostrarles a nuestros clientes las mejoras que se realizan en los equipos año a año. A través de esta jornada, que funciona también como una capacitación, contribuimos tanto

al crecimiento de las empresas, que confían en nosotros, como del país”.



Los concurrentes tuvieron la oportunidad de observar la maquinaria de cerca.



El proyecto de la empresa consistió en realizar obras cloacales, de una extensión de 15 mil metros.



La retroexcavadora 580N se utilizó con su brazo extensible, para llevar a cabo la obra.

Excavar, colocar y **PROGRESAR**

Los equipos de Case en una obra cloacal en Rosario.

Juman cuenta con dos retroexcavadoras 580N y una minicargadora SR220.

Juman es una compañía santafesina que en el año 2013 adquirió varios equipos de Case Construction Equipment para realizar diferentes obras en la ciudad de Rosario (Argentina) y alrededores. Entre las más destacadas se encuentran dos acondicionamientos cloacales, llevados a cabo en el barrio de Fisherton y Nuevo Alberdi; y un trabajo de excavación en Puerto San Martín.

Alicia Patrone fue representante Técnica de la compañía desde 2004. El ingreso en la empresa significó también la primera experiencia en excavaciones que tuvo. En este sentido, comenta: “Mi debut fue en un año clave debido a que desde aquel momento la obra pública creció exponencialmente y se reflejó muchísimo por la cantidad de trabajo que tuvimos”.

En 2013 la empresa adquirió dos retroexcavadoras 580N, con brazo extensible, y una minicargadora SR220. Las máquinas se destinaron principalmente a las obras de desagües cloacales en la zona de Fisherton. Allí se realizaron tareas sobre un terreno de aproximadamente 20 manzanas, sobre las que se distribuyeron 15 mil metros de cloacas. Sobre este emprendimiento comenta Patrone: “Allí Juman utilizó los equipos de la marca para colocar las tuberías y excavar cámaras”.

Los motivos de la elección de equipos Case, según Patrone, fueron “por el servicio que presta a través del distribuidor Grumaq y por su tecnología reconocida mundialmente”.



Las obras tuvieron lugar en los barrios de Fisherton y Nuevo Alberdi, en Rosario.

DISEÑO Y POTENCIA

para una socia atractiva

La motoniveladora 865B es elegida por su diseño funcional y por la sencillez de sus operaciones.

La motoniveladora 865B de Case Construction Equipment se caracteriza por contar con un diseño pensado para la comodidad del cliente. Tanto por la facilidad del mantenimiento como por la misma estructura de la máquina, es ideal para la construcción, la apertura de caja, el mezclado de materiales y la nivelación previa al asfalto; entre otras tareas. Este modelo se fabrica en Brasil desde donde se exporta a nivel mundial, incluyendo Estados Unidos.

La máquina viene equipada con un motor turboalimentado de alto desempeño y certificación Tier 3. Al mismo tiempo que mantiene una baja emisión de partículas de carbono, reduce el consumo de combustible. Además, la transmisión efectúa con suavidad los cambios de velocidad y proporciona una mayor fuerza cuando se requiere mayor capacidad de empuje.

Con una potencia bruta de 170 hp, la máquina

Este equipo se emplea en construcción, apertura de caja, mezclado de materiales y nivelación previa al asfalto.

La 865B posee una corona circular con dentado externo de gran radio.

cuenta con controles electrónicos para adaptarse a los requerimientos de cada trabajo. Además, es importante destacar su mayor peso, que permite una mejor tracción y por ende más empuje del espejo, siendo éste de 13 pies.

CONFORT

De acuerdo a Mario Rizzi, gerente Comercial de Case Construction en Argentina, una de las mejores cualidades que posee el producto es la facilidad con que se efectúan los mantenimientos; “creo que a pesar de que es una virtud que no se ve al momento del trabajo, no deja de ser importante. De esta manera, se aseguran las condiciones para un mantenimiento correcto que logre otorgar confiabilidad a las máquinas y una extensa vida útil”.

