

A Brand of CNH Industrial

CASE NEWS

CONSTRUCTION

Tecnología Productos Servicios

Revista de CASE
para América Latina.

WWW.CASECE.COM

32

GIGANTES A TODO TERRENO

La serie C de excavadoras hidráulicas es referente en su clase gracias a su tecnología, bajo costo operacional, alta precisión, excelente estabilidad y robustez



POTENCIA EN LOS ANDES PERUANOS

A través de Zapler, dealer en Perú, la firma hizo entrega de una flota de retroexcavadoras a una importante empresa local.

Con miras a lo favorable



Estimados amigos,

Es un gusto volver a encontrarlos en estas páginas, donde damos a conocer nuestras novedades, las de nuestra red de concesionarios y las de todos nuestros clientes que confían día a día en nosotros.

El 2020 fue un año atípico para todos los sectores de la industria y el nuestro no fue la excepción, fueron muchos los desafíos que el mercado de la construcción debió afrontar por las incertidumbres generadas por el COVID-19 y las condiciones macro. Sin embargo, tenemos una importante actuación en sectores esenciales para el desarrollo de la sociedad, y durante la pandemia mantuvimos nuestra política de cercanía al cliente, atendiéndolo y brindándole todas las herramientas y servicios necesarios para continuar con sus actividades.

Gracias a toda nuestra red de concesionarios en América del Sur que continuó trabajando con rigurosos protocolos sanitarios y de seguridad, aseguramos la continuidad del trabajo y, pese a las dificultades, asumimos el compromiso y la responsabilidad para con los clientes. Como marca, nos adaptamos rápidamente a los tiempos que corren, trabajando en equipo para que se sigan obteniendo los mejores resultados.

Para el 2021, esperamos que los cambios lleguen positivamente. Nuestros equipos y tecnologías son cada vez más modernos y se encuentran en una evolución constante con miras a mejorar el futuro no sólo del sector de la construcción, sino de toda la comunidad.

Somos muchos los que día a día trabajamos y nos esforzamos por posicionar a CASE como marca líder en los segmentos que actuamos, satisfaciendo positivamente a constructores de todo el mundo, trabajando con fuertes políticas de mejora y manteniendo firmes los valores que nos representan.

¡Buena lectura!

Roque Reis
Vicepresidente
para América del Sur

COMUNICACIONES AMERICA LATINA

Periodista responsable: Jorge Görgen
Editor: Justo Herrou.
Registro profesional SC-00423-JP.
Consejo Editorial: Roque Reis; Mario Rizzi (Mercosur y Bolivia); Carlos França (NOLA y Brasil); Leticia Henrique (Gerente de Desarrollo de Red); Mauricio Moraes (gerente de Marketing para América Latina).
Edición Periodística: Santiago Herrera
Producción: Micaela Albonico
Fotografías: Archivo CASE
Diagramación: Norma López
Sugerencias y opiniones:
Página 1 Comunicación
Montañeses 2641 2° D
(1428) Buenos Aires - Argentina
E-mail: fmayer@pg1com.com

CASE CUSTOMER ASSISTANCE

ARGENTINA
0800-266-1374
CASECUSTOMERASSISTANCE.ARGENTINA@CASE.COM

COLOMBIA
01-800-944-8372
CASECUSTOMERASSISTANCE.COLOMBIA@CASE.COM

PERÚ
0800-77-270
CASECUSTOMERASSISTANCE.PERU@CASE.COM

BRASIL
0800-727-2273
CASECUSTOMERASSISTANCE.BRASIL@CASE.COM

CASE DISTRIBUIDORES

ANTIGUA / BARBUDA - C.P.R.
(268) 481-3571

ARGENTINA - ZONA CENTRO
GRUMAQ SRL
(54 - 3) 4764 25925

ARGENTINA - ZONA NEA
DIFAMAQ SRL
(54362) 4580 267

ARGENTINA - ZONA NOA
MAYSSA
(54 387) 428 5581

ARGENTINA - ZONA BUENOS AIRES
VENNER SA
011 4748-7727 / 3441

ARGENTINA - ZONA CUYO
DELFER SRL
(54 2) 61 497 8879

ARGENTINA - TIERRA DEL FUEGO
SURTRUCK
(54-296) 4421722

BARBADOS - INNOTECH
(246) 425-2065

BELIZE - CROSSROAD
(501) 823 0366

BERMUDA - ISLAND CONSTRUCTION
(1441) 236 3011

BOLIVIA - SACI
(59-1) 3342-3388

BRITISH VIRGIN ISLANDS, US VIRGIN ISLANDS & ANGUILLA - TRUCK AND EQUIPMENT
(284) 440-3437

CHILE - JANSSEN S.A.
(56 2) 2623 9044 / 2623 2262

COLOMBIA - NAVITRANS
(57-4) 360-6161

COLOMBIA - PARTEQUIPOS
(57) (1) 492 62 60

COSTA RICA - CRAISA S.A.
(506) 4102-2000

CURACAO - ABBA 777
(599) 9687 0563

ECUADOR - ING. J. ESPINOSA
(593) 260 44060

ECUADOR - EAGLETRADE S.A.
(593) 22-145-262

EL SALVADOR - TECUN
(503) 2121-2000

GUATEMALA - TECUN
(502) 2328-8888

HONDURAS - TECUN
(504) 2508 0000

JAMAICA - MACHINERY & PARTS EXPORT - MAPEX
(876) 614-1000/(407) 472-1890

NICARAGUA - MAQUINARIAS Y EQUIPOS S.A.
(505) 22684225

PANAMÁ - TECUN
(507) 220-3409

PARAGUAY - DIESA
(595) 2150-3921

PARAGUAY - RODOMAQ
(595) 21 237 6545

PERÚ - ZAPLER
(511) 399 - 1930

PUERTO RICO - PUERTO RICO WIRE
(1-787) 288-8080

REPUBLICA DOMINICANA - HYLCON
(829) 565-6088

TRINIDAD AND TOBAGO - CARIBBEAN WELDING
(1868) 657-9323

TRINIDAD AND TOBAGO / ST. KITTS AND NEVIS / MONTserrat / DOMINICA / ST. LUCIA / GRENADA / ST. VINCENT / BARBADOS - HEAVY DUTY MACHINE
(780) 484-0075

