

VERSATILIDAD EN EL TRABAJO



**Conocé los atributos
de la Pala Cargadora 921G,
apta para todo tipo de trabajos
en la construcción.**



UN PASO MÁS A LA SUSTENTABILIDAD

La marca presentó el concept machine de cargadora de
ruedas movida a metano: Proyecto Tetra

Crecimiento sustentable



Estimados amigos,

Somos conscientes de que el mundo necesita realizar obras que contribuyan a mejorar la calidad de vida de las personas, una característica que Case Construction Equipment posee desde sus inicios, y nos estamos enfocados en ofrecer las herramientas tecnológicamente preparadas para el buen desarrollo de esas obras.

Actualmente hemos desarrollado un prototipo de vehículo propulsado a metano, el cual refleja la creciente importancia de los combustibles alternativos y demuestra su viabilidad en equipos de construcción, así

como la capacidad de crear y utilizar el combustible generado a partir de productos de desecho y fuentes de energía renovables. Constantemente estamos trabajando para desarrollar soluciones eficientes con el objetivo de ofrecerles a los clientes los mejores resultados.

Nuestra presencia en los distintos países latinoamericanos demuestra el crecimiento cada vez mayor y la confianza generada a través de los años. Es importante mantener en capacitación constante al personal y a nuestra red comercial porque estamos convencidos de que el éxito no solo depende de brindar un buen producto, sino que debe estar acompañado de un servicio que le dé al cliente la confianza necesaria para elegirnos.

¡Buena lectura!

Roque Reis
Vicepresidente
para América Latina

COMUNICACIONES AMERICA LATINA

Periodista responsable: Jorge Görgen

Editor: Sebastián Giménez.

Registro profesional SC-00423-JR.

Consejo Editorial: Roque Reis; Mario Rizzi

(Mercosur y Bolivia); Eric Laforge (Norte

de América Latina); Laurien Kamonseki

(Gerente de Desarrollo de Red); Mauricio

Moraes (gerente de Marketing para

América Latina).

Edición Periodística: Santiago Herrera

Producción: Micaela Albonico

Fotografías: Archivo CASE

Diagramación: Norma López

Sugerencias y opiniones:

Página 1 Comunicación

Montañeses 2641 2° D

(1428) Buenos Aires - Argentina

E-mail: fmayer@pg1com.com

CASE CUSTOMER ASSISTANCE

 ARGENTINA
0800-266-1374
CASECUSTOMERASSISTANCE.ARGENTINA@CASE.COM

 COLOMBIA
01-800-944-8372
CASECUSTOMERASSISTANCE.COLOMBIA@CASE.COM

 PERÚ
0800-77-270
CASECUSTOMERASSISTANCE.PERU@CASE.COM

 BRASIL
0800-727-2273
CASECUSTOMERASSISTANCE.BRASIL@CASE.COM

CASE DISTRIBUIDORES

ANTIGUA / BARBUDA - C.P.R.
(268) 481-3571

ARGENTINA - ZONA CENTRO
GRUmaq SRL
(54 - 3) 4764 25925

ARGENTINA - ZONA NEA
DIFAMAQ SRL
(54362) 4580 267

ARGENTINA - ZONA NOA
MAYSSA
(54 387) 428 5581

ARGENTINA - ZONA BUENOS AIRES
VENNER SA
(54 - 11) 4748 3441

ARGENTINA - ZONA CUYO
DELFER SRL
(54 2) 61 497 8879

ARGENTINA - ZONA SUR
SURTRUCK
(54-296) 4421722

BARBADOS - INNOTECH
(246) 425-2065

BERMUDA - ISLAND CONSTRUCTION
(1441) 236 3011

BOLIVIA - SACI
(59-1) 3342-3388

BRITISH VIRGIN ISLANDS, US VIRGIN ISLANDS
& ANGUILLA - TRUCK AND EQUIPMENT
(284) 440-3437

CHILE - JANSSEN S.A.
(56 2) 2623 9044 / 2623 2262

COLOMBIA - NAVITRANS
(57-1) 485-85-65

COLOMBIA - PARTEQUIPOS
(57) (1) 492 62 60

COSTA RICA - CRAISA S.A.
(506) 4102-2000

ECUADOR - ING. J. ESPINOSA
(593) 260 44060

ECUADOR - EAGLETRADE S.A.
(593) 2 2145 241

EL SALVADOR - TECUN
(503) 2121-2000

GUATEMALA - TECUN
(502) 2328-8888

HONDURAS - TECUN
(504) 2508 0000

JAMAICA - MACHINERY & PARTS EXPORT - MAPEX
(876) 614-1000/(407) 472-1890

NICARAGUA - MAQUINARIAS Y EQUIPOS S.A.
(505) 22684225

PANAMÁ - TECUN
(507) 220-3409

PARAGUAY - DIESA
(595) 2150-3921

PARAGUAY - RODOMAQ
(595) 21 237 6545

PERÚ - ZAPLER
(511) 399 - 1930

PUERTO RICO - PUERTO RICO WIRE
(1-787) 288-8080

REPUBLICA DOMINICANA - HYLCON
(829) 565-6088

SURINAME - V.I.R. EQUIPMENT
(597) 551859

TRINIDAD AND TOBAGO - CARIBBEAN WELDING
(1868) 657-9323

TRINIDAD AND TOBAGO / ST. KITTS AND NEVIS /
MONTERRAT / DOMINICA / ST. LUCIA / GRENADA /
ST. VINCENT / BARBADOS - HEAVY DUTY MACHINE
(780) 484-0075

URUGUAY - CORPORACIÓN de MAQUINARIA
(5982) 323 8888

VENEZUELA - INVERSIONES CAXIAS C.A.
(58-276) 342-3183

VENEZUELA - SÁNCHEZ & CIA. S.A.
(58-241) 200-3100

4 ► HACIA EL FUTURO:

La marca presentó el Proyecto Tetra: el concept machine de cargadora de ruedas propulsada por metano.



6 ► EXPOAGRO:

Durante la última edición de la feria, la marca lució sus productos para aplicaciones agrícolas.



8 ► NAVITRANS EQUIPA A COLOMBIA:

El distribuidor entregó maquinaria al departamento de Meta.



10 ► OPEN HOUSE:

Delfer, distribuidor para la región de Cuyo, agasajó a sus clientes con una jornada de productos en Mendoza.



12 ► NUEVA CASA COMERCIAL:

Con el objetivo de expandir la red de distribuidores, la marca realizó la apertura del concesionario Rodomaq.



13 ► FUERZA EN URUGUAY:

El distribuidor Corporación de Maquinarias S.A., entregó maquinaria de la marca a los municipios de Lavalleja y Durazno.



14 ► PRODUCTO:

Conocé los atributos de la Pala Cargadora 921G, apta para todo tipo de trabajos en la construcción.



16 ► ENTRENAMIENTO:

El concesionario Grumaq realizó un curso de capacitación sobre las retroexcavadoras 580N y 570T.



18 ► ACTUALIZACIÓN:

El distribuidor Rodomaq, representante de la marca en Paraguay, brindó un entrenamiento sobre el sistema Sitewatch al personal del concesionario.



CASE Construction Equipment

• Av. General David Sarnoff, 2237

Contagem, MG (Brasil) Cep: 32210-900

Tel: 00 55 31 2104-3111

• 3265 Meridian Parkway, Suite 124

Fort Lauderdale, Florida (EUA)

Tel: 1 954 659-2990

• Complejo Urbana, edificio 1 piso 4°, Vicente

López, Buenos Aires (Argentina)

Tel: 54 3327 446-100

• Av. Jerome CASE, 1801, Sorocaba, SP (Brasil)

Cep: 18087-220

Camino hacia la SUSTENTABILIDAD

La marca presentó el Proyecto Tetra: el concept machine de cargadora de ruedas propulsada por metano

El Proyecto Tetra reinventa el diseño de las cargadoras de ruedas y marca un claro punto de inflexión con respecto a todo lo existente actualmente en equipos de construcción. Este prototipo de cargadora de ruedas propulsada por metano refleja la creciente importancia de los combustibles alternativos y demuestra su viabilidad en equipos de construcción, así

como la capacidad de crear y utilizar el combustible generado a partir de productos de desecho y fuentes de energía renovables.

El prototipo representa un importante avance tecnológico para la marca, ya que es el primer vehículo de combustible alternativo desarrollado por la misma. El modelo incorpora un motor a metano de FPT

Industrial desarrollado para aplicaciones de construcción y ofrece una potencia máxima de 230 CV. Estas características van acompañadas de una reducción del 50% de los niveles de ruido durante la conducción, resultando ideal para servicios municipales y para trabajar en las inmediaciones de oficinas, zonas residenciales y personas.