Asimismo, el diseño del radiador y el ventilador inclinado hacia adelante permiten bajar la altura del extremo trasero de la máquina logrando, de esta manera, aumentar la visibilidad y facilitar las operaciones de inspección y mantenimiento. Por otra parte,

Rizzi destacó “la articulación debajo de la cabina que permite mantener al operador con la sensación de correcta posición del bastidor trasero, al mismo tiempo que tiene la mejor visibilidad del bastidor delantero”. Otro detalle pensado desde el papel, es el radio variable del perfil del espejo que permite evacuar la tierra que se va empujando con mayor facilidad y rapidez.

Por último, cabe destacar la confortabilidad de la cabina, que ofrece un mayor área de visión debido al aumento de la superficie con vidrios. También se repositó el asiento 50 mm más bajo para una mayor comodidad del operador y se instaló un panel central con indicadores de fallas.



LAS MÁQUINAS DE CASE remodelan la ciudad de Lima

Una minicargadora SR220 y una retroexcavadora 580 Súper N trabajaron en el barrio peruano de Villa María del Triunfo.



La retroexcavadora 580 Súper N acondicionó las calles y veredas de la zona.



La ingeniera María Carrillo Larrea.

Santa Victoria Ingeniería es una compañía constructora de la ciudad de Lima, Perú, que entre los trabajos que realizó se encargó de la puesta en valor del barrio Villa María del Triunfo, donde utilizó una minicargadora SR220 y una retroexcavadora 580 Súper N.

María Carrillo Larrea fue la ingeniera civil y jefa de proyec-

to. Sobre el día a día del trabajo en la zona, comentó: “Al venir aquí a trabajar enfrentamos algunos riesgos ya que es una zona un tanto peligrosa. Por este motivo intentamos llegar con los primeros rayos del sol, para a las 5 de la tarde irnos”.

Los trabajos que se realizaron allí fueron la remodelación de las veredas y las calles que estaban en mal estado. Para esto, se utilizó una minicargadora SR220 y una retroexcavadora 580 Súper N.

A ELLAS TAMBIÉN LES GUSTA LLEVAR CASCO

Larrea es una extrañeza dentro del rubro en el que trabaja, ya que allí predominan los hombres. Con tan sólo 21 años terminó la carrera de ingeniería, donde de una camada de 57 egresados, apenas 7 eran mujeres. Al respecto, comenta: “Estoy muy orgullosa de que el género fe-

menino vaya ganando terreno en este ámbito, ya que tenemos que enfrentar las consecuencias de que vivimos en un país predominantemente machista”.

El primer acercamiento que tuvo la joven ingeniera con la marca se produjo en el 2007, cuando Santa Victoria adquirió una motoniveladora y un cargador frontal. Con estos dos equipos se hizo el mantenimiento de carreteras de la región y de la provincia de Huánuco.

Alrededor del 10 por ciento de las mujeres económicamente activas de Perú trabajan en el rubro de la construcción, según datos del Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo del país. Sin embargo, un gran número de ellas no están registradas y por este motivo se está tratando un proyecto de ley que tiene el fin de resguardar sus derechos.



La minicargadora SR220 es el cuarto equipo con el que cuenta la compañía Santa Victoria Ingeniería.

Case afianzó sus vínculos EN NICARGAUA



Jorge Luis Centeno, gerente de Ventas de Maquipos entrega el certificado de 100 horas de renta del minicargador a Noel Cerda, alcalde de San Rafael del Sur.

Case Construction Equipment participó por cuarto año consecutivo de la Asamblea General de Alcaldes de Nicaragua a través de Maquipos, su distribuidor oficial en el país. El encuentro, organizado por la Asociación de Municipios de Nicaragua (AMUNIC), se realizó en el Hotel Camino Real de Managua donde asistieron los alcaldes de los 153 municipios que conforman el país.

El evento fue de gran importancia ya que, tal como lo aseguró Elisa Chávez, responsable

de Marketing de Maquipos, “al menos un 10% de nuestra cartera de clientes corresponde al sector de Gobierno. Además, nos significó una oportunidad única para ofrecer todo nuestro abanico de productos y servicios, así como para generar relaciones de negocios con los alcaldes”.