URUGUAY - CORPORACIÓN de MAQUINARIA
(5982) 323 8888

VENEZUELA - INVERSIONES CAXIAS C.A.
(58-276) 342-3183

VENEZUELA - SÁNCHEZ & CIA. S.A.
(58-241) 200-3100

4 ▶ TECNOLOGÍA DE PUNTA

La marca presentó el sistema de telemetría SiteWatch, que posee un panel totalmente renovado, una navegación más intuitiva y nuevas secciones de visión general.



6 ▶ POTENCIA PARA LA NIEVE

La retroexcavadora 580N es elegida para realizar tareas de soporte y mantenimiento en un nuevo proyecto de centro de Ski sustentable situado en Mendoza, Argentina.



8 ▶ ADQUISICIÓN DE PRIMERA

Difamaq, representante de la marca en Argentina, entregó el primer rodillo compactador modelo 1107EX a un importante cliente de la región noreste del país.



9 ▶ IMPULSANDO EL DESARROLLO DE OBRAS

Equipos de la marca aportan su fuerza realizando tareas de mantenimiento en Paraguay.



10 ▶ PRODUCTO

Descubrí las características de la nueva retroexcavadora 570ST, una solución para todos los segmentos.



12 ▶ VERSATILIDAD EN LA CONSTRUCCIÓN

A través de Zapler, dealer de la marca en Perú, se hizo entrega de una flota de retroexcavadoras a una importante empresa local.



14 ▶ GIGANTES A TODO TERRENO

Conocé los atributos distintivos de la serie C de excavadoras hidráulicas.



16 ▶ POTENCIANDO EL TRABAJO

De la mano de la empresa Del Sol Constructora, máquinas de la marca trabajan para sostener la actividad de rubros esenciales en Santa Fe, Argentina.



18 ▶ PRESENCIA EN EL CAMPO

A través de Mayssa, dealer de la marca en el noroeste argentino, la marca entregó una retroexcavadora 580N y una minicargadora SR175 a la empresa San Antonio Export S.A.