CICLO VIRTUOSO: LAS VENTAJAS DEL BIOMETANO

El biometano se produce utilizando un sistema cíclico que genera combustible neutro en emisiones de CO₂. Resulta eficiente utilizarlo en aplicaciones de cargadoras de ruedas, sobre todo en situaciones de manipulación de desechos o en explotaciones, ya que estas máquinas manipulan las materias primas que se utilizan para producir el biometano que las impulsa. Todos estos insumos se introducen en el biodigestor. Aquí, privado de aire, el contenido se calienta y comienza a descomponerse biológicamente mientras las bacterias lo digieren de manera muy similar al abono orgánico. Con esta técnica, se generan biogases, incluido biometano, en un proceso de fermentación de dos



fases que dura 60 días aproximadamente. Eventualmente, estos gases se refinan para obtener biometano con calidad de combustible, una sustancia que puede utilizarse para impulsar la cargadora de ruedas.

AUTONOMÍA PARA TODA LA JORNADA DE TRABAJO

Con el objetivo de optimizar el espacio, el combustible de la cargadora de ruedas se dispone en depósitos tecnológicamente avanzados dentro de una unidad de almacenamiento compacta e integrada instalada en la parte trasera y en los laterales de la cargadora. Esta configuración permite toda una jornada de autonomía.

FUNCIONAMIENTO ERGONÓMICO, INTUITIVO Y CONECTADO

El diseño minimalista de la cabina permite un funcionamiento intuitivo y ordenado, con acceso inmediato a todos los mandos principales mediante joysticks ergonómicos y un monitor con pantalla táctil en color integrado en el reposabrazos.

La gama completa de soluciones telemáticas se ha integrado conectando el prototipo con una sala de control operativa las 24 horas del día, los 365 días del año, lo que garantiza el funcionamiento óptimo de la máquina en todo momento.



Durante la última edición de Expoagro, la marca lució sus productos para aplicaciones agrícolas.

Haciendo foco EN EL CAMPO



La marca exhibió sus equipos para aplicaciones agrícolas en una de las exposiciones agroindustriales a campo abierto más grandes del país, llevada a cabo en San Nicolás, provincia de Buenos Aires. El evento contó con la participación de productores agrícolas, clientes, funcionarios de la marca y público en general.

Respecto de la participación de la marca en la feria, Mario Rizzi, Director Comercial de la firma, afirmó: “Formar parte nuevamente de otra edición de Expoagro nos permite acompañar el crecimiento del campo junto a nuestros equipos para aplicaciones agrícolas. Es muy importante para nosotros estar cerca de los productores agropecuarios y facilitar las labores del campo a través de nuestras soluciones tecnológicas”.

Junto a sus concesionarios Venner, Grumaq y Delfer, quienes brindaron asesoramiento respecto a los equipos y sus aplicaciones, la compañía exhibió dentro de su espacio la minicargadora SV185, habitualmente utilizada para aplicaciones en el campo, que cuenta con una capacidad de carga operacional de hasta 840kg y tiene una potencia bruta de 60hp. Por otro lado, la retroexcavadora 570T de 83hp que cuenta con mayor alcance y capacidad de levantamiento, comparada con sus competidoras del mercado.

El Departamento Meta confía EN LA FUERZA DE CASE

El concesionario Navitrans, representante oficial de la marca en Colombia, entregó maquinaria al municipio.



Con el objetivo de brindar soporte en la mantención de la malla vial del Municipio de Villavicencio, el departamento de Meta, ubicado en el centro de Colombia y que comprende el área desde los Andes al oeste, hasta la región de Los Llanos, adquirió maquinaria de la firma a través de un licitación pública que tuvo como adjudicatario al distribuidor Navitrans.

“Es un orgullo para nosotros que cada vez más municipios confíen en nuestros equipos para llevar adelante sus labores y ofrecer mayor crecimiento y desarrollo en las ciudades. Hoy en día contamos con equipos modernos, robustos y preparados para realizar las tareas más pesadas



del sector”, expresó Mario Rizzi, Director Comercial de la marca.

El departamento adquirió nueve unidades de la marca, entre ellos, una cargadora 721G, una excavadora CX210C, una motoniveladora 845B, una minicargadora SR200, una retrocargadora 580SN y por último, cuatro vibrocompactadores. Estos equipos serán utilizados para el mantenimiento de rutas, atención inmediata en caso de desastres, derrumbes, inundaciones, ayuda a la población rural y perimetral de bajos recursos, entre otras tareas. Además, esta adquisición se planificó para mantener en constante renovación los equipos del municipio, para reducir los costos de mantenimiento y proporcionar un alto porcentaje de disponibilidad en caso de ser necesarios.