Paralelo a la asamblea se llevó a cabo una muestra en la que participaron los principales proveedores del estado. El distribuidor de la firma expuso una minicargadora SR175, destacada por

Maquipos pisó fuerte en la Asamblea General de Alcaldes 2015

contar entre sus ventajas “gran comodidad, robustez, productividad, y versatilidad para realizar trabajos hasta en los lugares más difíciles”, indicó Chávez. Estos equipos además poseen una buena visibilidad delantera, trasera y superior; y controles ubicados ergonómicamente que hacen más confortable la jornada de trabajo.

Por último, se realizaron rifas con descuentos en repuestos y un certificado por 100 horas de renta de una minicargadora entre todos los alcaldes presentes.



La minicargadora SR175 tuvo un lugar destacado en la exposición.

La aplicación DEL FUTURO

Una vez más Case apuesta por la tecnología de punta al sumar conectividad satelital para expandir su sistema SiteWatch



Aplicación ideal para gestionar la flota de equipos, para no dejar pasar ningún mantenimiento.

Habiendo inicialmente lanzado SiteWatch como aplicación disponible para iPad, a través de las que se podía mejorar la performance de los equipos, su productividad y mantenimiento, Case amplió la oferta. La marca abrió el espectro de oferta SiteWatch al sumar conectividad satelital Iridium para proporcionar sus servicios telemáticos en áreas sin cobertura de red de telefonía celular. El nuevo servicio de satélite se ofrece como una opción adicional para los paquetes SiteWatch existentes, permitiendo que las máquinas Case transmitan datos desde todos los rincones del globo, incluso cuando la conectividad celular convencional es nula. Este nuevo servicio es una prueba más de la continua búsqueda de Case de soluciones que ayuden a los clientes a gestionar sus operaciones de construcción de manera más eficiente y hacer su trabajo más fácil.

Transmisión de datos

La nueva extensión SiteWatch transmite por satélite todos los datos gestionados por el sistema te-

lemático incluyendo:

- Posiciones
- Estado
- Rendimiento
- Consumo de combustible
- Condiciones del vehículo a intervalos regulares
- Alarmas, en tiempo real.

Diseñado para la flexibilidad

Los clientes pueden añadir fácilmente el nuevo servicio satelital a cualquier máquina –sea de Case u otras marcas- que tenga instalado SiteWatch y una suscripción activa. La extensión sólo requiere del sencillo kit telemático satelital y la suscripción, ambos disponibles en los distribuidores de Case.

El nuevo sistema de satélite está diseñado para ser flexible y portátil, así los clientes pueden transferirlo fácilmente de una máquina a otra en función de sus necesidades y condiciones de trabajo.

Los mejores socios tecnológicos para garantizar a todos los clientes de Case una cobertura global confiable

Para asegurarse de que sus clientes se benefician de los servicios por satélite más confiables del mercado, Case se asoció con Iridium Communications, proveedor de red reconocido por su cobertura mundial, baja latencia, factor de forma pequeña y la calidad de su señal. Case también seleccionó uno de los mejores fabricantes de módems por satélite, Quake Global, y su modem de telemática satelital.



Sistema GPS de localización de equipos y monitoreo de rendimiento.

Equipos TODO TERRENO

Javier Vila, productor uruguayo, trabaja en su campo con una retroexcavadora 580N.



Javier Vila, productor uruguayo.

“Pensar en un equipo de construcción sólo para llevar a cabo una actividad ligada al rubro es un error. Muchos de mis colegas no saben cuán útiles pueden ser en el campo”, comenta Javier Vila, productor uruguayo asentado en la localidad de Dolores, departamento de Soriano. Sus palabras hacen referencia a los trabajos que lleva a cabo en su campo con una retroexcavadora 580 N.

La zona donde se encuentra Vila es una de las más importantes del país, en lo que a explotación agrícola se refiere. Allí se encuentra la mayor superficie de soja sembrada y suelos de excelente calidad para la producción. Durante los últimos años, este territorio está viviendo su apogeo debido a la gran inversión y a las políticas de promoción que están poniéndose en práctica por los entes públicos y empresas privadas. En este sentido, se han realizado inversiones en tecnología y se ha capacitado a los productores agropecuarios, motivo por el que el sector se encuentra en plena expansión,

consiguiendo campañas de soja con records de productividad.