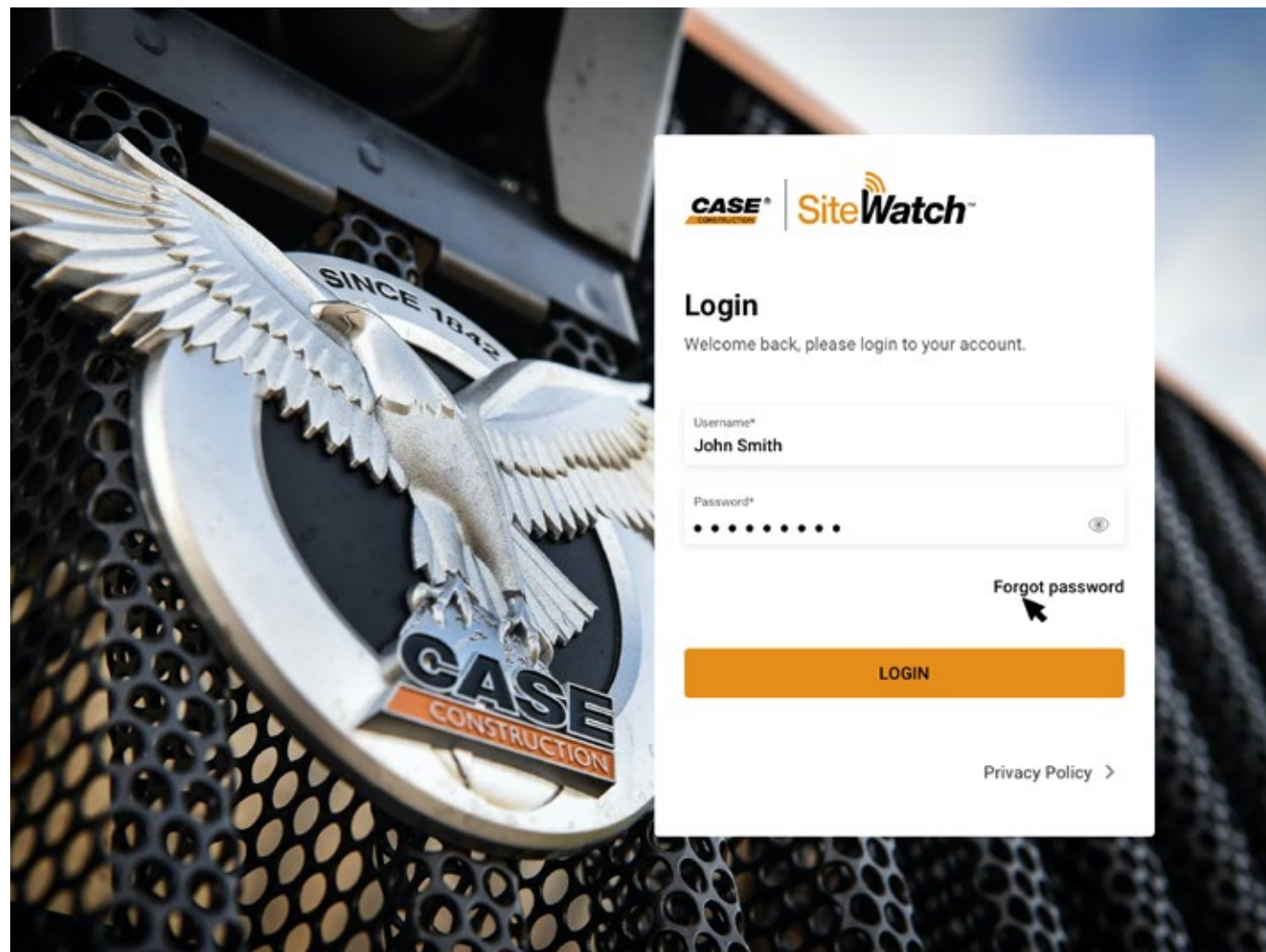
19 ▶ MI DÍA CON CASE

¡Mira las mejores fotos de nuestros clientes en esta sección!

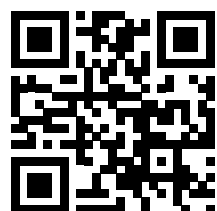


SITEWATCH:

nueva plataforma de telemetría



Para más información, consultá con un distribuidor CASE o escaneá el código QR



La marca continúa innovando en sus soluciones para el mercado con la presentación de la próxima generación de su plataforma de telemetría SiteWatch. Este sistema posee un panel totalmente renovado, una navegación más intuitiva y nuevas secciones de visión general que destacan la información esencial de forma más sencilla y práctica.

SiteWatch cumple con el estándar internacional de telemetría de la Association of Equipment Management Professionals (AEMP) 2.0, lo que garantiza la compatibilidad de la solución con flotas mixtas.

“Los datos generados por el equipo de construcción ayudan en la gestión de las flotas en tiempo real y en la toma de decisiones, por eso es una interfaz sencilla e intuitiva que facilita enormemente el proceso”, explicó Gregory Riordan, Director de Tecnologías Digitales de CNH Industrial para América del Sur. “La nueva plataforma de telemetría presenta a los usuarios un alto nivel de datos críticos en un tablero muy claro y fácil. Todos los datos esenciales de rendimiento y de la máquina están disponibles en sólo uno o dos clicks, accesibles a través de la navegación en la computadora o en un dispositivo móvil”, añadió Riordan.

El nuevo tablero de mandos incluye un menú horizontal de fácil lectura en la parte superior de la pantalla con cinco iconos clave donde se centra la información operativa básica. Con un solo click en el menú superior se pueden crear informes sobre factores importantes como el uso del equipo, el consumo de combustible y el mantenimiento. Otros íconos acceden a las visiones generales de la flota y el cuidado, como también a informes adicionales en los que se destacan las alertas específicas y los códigos de falla.

► GESTIÓN SIMPLIFICADA DE LA FLOTA:

Sabe siempre dónde está cada máquina, cuál es su estado de funcionamiento y si requiere mantenimiento o servicio.

► COMPRENDER EL USO DEL EQUIPO:

Si el encargado de una obra te dice que necesitas alquilar una miniexcavadora y tal vez tienes una en otro trabajo que no se esté usando, el sistema permite saber cuándo y cómo se está utilizando el equipo para mejorar la rentabilidad/costo general de la máquina. Además, sirve para ayudar a tomar decisiones más inteligentes de compra/alquiler de equipos.

► ANÁLISIS DE LA CARGA DE TRABAJO Y PRODUCTIVIDAD:

La telemetría ofrece a los administradores de flotas y propietarios de negocios una excelente perspectiva sobre cómo se usa el equipo y cómo aprovechar al máximo su máquina y personal en cada proyecto.

► ALERTAS/ALARMAS EN TIEMPO REAL:

¿Es hora de cambiar el aceite? ¿El motor funciona a temperaturas fuera del rango de operación recomendado? ¿Se ha movido una máquina fuera de un perímetro virtual un domingo? Los administradores de las flotas y los propietarios de empresas reciben alertas en tiempo real para avisarles de las condiciones de las máquinas que requieren atención.

► ASOCIACIÓN CON EL CONCESIONARIO PARA EL MANTENIMIENTO PREVENTIVO:

Como propietario del equipo, creemos que cuentas con tus propios datos. Sin embargo, puedes dar a tu distribuidor CASE acceso local a los datos de telemetría para establecer una asociación más proactiva en relación al mantenimiento preventivo y otros elementos de servicio, como la programación del mantenimiento planificado o la supervisión de los parámetros de la máquina y la identificación de los problemas que puedan necesitar solución.

► MEJORA DE LA FACTURACIÓN Y LA ESTIMACIÓN:

SiteWatch proporciona a los usuarios una visión histórica precisa de la cantidad de tiempo/horas que cada máquina se utiliza para cada tarea, lo que puede ayudar a ofertar proactivamente y a estimar los trabajos con mayor precisión, así como ayudar a facturar retroactivamente.

► MANTENIMIENTO Y ANÁLISIS DE REGISTROS MEJORADOS:

Ya sea reemplazando la antigua pizarra de la tienda o simplemente dando una nueva perspectiva de cómo se utiliza su equipo cada día, el menú de informes de SiteWatch presenta los datos a los usuarios de forma intuitiva y prioriza los datos procesables para una toma de decisiones y una gestión empresarial más inteligente.