“Día a día buscamos brindar a cada cliente seguridad y confianza en cada uno de sus negocios, además de ofrecerles un excelente servicio postventa y atención personalizada de calidad, con el objetivo de que se sientan a gusto y continúen en constante desarrollo. Es importante saber que los municipios confían en los equipos CASE, como lo hacemos nosotros desde hace muchos años”, afirmó Carlos Alberto Franco Hernández, Gerente Comercial de Navitrans.



REFORZANDO lazos con clientes

Delfer, distribuidor para la región de Cuyo, agasajó a sus clientes con una jornada de productos en Mendoza.



La marca realizó junto a Delfer un Día con Clientes para constructores de la región de Cuyo. En las instalaciones del representante mendocino más de 80 personas pudieron acceder a beneficios para la adquisición de máquinas, charlas técnicas y demostraciones de equipos.

Durante la jornada se dictaron capacitaciones acerca de los sistemas de filtración, lubricantes y telemetría, las cuales estuvieron a cargo de un equipo de especialistas y responsables de repuestos de CNH Industrial y los vendedores del dea-

ler. Además, se exhibió una retroexcavadora 570T, una cargadora W20F y las minicargadoras SR175, SR200 y SR220 con implementos. Jorge Luis del Campo, gerente de Ventas de Delfer, expresó: “Los participantes demostraron gran interés por los equipos. La atracción principal fue la 570T, ya que es un producto nuevo en el mercado que trae características diferentes para las labores viales”.

Diego Simón, gerente de Territorio de Repuestos y Servicio de CASE Construction Equipment, comentó al respecto: “Es fundamental organizar este tipo de encuentros, ya que son una buena oportunidad para compartir un momento con los clientes, fortalecer lazos, mostrar los productos y servicios que tenemos para ofrecer y asesorarlos en función de sus necesidades”.

Al finalizar las actividades, se realizaron demostraciones de los equipos exhibidos, las cuales fueron muy útiles para que los clientes puedan ver todas las máquinas en funcionamiento y consultar acerca de las distintas características de cada una. “A través de este evento logramos cumplir nuestras expectativas y las de los clientes, pudimos acercarnos a ellos y crear vínculos que van más allá de lo comercial. El balance es positivo y nuestra idea para el próximo año es realizar una segunda edición”, concluyó Del Campo.



EXPANSIÓN en la red comercial

La marca amplió su red de distribuidores con la apertura del concesionario Rodomaq.

La red de concesionarios de la marca se expande en América Latina con la inauguración del concesionario ubicado en la zona de Gran Asunción, Paraguay.

“Seguimos expandiendo nuestra red con el objetivo de estar cada vez más cerca de los clientes y hacer llegar las soluciones CASE a cada región. A partir de esta apertura, buscamos afianzar a la empresa como un punto de confianza, respaldo y atención al cliente”, afirmó Mario Rizzi, Director Comercial de la marca.

El local comercial cuenta con un área de 13.000m² distribuidos en el área de repuestos y servicios, taller y el patio de exhibición donde se luce toda la oferta de productos de la marca para aplicaciones agrícolas y de construcción. Además, el concesionario brinda un servicio postventa y se encuentra a disposición para atender las necesidades y consultas de los clientes.

Hudson Leao Uchoa, Gerente General del concesionario, aseguró: “Rodomaq es una empresa con muchos años de trayectoria en el mercado. Comercializamos los productos de la marca desde 2015 y nos caracterizamos por ofrecer un servicio postventa de calidad, a través de nuestro equipo que se encuentra capacitándose constantemente para brindar un asesoramiento integral a la hora de adquirir maquinarias y equipos. Además de Case Construction Equipment, somos representantes oficiales de IVECO y FPT Industrial, marcas pertenecientes al grupo”.



Obras para seguir CRECIENDO

El distribuidor Corporación de Maquinarias S.A entregó maquinaria de la marca a los municipios de Lavalleja y Durazno.



Corporación de Maquinarias S.A, distribuidor oficial de la marca en Uruguay, proveyó de dos equipos viales a la Intendencia de Lavalleja, ubicada en la zona centro-este del país, y otra máquina al departamento de Durazno, al centro del país. Ambas entregas se realizaron mediante licitación pública a través del concesionario de ese país.