Vila participa en el rubro desde hace más de treinta años y es un fiel testigo de su evolución. Afirma que en los 70 y 80 vio cómo las actividades primarias se vieron afectadas, incluso el campo, y cómo en los 90 empezó a resurgir este ámbito, triplicando los rendimientos de las décadas anteriores.

Quienes habían comenzado con la empresa familiar fueron sus abuelos, trabajo que luego continuaron sus padres y que, cuando éstos decidieron dejar la actividad, condujeron a que Javier fuese quien tomara las riendas del negocio. Actualmente el empresario cultiva soja, trigo, cebada y maíz, “siendo la variedad mayoritaria la oleaginosa”, afirma.

Javier destaca que uno de los grandes aliados con los que cuenta en el campo es su retroexcavadora 580N con la que realiza tareas de movimiento de material y también prepara terrenos. Al respecto, comenta: “Elijo todo lo que sea Case, porque es una firma que me genera mucha confianza”.



Vila utiliza la retroexcavadora 580N para mover material y preparar el suelo, para su posterior cultivo.



LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA CASE SE DESPLEGÓ EN M&T 2015 con una nueva línea de tractores de orugas

La marca lanzó los nuevos equipos en la ciudad brasilera de San Pablo en el marco de la 20° edición de la expo más importante de construcción y minería de América Latina.



El majestuoso stand de la marca en M&T, la muestra más grande de la industria.

En la megamuestra que reunió a decenas de expertos para discutir los principales temas que le interesan al sector, como el desarrollo tecnológico, la seguridad y la sustentabilidad, se presentaron los flamantes tractores de orugas 1150L, 1650L y 2050M para toda América Latina. Algunas de las ventajas que presentan estos nuevos equipos son mayor potencia, facilidad para operar y eficiencia. Tanto es así

que logran reducir el uso de combustible hasta un 10 por ciento.

Los productos de esta línea poseen un joystick electro-hidráulico y un panel de instrumentos con un moderno diseño que garantiza un control total de la máquina, requiriendo un mínimo esfuerzo. Sobre los nuevos equipos, comentó Mario Rizzi, gerente Comercial de Case para el Mercosur: “Los tractores de orugas de la marca se han

renovado completamente. Por ejemplo, en su versión 2050M cuentan con un sistema de enfriamiento a través de un ventilador de velocidad hidráulica variable que mantiene los radiadores limpios, para poder trabajar bajo una óptima temperatura operacional”.

También cabe destacar el diseño de la renovada cabina con amplias puertas de vidrio que permiten una buena visibilidad, mantienen el polvo fuera



y poseen un excelente aislamiento acústico proporcionando, de esta manera, un ambiente de trabajo tranquilo y agradable. Por otra parte, la fuerza de tracción de los tractores de orugas 1150L, 1650L y 2050M está entre las mayores de la categoría, de los 214 a los 360 Kn.

Asimismo, los modelos L están equipados con un motor Case Common-Rail, Tier III y el modelo 2050M, con el Tier II, de acuerdo con las normas ambientales europeas de bajos niveles de ruido y polución. Todas las máquinas, poseen seis cilindros para una tecnología superior que garantiza respuestas rápidas y un bajo nivel de consumo de combustible.

Carlos Franca, gerente de Marketing de la marca para América Latina, comentó sobre estas máquinas: “Con una gran fuerza de tracción y con cuchillas más grandes, su desempeño es superior a las de la competencia en un 13 por ciento, con un movimiento promedio de material de 172 m³ por hora.

Además, estas máquinas mueven un mayor volumen de material por litro de combustible empleado, ayudando de esta forma a un ahorro de hasta un 20% en este concepto”.

Es importante destacar que los nuevos tractores de orugas serán grandes aliados de los países de América Latina que tienen a la minería como uno de sus principales mercados. En este sentido, tendrán fuerte pregnancia en Chile, Perú, Bolivia y Colombia. Sobre esto, agregó Rizzi: “Además pueden ser utilizados en varios segmentos de la economía como la construcción civil, infraestructura, reciclaje, manejo de residuos, reforestación y en el ámbito de la agricultura, en actividades de limpieza de terrenos”.