► LOCALIZACIÓN DE EQUIPO:

¿No estás seguro de qué equipo tiene una minicargadora o dónde está ubicada la retroexcavadora? SiteWatch te lo dirá.

► PREVENCIÓN DEL USO NO AUTORIZADO:

Ya sea a través de un perímetro virtual con alertas, o simplemente mediante la identificación a través de informes retrospectivos, SiteWatch identifica y alerta a los propietarios de equipos sobre el uso no autorizado de activos valiosos.

► SEGURIDAD DEL EQUIPO:

La telemetría ayuda a localizar el equipo robado, de manera que, si las autoridades lo recuperan y lo devuelven, tiene un costo mucho más bajo que los que resultan del tiempo de inactividad y el reemplazo.

EN EL CORAZÓN de Los Andes

La retroexcavadora 580N es elegida para realizar tareas de soporte y mantenimiento en un nuevo proyecto de centro de Ski sustentable situado en Mendoza, Argentina.

Ubicado a 2.400 metros sobre el nivel del mar en la localidad de Malargüe, provincia de Mendoza, el nuevo centro de esquí alpino El Azufre será una de las principales atracciones turísticas de Los Andes mendocinos y uno de los centros más importantes de América Latina. Desarrollado por la empresa El Azufre S.A, este moderno complejo funcionará con un 100% de energías renovables.

UN APOORTE A LA SUSTENTABILIDAD

“Uno de los pilares del proyecto es la preservación del medio ambiente, para lo cual estamos desarrollando un eje científico dedicado exclusivamente a asegurar la óptima sustentabilidad del proyecto. Para ello hemos realizado distintos estudios del material del suelo, caudales de ríos, mediciones de vientos y actividad volcá-

nica, los cuales estamos analizando con distintos consultores externos de gran trayectoria en cada especialidad para la implementación de energías renovables tales como fotovoltaica, hídrica, eólica y geotérmica”, explicó Daniel Nofal, Socio Fundador del proyecto, y agregó: “también tenemos previsto el uso de materiales del lugar para los edificios, los cuales se realizarán en fábrica y se instalarán en el terreno, evitando por completo los sistemas tradicionales de construcción para lograr el mínimo el impacto en el entorno”.

El complejo puede llegar a tener nieve hasta 5 meses al año y tendrá hasta 240 kilómetros de pistas al finalizar el proyecto, objetivo previsto para 2024. A su vez, en sus más de 13 mil hectáreas se contemplará la construcción del centro de esquí que tendrá medios de elevación, hoteles, restaurantes y comercios. Además, el proyecto tiene como fin preservar el lugar para las generaciones futuras, manteniendo el ecosistema de la alta montaña cuidado.

POTENCIA PARA LA NIEVE

Una de las protagonistas del proyecto es la retroexcavadora 580N. Según Nofal, la máquina fue elegida por ser un “equipo polivalente que puede realizar varias tareas de soporte a equipos más grandes y es de gran

La línea de retroexcavadoras de la marca es sinónimo de tradición e innovación, y combinan fuerza, tecnología y un excelente desempeño para largas jornadas de trabajo. Estas máquinas, diseñadas para entregar resultados eficientes, se destacan por su alta productividad, comodidad, simplicidad en las operaciones, bajo consumo y facilidad de mantenimiento.

ayuda para mantener abiertos los caminos de acceso al lugar. Además, es una máquina de manejo simple”.

“Nos sentimos orgullosos de poder aportar la fuerza y potencia de nuestras máquinas a un proyecto tan grande y de tanta repercusión en Latinoamérica”, afirmó Mario Rizzi, Gerente Comercial de la marca para Mercosur.



ADQUISICIÓN PIONERA en el noreste argentino

A través de Difamaq, dealer de la marca en el noreste de dicho país, CASE entregó su primer rodillo compactador de origen indio a una importante empresa oriunda de Posadas, Misiones.

Con una trayectoria comprobada en el mercado de la construcción, la empresa AGB Construcciones incorporó a su flota de equipos el primer rodillo compactador modelo 1107EX entregado en el país.

Con el objetivo de desarrollar nuevos trabajos de mantenimiento de caminos y compactación en zonas de obras donde próximamente se realizarán complejos residenciales, la marca proveyó del equipo a la compañía oriunda de Posadas, provincia de Misiones, dedicada al movimiento de suelos, preparaciones de terrenos, drenaje y excavación de zanjas, entre otras tareas.

“Uno de los motivos principa-

les para incorporar el equipo fue la oportunidad de probarlo, lo cual nos despejó cualquier duda en relación a la calidad y robustez de la máquina. Además, ya conocemos a la marca porque contamos con otros equipos, como minicargadoras y retroexcavadoras, entre otros. La calidad del servicio es un aspecto más que importante a la hora de decidimos por los productos de la firma”, expresó Fernando Benetti, dueño de la empresa.

Compactación fiable y eficaz

Los rodillos compactadores de la marca son máquinas que combinan peso, potencia y opciones para lograr resultados de compactación con



estabilidad, seguridad y facilidad de mantenimiento. Se pueden encontrar en sus modelos DV, SV, PT y EX, en sus versiones de doble tambor liso, tambor simple y sobre neumáticos.

El 1107EX está equipado con motores S8000 de FPT Industrial turboalimentados con certificación Tier 3 de 4 cilindros refrigerados por agua. Estos equipos cuentan con una potencia de hasta 102 CV y un 16% de reserva de torque. Reconocidas por sus bajos costos de operación, reducción del consumo de combustible y simplicidad de servicio, estas máquinas se caracterizan por permitir un menor tiempo de inactividad y los más altos niveles de rendimiento.