Las dos retroexcavadoras 580N adquiridas por el municipio de Lavalleja serán utilizadas para realizar tareas como bacheo urbano, limpieza de banquetas, nivelación y mejoramiento de terrenos, cuneteo, repavimentación entre otras. Estos equipos proporcionan mayor fuerza de desagregación, además se destacan porque poseen el sistema Pro Control de amortiguación de giro que brinda mayor precisión en el trabajo.

Por su parte, el departamento de Durazno obtuvo una motoniveladora 845B. La misma fue adquirida para llevar adelante el arreglo y mejora de calles y caminos luego de intensas lluvias que afectaron la zona. La 845B



es una máquina reconocida por su tecnología robustez, lo que hace que el equipo obtenga un gran desempeño y la máxima productividad.

Mario Rizzi, Director Comercial de la marca para el Mercosur, expresó al respecto: “Es muy importante poder acompañar el desarrollo y crecimiento de las ciudades, brindarles las herramientas necesarias para cada tarea y que estas otorguen buenos resultados”. Y agregó: “Hoy en día nuestros equipos cuentan con las más modernas tecnologías que le brindan las capacidades para afrontar cualquier labor requerida por los operadores”.

Productividad INCOMPARABLE

La fuerza inigualable de la pala cargadora 921G proporciona mayor rendimiento en las actividades de la construcción.

Uno de los equipos más utilizados para la construcción de edificios, minería, obras públicas como carreteras, autopistas, túneles, presas hidráulicas y otras actividades que implican el movimiento de tierra o roca en grandes volúmenes y superficies, es la pala cargadora modelo 921G que la marca tiene dentro de su amplia oferta de productos.

Estos equipos brindan una potencia de 225 hp y un torque máximo de 1.261 Nm, además de contar con un comprobado desempeño en campo y ofrecer la mayor carga operacional y tiempos de

ciclo más rápidos, generando más rentabilidad y productividad para las actividades de la construcción. Gracias a su sistema hidráulico de alto desempeño, es capaz de atender las más diversas necesidades de producción.

Las serie G de cargadoras presenta como novedad la posibilidad de memorizar y ejecutar automáticamente las funciones de brazos del cargador en carreras pasivas

mientras no efectúa trabajo de corte de cada ciclo. Estos equipos brindan una potencia de 225 hp y un torque máximo de 1.261 Nm, además de contar con un comprobado desempeño en campo y ofrecer la mayor carga operacional y tiempos de ciclo más rápidos, generando más rentabilidad y productividad para las actividades de la construcción. Gracias a su sistema hidráulico de alto desempeño, es capaz de atender las más diversas necesidades de producción.

Las palas cargadoras de la marca están equipadas con un motor N67 desarrollado y fabricado por FPT Industrial. Este propulsor diseñado para ofrecer un ahorro de combustible y fiabilidad con disponibilidad de potencia total, posee una cilindrada de 6,7 litros y proporciona un rendimiento más elevado de torque a bajas revoluciones. Además, cumple con las normativas de emisiones Tier 2 y Tier 4b.

Por último, la espaciosa cabina de la pala cargadora 921G se destaca por su amplia visibilidad frontal, trasera y nocturna, brindándole al operador mayor capacidad de visión en todas las direcciones, además de

reducir los niveles de ruidos y vibraciones. Los controles de mando se encuentran montados al asiento proporcionando mayor facilidad para su uso. Por último, el asiento se ajusta para su mayor comodidad e incluye calentadores que le ofrecen al operador calidez durante sus labores en épocas frías.



ENTRENAMIENTO CONTINUO

A través de su distribuidor Grumaq, la marca realizó un curso de capacitación sobre las retroexcavadoras 580N y 570T.

Continuando con el objetivo de transmitir el correcto cuidado y la prolongación de la vida útil de las maquinarias viales, la marca junto a su concesionario Grumaq de la región centro del país, organizó el primer curso de capacitación del año destinado al mantenimiento de las retroexcavadoras 580N y 570T.

El entrenamiento, realizado en la casa central del concesionario, estuvo a cargo de Sergio Sosa, Especialista en Producto del distribuidor, quien brindó a los asistentes al evento charlas técnicas durante la mañana, y por la tarde fue el encargado de llevar a cabo el walk around con el objetivo de mostrar el funcionamiento y los componentes

de los equipos de la marca. En la jornada participaron alrededor de 15 personas, entre ellos representantes de diversas comunas y municipios, dueños de empresas privadas de la región, mecánicos, maquinistas y encargados.