Case se distingue en el mercado de América Latina a través de una red de distribuidores consolidada, caracterizada por ofrecer servicios de alta calidad y las mejores prestaciones de pos-venta. Los múltiples proyectos viales y presas hidroeléctricas que hay en toda la región posibilitaron un crecimiento de todo el sector. En este sentido, son muy fuertes los mercados de Colombia, Perú, Argentina, Bolivia Guatemala, Panamá, Paraguay y Uruguay, donde se están llevado a cabo múltiples obras de gran infraestructura.

En el stand de Case en M&T se exhibieron diecisiete modelos de maquinaria entre las cuales hubo retroexcavadoras, excavadoras, cargadoras, minicargadoras, motoniveladoras, topadoras y miniexcavadoras; todas estas se encuentran disponibles en la región.



Los nuevos tractores orugas permiten reducir el uso de combustible un 10 por ciento.

FUERZA PARA EXCAVAR

Las excavadoras hidráulicas CX80B, CX130B, CX135B y CX160B son garantía de máxima productividad.

Las excavadoras hidráulicas CX80B, CX130B, CX135B y CX160B poseen diferentes modos de trabajo, permitiendo así proporcionar una buena relación entre la potencia y la fuerza empleada. De esta manera, el cliente se asegura que podrá realizar sus actividades con la máxima productividad, con un consumo de combustible mínimo.

Uno de los elementos distintivos de estos equipos es su motor, con cumplimiento de emisiones de acuerdo a TIER 3, que posibilita una respuesta rápida ante cada requerimiento, con un mínimo nivel de contaminación ambiental y máxima eficiencia térmica. En este sentido, la CX130B tiene una potencia neta de 95 hp, que alcanza con un toque máximo de 1.600 rpm, y su peso operacional es de 12.610 kilogramos; mientras que la CX160B llega a una potencia de 120hp, con un peso operacional de 17.100 kilogramos; y la CX80B, con un peso de 8.430 kilogramos y una potencia de 54 hp.

Tres pilares componen estas máquinas: su circuito hidráulico, eléctrico y su motor diesel. Asimismo, es importante destacar que los equipos pueden ser diagnosticados con una herramienta común de la línea Case, Electronic Service Tool (EST). En este sentido, en cuanto al primer circuito, Mario Rizzi, gerente Comercial para el Mercosur de Case Construction Equipment, destacó: “El nuevo filtro de fluido hidráulico proporciona un fil-

trado de flujo completo, 100 por ciento continuo, de todo el aceite hidráulico del conducto de retorno”.

SISTEMA DE INYECCIÓN

Por otro lado, el sistema de inyección de combustible Common Rail presenta hasta un 7 por ciento de mejora en el rendimiento de combustible, en comparación con los valores de la competencia. Esta ganancia también se traduce en un incremento sustancial de la productividad, lo que resulta en un aumento de volumen de material removido por litro de combustible.

En pruebas de campo realizadas por la firma, las excavadoras de la serie B movilizaron con facilidad un 25% más de material por litro de combustible, en comparación con los modelos previos y con otros de la competencia.

COMFORT

Uno de los aspectos a destacar es el diseño de la cabina, que convierten a estas excavadoras en las más silenciosas de la industria trabajando incluso a máxima potencia. Dicha confortabilidad se debe a que el cubículo está montado sobre 4 o 6 puntos de anclaje antivibración, pensados para facilitar el trabajo diario del operador. Además, las cabinas de estas máquinas poseen un asiento que se ajusta independientemente del soporte de los joysticks, para mejorar la calidad y ergonomía de quien utilice el equipo.

Otra de las ventajas a destacar son los puntales reforzados en los rincones del cubículo de trabajo, que proporcionan una mayor superficie vidriada para una visión más amplia. Dicha amplitud mejora con una ventana derecha que posibilita una vista clara, sin obstrucciones.