Gracias a su diseño de altura reducida se obtiene excelente visibilidad de trabajo y facilidad de transporte. La plataforma del operador fue montada para minimizar las vibraciones y los asientos con suspensión estándar proveen una percepción máxima a la extremidad del cilindro, siendo más confortable y aumentando la productividad. Además, los controles están al alcance de las manos del operador con el joystick multifuncional para brindar mayor comodidad.



IMPULSANDO el desarrollo de obras

Equipos de la marca realizan tareas de mantenimiento en Paraguay.

A través de su representante Rodomaq y con el objetivo de proveer y atender las actividades del segmento, la marca hizo entrega de equipos que se utilizan para realizar tareas de mantenimiento vial y obras de construcción en Paraguay.

En ese marco, el dealer proveyó de una motoniveladora 865B a la empresa Conalvidrios S.A., compañía dedicada a ofrecer servicios de terraplazo que opera principalmente en la zona del Alto Paraná, Caaguazú e Itapúa. “El objetivo de la compañía es completar de a poco su lote de maquinarias. Ya cuentan con excavadoras, palas frontales y retrocargadoras, y ahora se decidieron por este modelo de motoniveladora que será utilizada para completar las obras de duplicación de la Ruta 2”, detalló Roni Branco, Gerente de Producto de Rodomaq.

“La máquina trabajará durante un periodo continuo, es por eso que necesitará de la mejor asistencia en los

momentos necesarios. La ubicación de dos sucursales de Rodomaq en la ruta en cuestión, con distancia de 300km una de la otra, hará que la motoniveladora tenga una cobertura ideal en las solicitudes de posventas”, destacó Branco, y agregó: “los equipos de la serie 800 son muy prestigiados en la zona, ya que son sinónimo de rendimiento y robustez”.

Por su parte, el representante paraguay también entregó una minicargadora SR175 a la empresa Distribuidora La Rotonda, oriunda de la ciudad de Paraguari y dedicada a la comercialización de materiales de construcción.

Según afirmó Branco, la máquina tiene como objetivo “agilizar los trabajos de carga y descarga de materiales como arena, piedra, pallets con ladrillos, cerámicas, etc.”, y agregó: “el cliente dispondrá de una máquina rápida, eficiente, fuerte, fácil de operar y con la multifuncionalidad ideal para el servicio utilizado. Se destaca la dis-

posición y rapidez en el cambio de los implementos con acoples rápidos de fábrica que facilitan enormemente el trabajo del operador”.

Respecto a la entrega de los equipos y la situación actual de la marca, Mario Rizzi, Gerente Comercial de CASE para el Mercosur, expresó: “Es muy importante acompañar el desarrollo y crecimiento de las comunicaciones entre ciudades, brindarles las herramientas necesarias para cada tarea con buenos resultados”.



570 ST:

una solución para todos los segmentos

CAPACIDAD DE ELEVACIÓN

- 3.425 kg

PESO OPERACIONAL CON PROFUNDIDAD DE EXCAVACIÓN

- 4.399 mm

MAYOR DURABILIDAD

- La forma de la retro mejora la capacidad de carga de la máquina y fuerza de arranque.
- Diseño del brazo de carga con líneas hidráulicas que permiten excelente visibilidad y la mejor altura de volcado de su clase.
- El gancho de elevación permite manejar objetos suspendidos de manera fácil y segura.

VISIBILIDAD Y CONFORT

- La cabina más amplia de la industria
- Ventanas de cristal de gran tamaño
- Columnas de cabina estrecha
- Asiento con suspensión mecánica

CONTROLES

- Diseño ergonómico, mejora la productividad y la comodidad del operador.
- Fácil acceso a la cabina con barras de agarre colocadas ergonómicamente, escalones y gran plataforma.

MOTOR

- FPT Industrial S8000
- 3,9 litros
- 4 cilindros
- Turboalimentado por enfriado con un sistema de inyección mecánica
- Certificación Tier III
- Potencia bruta: 96 hp
- Peso operacional: 7.345 kg

EJES

- Tracción en 4 ruedas: mejora el rendimiento en lugares de trabajo difíciles.

TRANSMISIÓN POWERSHUTTLE

- Mayor torque para la operación de carga.
- Más agilidad y productividad.

Gracias a su versatilidad y gran capacidad de adaptación, las retroexcavadoras logran llevar adelante todo tipo de trabajos en una gran variedad de terrenos. Un gran ejemplo de potencia, fuerza y capacidad de adaptación a escenarios y situaciones de trabajo diversas es la nueva 570ST.



POTENCIA en los Andes peruanos

A través de Zapler, dealer en Perú, la firma hizo entrega de una flota de retroexcavadoras a una importante empresa local.

Con el objetivo de proveer, atender las actividades y desarrollar nuevas obras de infraestructura en Perú, la marca y Zapler, su dealer oficial en el país andino, hicieron entrega de tres retroexcavadoras modelo 580SN a la empresa Puma Asociados, importante contratista civil que opera en el mercado de la construcción desde hace más de una década.

Con más de 10 años de trayectoria con máquinas CASE, la compañía posee su sede central en Cuzco y se dedica al transporte de carga por rutas, a la construcción y a la realización de obras de saneamiento. Actualmente, los equipos adquiridos por el cliente se encuentran

desarrollando zanjas para la instalación de tuberías para la circulación de agua potable en Espinar, una de las trece provincias que conforman el departamento de Cuzco, ubicado al sur del país.