Hernán Delgado, Responsable de Ventas de Grumaq, expresó: “A través de estas jornadas buscamos lograr que los maquinistas sepan y se concienticen sobre lo importante que es dedicarle tiempo al mantenimiento de las máquinas, esto redundará en menores roturas, lo que implicará menos tiempo de parada y menores costos de reparación”, y agregó: “Por otro lado generamos un

acercamiento y fidelización con los clientes”.

La capacitación se centró en el mantenimiento y prolongación de la vida útil de las máquinas, en este caso de las retroexcavadoras de la marca. Una de las protagonistas del entrenamiento fue la retroexcavadora 580N. Este equipo ofrece mayor fuerza de desagregación y un aumento de la altura de descarga, del alcance y de la capacidad de levantamiento de la cargadora, otorgando una capacidad de carga de 3.000kg. La retroexcavadora también se destaca por su sistema Pro Control de amortiguación de giro y su nueva opción de transmisión Powershift. Por otra parte, se hizo foco en

la retroexcavadora 570T de origen indio. Esta máquina le permite al productor aumentar la productividad y precisión, y brindar una mejor comodidad de operación gracias a su capacidad de elevación, la profundidad y su fuerza de excavación.

Al respecto del entrenamiento, Mario Rizzi, Director Comercial de la marca para el Mercosur, afirmó: “Desde CASE buscamos mantener en constante desarrollo a toda nuestra red comercial para que, a partir de ello, puedan capacitar y transmitir a los usuarios de la marca aquellos conocimientos que son necesarios a la hora de hacer funcionar correctamente y con mayor cuidado los equipos de la firma”.



De la mano de su distribuidor Rodomaq, la marca realizó un entrenamiento sobre la herramienta Sitewatch en las instalaciones del representante ubicadas en Capiatá con el objetivo de profundizar conocimientos sobre esta solución.

El foco principal de la capacitación fue Sitewatch, una herramienta telemática digital que dispone de recursos para un monitoreo preciso y constante, y otorga datos sobre consumo de combustible, posición del equipo, tiempo de inactividad y desempeño de la máquina. Mario Rizzi, Director Comercial de la marca para el Mercosur, afirmó: “Esta herramienta es muy importante para el

exigente mercado de hoy en día, ya que es posible identificar deficiencias, medir, controlar y gestionar el trabajo de los equipos para reducir el costo operativo”.

El entrenamiento estuvo a cargo de Fernanda Janegitz, Responsable de End User Services, junto con el soporte de Iván Bavio, Coordinador de Servicios de la compañía, quienes brindaron información técnica, práctica y comercial sobre el sistema Sitewatch al personal de concesionario,

entre ellos responsables y técnicos de servicio, vendedores comerciales y especialistas en postventa. Al respecto, Mario Rizzi, expresó: “Es fundamental mantener a nuestros representantes constantemente actualizados, ya que ellos son los que transmitirán esta información al mercado”.

Por último y en relación al entrenamiento brindado por la marca, Hudson Leao Uchoa, Gerente General de Rodomaq, expresó: “Para nosotros es muy importante contar con el



apoyo de CASE y que a través de los profesionales de la marca podemos obtener la mayor cantidad de herramientas que nos ayuden a conseguir los mejores resultados”.

Tecnología para el campo DE LA MANO DE CASE

La firma brindó una capacitación sobre el sistema Sitewatch al personal del concesionario Rodomaq, representante de la marca en Paraguay.



UNA MARCA DE CONSTRUCCIÓN EXPERTA EN EL MUNDO REAL

**MÁS DE 176 AÑOS
DE EXPERIENCIA MUNDIAL.**

**SOPORTE TÉCNICO
Y DE VENTAS ESPECIALIZADO
EN TODO AMÉRICA LATINA.**

**TÉCNICOS DE SERVICIO
ENTRENADOS POR FÁBRICA
EN CONSTANTE EVALUACIÓN.**

**MÁS DE 60 AÑOS FABRICANDO
CARGADORAS ARTICULADAS.**



PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE TODO LO QUE CASE CONSTRUCTION
PUEDE HACER POR VOS, ACERCATE A TU DISTRIBUIDOR OFICIAL.

CASE Customer Assistance
0800-266-1374

CNH CAPITAL
INDUSTRIAL
Compañía financiera de CASE CE

www.casece.com

A Brand of CNH Industrial

CASE
CONSTRUCTION