Las consolas de control izquierdo y derecho proporcionan un conveniente alcance a las funciones claves. La primera de ellas presenta un

memorizador de ajustes y, además, la posibilidad de silenciar la radio mediante la activación del botón de silencio.

DIFERENCIALES

Debido a las ventajas de los equipos, como sus motores silenciosos con certificación TIER 3 y tecnología Common Rail, que reducen la emisión de contaminantes; tres modos de funcionamiento; sistema Power Boost,

que aumenta la fuerza de excavación; una excelente visibilidad; la posibilidad de realizar intervalos de trabajo prolongados y un cambio de fluidos a partir del suelo; las excavadoras CX80B, CX135B, CX130B y CX160B, son los equipos ideales para afrontar cualquier desafío.



Las excavadoras CXB van de los 54 a los 120 hp de potencia.

Una comuna que crece EN ENVERGADURA

La retroexcavadora 580N fue adquirida por la comuna santafesina de Alcorta.

La retroexcavadora se utilizó para llevar a cabo tareas de limpieza y movimiento de material.



LA RETRO 580N

- Trabaja de lunes a lunes
- Mantiene alrededor de 630 km de caminos rurales, en una región de 51.500 hectáreas; aproximadamente.
- Mantenimiento de caminos, nivelación de tubos, zanjeos, limpieza de alcantarillas.

“Desde que compramos la máquina, no ha parado en ningún momento. Ya lleva alrededor de 700 horas de trabajo non-stop”, comentó Sergio Grassi, secretario de Obras Públicas de la comuna.



Hernán Delgado, administrador de Ventas de Grumaq, junto a Sergio Grassi, secretario de Obras Públicas de Alcorta, y una integrante del equipo del cliente.

La comuna de Alcorta, en la provincia de Santa Fe, adquirió una retroexcavadora 580N con el fin de realizar mejoras en la zona urbana, para tareas generales, como limpieza de tubos. Sergio Grassi, secretario de Obras Públicas, dijo al respecto: “Desde que compramos la máquina, no ha parado en ningún momento.

Ya lleva alrededor de 700 horas de trabajo non-stop”.

Alcorta es un pueblo principalmente agropecuario donde viven alrededor de 10 mil habitantes. El boca en boca funciona en la localidad, donde, según Grassi “están muy contentos todos por los cambios a nivel de infraestructura que se

están llevando a cabo”.

La retroexcavadora es el primer equipo de Case que adquiere la comuna y el acercamiento a la marca lo realizaron a través del contacto que tuvieron con el distribuidor Grumaq en la feria agrícola Agroactiva 2014. Acerca de esto, comenta Grassi: “En la muestra, la secretaria se acercó a

la firma y conoció las cualidades de la retro, que nos atrajeron al punto de que luego concretamos la compra”.

La comuna tiene el deseo de seguir creciendo en envergadura, por este motivo varios proyectos se están delineando a futuro y “todos ellos los realizaremos de la mano de Case”, concluyó el Secretario.

CONSTRUIDAS PARA CONSTRUIR.

CARGADORA RETROEXCAVADORA 580N



En los mercados más exigentes las máquinas y equipos de construcción son Case. Por tecnología, fortaleza, precisión y productividad. **580N. Perfecta en cada misión.**

- MAYOR CAPACIDAD DE CARGA DEL MERCADO.
- GRAN FACILIDAD DE MANTENIMIENTO.
- MAYOR FUERZA DE CORTE DE MERCADO.

Distribuidores oficiales:

DIFAMAQ S.R.L.

REGIÓN NEA (Chaco - Corrientes - Formosa - Misiones)
www.difamaq.com.ar

DELFER S.R.L.

REGIÓN CUYO (Mendoza - San Juan - San Luis - La Rioja)
www.delfersrl.com.ar

GRUmaq S.R.L.

REGIÓN CENTRO (Córdoba - Santa Fe - Entre Ríos)
www.grumaq.com.ar

VENNER S.A.

REGIÓN BUENOS AIRES (C.A.B.A. - Buenos Aires)
www.venner.com.ar

CaseCE.com

EXPERTS FOR THE REAL WORLD
SINCE 1842



CASE
CONSTRUCTION