“Para llevar a cabo sus actividades el cliente dispondrá de equipos potentes, versátiles y muy eficientes en el consumo de combustible. Estas máquinas están equipadas con motores que proporcionan hasta 97 HP, generando una potencia suficiente para operar con complementos. Además, poseen un sistema ProControl que permite al operador incrementar la productividad entre un 16 y 18% con el mismo consumo de combustible, todo esto sumado a un diseño robusto preparado para todas las exigencias”, afirmó Juan José Rojas, Ejecutivo de Ventas de la División Construcción del concesionario.

DESEMPEÑO COMPROBADO
Las retroexcavadoras 580SN están diseñadas bajo altos estándares de innovación y tecnología, proporcionando mayor fuerza de desintegración, aumento de la capacidad/altura máxima de descarga del cucharón y la mejor visibilidad del mercado, resultando en un excelente desempeño para largas jornadas de trabajo.



“Contamos con equipos capaces de entregar resultados eficientes que se destacan por su alta productividad, comodidad, simplicidad en las operaciones, bajo consumo y facilidad de mantenimiento. Estos atributos son los que busca una empresa a la hora de elegir un equipo para fomentar el desarrollo y el impulso de la infraestructura civil”, aseguró Carlos França, Gerente Comercial de la marca para NOLA y Brasil, y agregó: “es reconfortante que cada vez más empresas confíen en la tecnología y fuerza de la marca durante el contexto que estamos atravesando”.

“Somos representantes oficiales de la marca en Perú. Ofrecemos un servicio técnico a nivel nacional y un amplio stock de repuestos que, junto a un staff altamente especializado, garantiza la total operatividad de los equipos de nuestros clientes”, finalizó Rojas.

EXCAVADORAS CASE: las gigantes de la construcción

La línea de excavadoras hidráulicas de la marca entrega fuerza y potencia con alto desempeño y economía de combustible.

En línea con las demandas del mercado de la construcción en la búsqueda de equipos que brinden una productividad distinguida, CASE Construction Equipment, marca de CNH Industrial, ofrece la serie C de excavadoras hidráulicas.

Referentes en tecnología, bajo costo operacional, alta precisión, estabilidad y robustez, el foco del desarrollo de esta serie se puso en la durabilidad y la eficiencia de consumo. Los equipos que integran esta familia incorporan implementos frontales reforzados como pluma, brazos, baldes y chasis para ofrecer una mayor vida útil. A su vez, el sistema hidráulico de las máquinas optimiza las operaciones a través de ciclos más rápidos, obteniendo un alto rendimiento en las actividades de la construcción.

UN CORAZÓN POTENTE

Los modelos CX220C serie 2 y CX240C están equipados con motores electrónicos FPT Industrial desarrollados para aumentar el desempeño de la máquina, optimizar la economía de combustible y adaptarse a diferentes condiciones operativas y ambientales. Los propulsores poseen un sistema de inyección menos sensible a los combustibles con alto contenido de azufre, posibilitando así una mayor vida útil a sus componentes, además de cumplir con la norma Tier 3.

CONFORT PARA EL OPERADOR

La cabina de las excavadoras es más espaciosa y los niveles de ruido se reducen a estándares seme-

jantes a los automóviles. El asiento del operador con suspensión mecánica mediante resortes de baja frecuencia (o suspensión neumática opcional) es totalmente ajustable para brindar mayor confort. La estructura ROPS de la cabina montada sobre amortiguadores viscosos asegura el bajo nivel de vibraciones y posibilita una excelente visibilidad en todas las direcciones.

MANTENIMIENTO DE PRIMERA CLASE

Todos los filtros y puntos de abastecimiento regulares están agrupados para facilitar el acceso, con intervalos de cambio de aceite del motor establecidos en 500 horas. El sistema hidráulico emplea un filtro sintético, proporcionando intervalos

de 5.000 horas para el cambio de aceite. El radiador y los intercambiadores de calor están montados lado a lado a fin de permitir un fácil acceso para la limpieza y mejor refrigeración. Además, se ofrece como opcional una bomba de reabastecimiento de 100 litros/min con corte automático, lo que permite reducir el tiempo de inactividad.

Escaneá el código QR
y conocé más detalles
sobre esta gigante:



POTENCIANDO EL TRABAJO de la construcción

De la mano de la empresa Del Sol Constructora, las máquinas de la marca trabajaron en Rosario, provincia de Santa Fe.

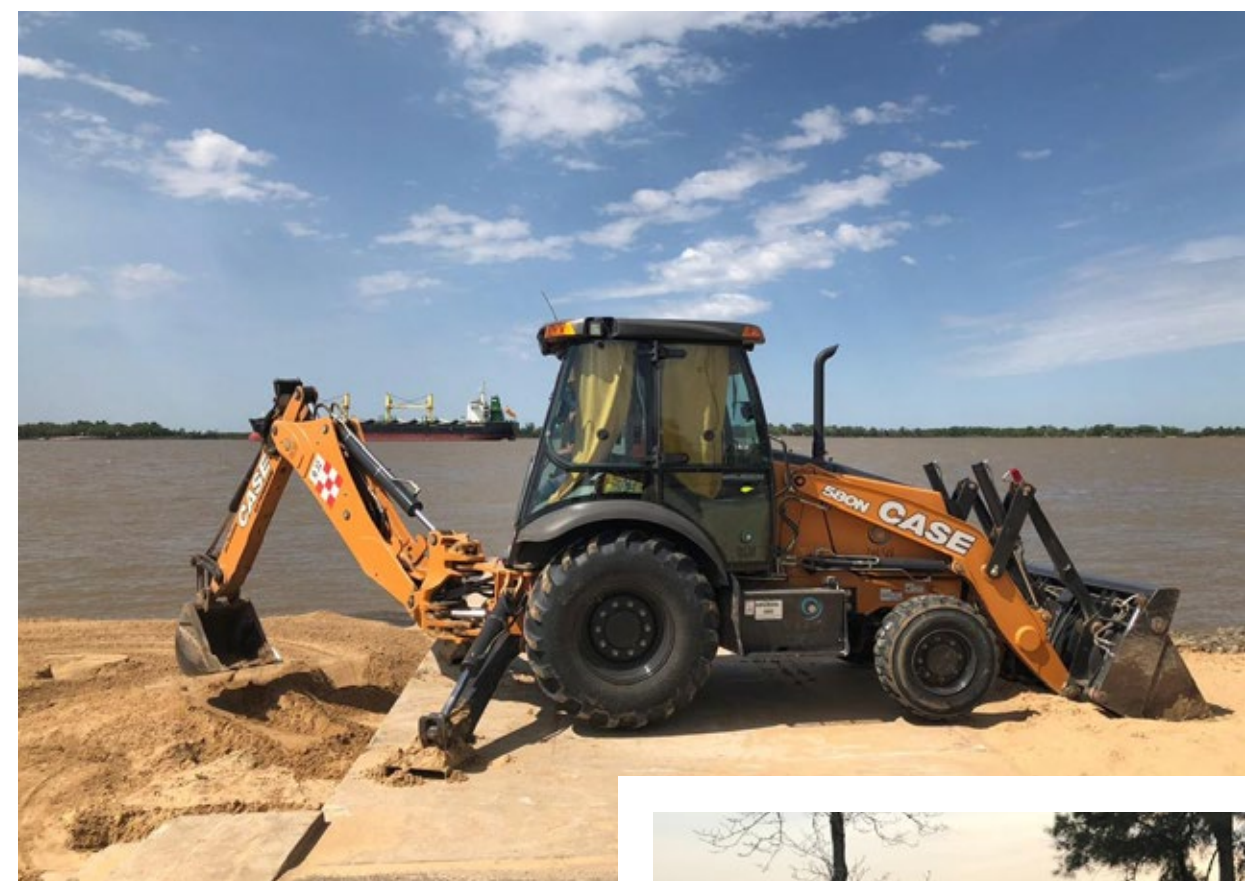
En el marco de la pandemia generada por el COVID-19 y pese a las complejidades generadas por el contexto, la marca mantiene su compromiso y responsabilidad para asegurar el éxito de sus clientes.

Con una trayectoria de 32 años en el mercado de la construcción, la empresa Del Sol Constructora posee su sede central en Rosario, donde se ubican las oficinas y el sector administrativo de la firma, mientras que en la zona industrial de la ciudad cuentan con un predio de seis hectáreas donde poseen sus talleres y depósitos.

La compañía desarrolla diferentes obras de impor-

tancia social en la provincia de Santa Fe, como proyectos de arquitectura, de infraestructura y saneamiento, obras eléctricas y viales, entre otras. “A través de los años, Del Sol Constructora ha tenido un crecimiento sostenido basado en una estructura con alto grado de profesionalismo, fuerte desarrollo de sus recursos humanos y una excelente conducta comercial”, afirmó Federico Poratti, Gerente de Equipos y Maquinarias de la constructora.

Hoy en día, la empresa lleva a cabo sus labores junto a un numeroso equipo de trabajo y es poseedora de una



amplia gama de equipos que realizan las tareas necesarias para proveer los recursos solicitados en cada obra o por cada cliente. Para realizar estas actividades, la empresa cuenta con un lote de maquinarias de la marca compuesto por minicargadoras, retroexcavadoras, palas frontales, excavadoras de oruga y motoniveladoras, sumando así más de 20 equipos con los que, principalmente, ejecutan las tareas de movimientos de suelo.

Durante los últimos meses, la empresa ha estado presente con los equipos de la marca en diferentes obras de la provincia de Santa Fe. Junto a una retroexcavadora 580N y una minicargadora SR175, la compañía desarrolló aulas para la Universidad Nacional de Rosario y realizó trabajos de excavación para la extensión de cloacas en la ciudad con una excavadora sobre orugas modelo CX220C.

Respecto a la situación actual, Poratti comentó: “ante el complejo contexto sanitario mundial, nos hemos tenido que adaptar tomando las medidas de cuidado necesarias a la hora de trabajar, pero sin detener los procesos ni la actividad”. Y agregó “los equipos de la marca son esenciales y son un eslabón importante en nuestro trabajo diario, ya que nos brindan los resultados deseados en todo momento. Es por eso que los elegimos tanto por la relación y atención con el distribuidor de la zona, como también por su relación precio-calidad y su confiabilidad”.

EL COMPROMISO CONTINÚA

La marca permanece brindando servicios de atención a clientes, respetando las medidas determinadas en cada país. Los dealers se encuentran asesorando a sus clientes con el objetivo de asegurar la continuidad del trabajo y, en caso de ser necesaria la atención en campo, adoptando las acciones y medidas de seguridad sanitaria necesarias para evitar el contagio. “Actualmente nuestro principal objetivo es otorgar la máxima prioridad a la salud y seguridad, cumpliendo con la normativa oficial vigente y teniendo en cuenta los recaudos necesarios. De todas formas, nuestras máquinas continúan trabajando en sectores esenciales para que todo siga en funcionamiento en el marco de la pandemia”, afirmó Mario Rizzi, Gerente Comercial de la marca para Mercosur.

FUERZA

para la agricultura

Máquinas de la marca trabajaron en el mantenimiento de los campos de una importante empresa situada en el noroeste argentino.

A través de Mayssa, dealer de la marca en el noroeste argentino, la firma hizo entrega de una retroexcavadora 580N y una minicargadora SR175 a la empresa San Antonio Export S.A., un importante cliente de la zona.

La compañía posee campos propios ubicados al norte de la provincia de Salta y está dirigida por un grupo de profesionales con experiencia en producción y comercialización de legumbres, cítricos y granos, abasteciendo a los mercados de Europa, África y Latinoamérica. “Uno de los

propósitos principales de adquirir estos equipos para el cliente es llevar a cabo las obras de desagüe en las plantaciones de cítricos en la ciudad salteña de Embarcación, seguido por el mantenimiento de canales y el movimiento de suelo para infraestructura dentro del campo”, afirmó Edgardo Sequeira, Gerente de ventas del concesionario.

“Las máquinas se destacan por su alto rendimiento en sus prestaciones, son fáciles de operar y poseen un mantenimiento sencillo”, explicó Sequeira, y agregó sobre la relación

con la empresa: “el cliente es usuario de la competencia y decidió darnos una oportunidad como marca y como representante de la misma para diversificar proveedores en este tipo de soluciones. Actualmente, su equipamiento supera las 70 máquinas de uso agrícola y los equipos CASE son los primeros en el rubro vial en ingresar a su flota”.

PRODUCTIVIDAD EN TODOS LOS SEGMENTOS

Además de encontrar máquinas CASE en las actividades de la construcción, la marca está presente en otros segmentos como la agricultura. Las minicargadoras SR175 habitualmente son utilizadas para aplicaciones en el campo ya que cuentan con una capacidad de carga operacional de hasta 790kg y tiene una potencia bruta de 60hp, siendo ideales para ideal para desagregar, levantar y empujar, ofreciendo más comodidad y estabilidad en el desplazamiento. Por otro lado, la retroexcavadora 580N cuenta con mayor alcance y capacidad de levantamiento, brindando una potencia neta de 79hp y una productividad distinguida preparada para todas las operaciones.

“Hoy en día nuestros equipos cuentan con las más modernas tecnologías que le otorgan a los operadores la capacidad para afrontar cualquier labor requerida, hasta en las condiciones más difíciles. Para conocer las necesidades de nuestros clientes y estar a su disposición incorporamos un nuevo medio de comunicación: WhatsApp (54 11 4853-5831). A través de esta nueva vía ofrecemos asistencia de calidad y atención personalizada las 24 horas del día, los 365 días del año”, afirmó Mario Rizzi, Gerente Comercial de CASE para el Mercosur.



¡Cuna de futuros talentos! Desde Paraná, Argentina, nos llega esta postal de la retroexcavadora 580N de Servicios Pedrin SA removiendo material para una futura cancha de fútbol en el Club Universitario de aquella ciudad.



¡Adquisición de primera! Victoria Dasso y su equipo de trabajo muestran con orgullo la nueva retroexcavadora 580N que utilizarán para las tareas de apoyo en su campo y para la producción en el tambo La Maturraca, ubicado en Zapiola, Argentina.



¡Al servicio de la industria alimentaria! Desde San Lorenzo, Argentina, COVISEP SRL nos comparte esta postal de una motoniveladora 885B y una excavadora CX220C iniciando el proceso de construcción de un silo.

¡Más tecnología para obras en Colombia! Nueve minicargadoras SR200 se sumaron a la flota de la UMV Bogotá para aportar toda su fuerza para el desarrollo de obras en la ciudad capital del país cafetero.



Nuestro dealer Mayssa nos compartió esta postal de su cliente GEO Mahr, empresa argentina con más de 10 años de experiencia en el mercado de la construcción, realizando tareas de movimiento de suelo con una minicargadora SR175 en la ciudad.

La excavadora hidráulica CX220C se encuentra trabajando en el Arena MRV, el nuevo estadio del Club Atlético Mineiro ubicado en Belo Horizonte, Brasil que tendrá una capacidad para 46 mil espectadores. ¡Escané el código QR y mira a la máquina en acción!.



Motoniveladora 865B

LA MÁXIMA FLEXIBILIDAD PARA LOS MEJORES RESULTADOS.



Las **Motoniveladoras de la serie 800B** cuentan con los más modernos conceptos tecnológicos y ergonómicos, además de tener bajo costo de mantenimiento. Esto significa alta rentabilidad, desempeño y productividad para su obra.

■ **MÁS POTENCIA
Y ECONOMÍA**

■ **FLEXIBILIDAD
PARA MÁS EFICIENCIA**

■ **ROBUSTEZ PARA
LAS OPERACIONES**

**Para más información sobre todo lo que CASE CONSTRUCTION
puede hacer por vos, acercate a tu distribuidor oficial.**

Distribuidores oficiales

DIFAMAQ S.R.L.
Zona NEA
0362 4580267

DELFER S.R.L.
Zona Cuyo
0261 4978879 / 4978534

MAYSSA
Zona NOA
0387 4285581

GRUMAQ S.R.L.
Zona Centro
03476 425925

VENNER S.A.
Zona Buenos Aires
011 4748 3441 / 7727

SURTRUCK S.A.
Zona Tierra del Fuego
02964 421722

CORPORACIÓN DE MAQUINARIA
Uruguay
598 2323 8888

CASE Customer Assistance
0800-266-1374

www.casece.com

ASISTENCIA LAS 24 HORAS



+54 11 4853 5831

A Brand of CNH Industrial

CASE
CONSTRUCTION