

A Brand of CNH Industrial

CASE NEWS

CONSTRUCTION

Tecnología Productos Servicios

Revista de CASE
para América Latina.

WWW.CASECE.COM

33

FIABILIDAD Y RENDIMIENTO EN UNA SOLA MÁQUINA

La empresa argentina
Fedemi SRL
incorporó la nueva
retroexcavadora 570 ST
a su flota de máquinas



CRECIMIENTO EN LA RED DE DISTRIBUIDORES

SACI, dealer oficial de la marca en Bolivia, inauguró una nueva sucursal en la ciudad de El Alto.

Comprometidos con el crecimiento



Estimados amigos,

Una vez más nos volvemos a encontrar en una nueva edición de la CASE News, la revista que escribimos para que la comunidad que se identifica con la marca conozca nuestras novedades, las de nuestra red de concesionarios y la de todos nuestros clientes que nos acompañan año tras año.

Los desafíos para el mercado de la construcción no cesan, la pandemia y las condiciones macro tuvieron un gran impacto dentro del rubro. Sin embargo, desde CASE mantenemos a flote los pilares que nos caracterizan como marca. La atención personalizada a cada cliente, las entregas de productos dentro del plazo y con la calidad esperada, la capacitación constante de nuestros especialistas y las incansables ganas de continuar con el trabajo pese a las adversidades hablan de la marca y nos posicionan en la carre-

ra de la perseverancia.

La actuación de nuestra red de concesionarios en América del Sur es intachable. Como siempre decimos, nuestros distribuidores son nuestra mano derecha en esta actividad y sin ellos no podríamos llegar a nuestros clientes con todo lo que tenemos para ofrecerles. Por eso celebramos enormemente sus logros, que en definitiva son logros de toda la familia CASE.

El plan de desarrollo continúa, ofreciendo productos de calidad y servicios novedosos con la mejor tecnología del mercado, asegurándonos de que cada desarrollo llegue eficazmente al cliente, de manera que siempre pueda obtener la máxima productividad en su obra.

Somos conscientes de la responsabilidad y la obligación de estar atentos a los requerimientos de nuestros usuarios, y trabajamos incasablemente para lograrlo y que nuestros productos mantengan las características que han hecho líder a nuestra marca. La innovación, el liderazgo, la responsabilidad empresarial y la sustentabilidad son nuestros pilares, y nuestro compromiso es mantener esa filosofía.

*Roque Reis
Vicepresidente
para América del Sur*

COMUNICACIONES AMERICA LATINA

Periodista responsable: Jorge Górgen

Editor: Justo Herrou.

Registro profesional SC-00423-JP.

Consejo Editorial: Roque Reis; Mario Rizzi (Mercosur y Bolivia); Carlos França (NOLA y Brasil); Leticia Henrique

(Gerente de Desarrollo de Red); Mauricio

Moraes (gerente de Marketing para

América Latina); Gabriel Freitas, Gerente

de Producto (América Latina)

Edición Periodística: Santiago Herrera

Producción: Micaela Albonico

Fotografías: Archivo CASE

Diagramación: Norma López

Sugerencias y opiniones:

Página 1 Comunicación

Montañeses 2641 2° D

(1428) Buenos Aires - Argentina

E-mail: fmayer@pg1com.com

CASE CUSTOMER ASSISTANCE

 ARGENTINA
0800-266-1374
CASECUSTOMERASSISTANCE.ARGENTINA@CASE.COM

 COLOMBIA
01-800-944-8372
CASECUSTOMERASSISTANCE.COLOMBIA@CASE.COM

 PERÚ
0800-77-270
CASECUSTOMERASSISTANCE.PERU@CASE.COM

 BRASIL
0800-727-2273
CASECUSTOMERASSISTANCE.BRASIL@CASE.COM

CASE DISTRIBUIDORES

ANTIGUA / BARBUDA - C.P.R.
(268) 481-3571

ARGENTINA - ZONA CENTRO
GRUMAQ SRL
(54 - 3) 4764 25925

ARGENTINA - ZONA NEA
DIFAMAQ SRL
(54362) 4580 267

ARGENTINA - ZONA NOA
MAYSSA
(54 387) 428 5581

ARGENTINA - ZONA CUYO
DELFER SRL
(54 2) 61 497 8879

ARGENTINA - TIERRA DEL FUEGO
SURTRUCK
(54-296) 4421722

BARBADOS - INNOTECH
(246) 425-2065

BELIZE - CROSSROAD
(501) 823 0366

BERMUDA - ISLAND CONSTRUCTION
(1441) 236 3011

BOLIVIA - SACI
(59-1) 3342-3388

BRITISH VIRGIN ISLANDS, US VIRGIN ISLANDS
& ANGUILLA - TRUCK AND EQUIPMENT
(284) 440-3437

CHILE - JANSSEN S.A.
(56 2) 2623 9044 / 2623 2262

COLOMBIA - NAVITRANS
(57-4) 360-6161

COLOMBIA - PARTEQUIPOS
(57) (1) 492 62 60

COSTA RICA - CRAISA S.A.
(506) 4102-2000

CURACAO - ABBA 777
(599) 9687 0563

ECUADOR - ING. J. ESPINOSA
(593) 260 44060

ECUADOR - EAGLETRADE S.A.
(593) 22-145-262

EL SALVADOR - TECUN
(503) 2121-2000

GUATEMALA - TECUN
(502) 2328-8888

HONDURAS - TECUN
(504) 2508 0000

JAMAICA - MACHINERY & PARTS EXPORT - MAPEX
(876) 614-1000/(407) 472-1890

NICARAGUA - MAQUINARIAS Y EQUIPOS S.A.
(505) 22684225

PANAMÁ - TECUN
(507) 220-3409

PARAGUAY - DIESA
(595) 2150-3921

PARAGUAY - RODOMAQ
(595) 21 237 6545

PERÚ - ZAPLER
(511) 399 - 1930

PUERTO RICO - PUERTO RICO WIRE
(1-787) 288-8080

REPUBLICA DOMINICANA - HYLCON
(829) 565-6088

TRINIDAD AND TOBAGO - CARIBBEAN WELDING
(1868) 657-9323

TRINIDAD AND TOBAGO / ST. KITTS AND NEVIS /
MONTERRAT / DOMINICA / ST. LUCIA / GRENADA /
ST. VINCENT / BARBADOS - HEAVY DUTY MACHINE
(780) 484-0075

URUGUAY - CORPORACIÓN de MAQUINARIA
(5982) 323 8888

VENEZUELA - INVERSIONES CAXIAS C.A.
(58-276) 342-3183

VENEZUELA - SÁNCHEZ & CIA. S.A
(58-241) 200-3100

4 ▶ POTENCIA PARA MÁS OBRAS

Dos retroexcavadoras 580N suman fuerza y tecnología a los trabajos que se realizan en la provincia argentina de Santa Fe.



6 ▶ FUERZA PARA COLOMBIA

A través de Navitrans, la marca entregó un amplio lote de equipos a la Municipalidad de Soacha.



8 ▶ MINICARGADORAS SERIE B

La marca actualizó el diseño y la comodidad de las cabinas de los equipos con elementos que ofrecen más espacio interno y seguridad al operador.



10 ▶ CRECIMIENTO EN AMÉRICA DEL SUR

SACI, dealer oficial en Bolivia, inauguró una nueva sucursal en la ciudad de El Alto.



12 ▶ FIABILIDAD Y RENDIMIENTO EN UNA SOLA MÁQUINA

La empresa argentina Fedemi SRL incorporó la nueva retroexcavadora 570 ST a su flota de maquinarias.



14 ▶ PREMIO A LA INNOVACIÓN

La marca recibió el Good Design Award 2020 por el "Proyecto Zeus": la 580EV, la primera retroexcavadora eléctrica del sector de la construcción.



16 ▶ RENDIMIENTO COMPROBADO

Equipos de la marca aportan fuerza y tecnología a trabajos civiles y rurales que se realizan en Uruguay.



18 ▶ POTENCIANDO EL TRABAJO DE NUESTROS CLIENTES

A través de Grumaq, la firma entregó una minicargadora SV185B a la Municipalidad de Federal, en la provincia argentina de Entre Ríos, con el objetivo de mejorar el Sistema de Recolección de Residuos Sólidos Urbanos.



19 ▶ MI DÍA CON CASE

¡Mira las mejores fotos de nuestros clientes en esta sección!



POTENCIANDO el mantenimiento de obras

Dos retroexcavadoras 580N suman fuerza y tecnología a los trabajos que se realizan en la provincia de Santa Fe.

Con el objetivo de aportar potencia y rendimiento a los trabajos de mantenimiento e infraestructura, la marca entregó maquinaria a la empresa Instec SRL, ubicada en la localidad de Santo Tomé, provincia de Santa Fe.

La compañía opera en todo el país y cuenta con una trayectoria de más de dos décadas en el mercado de la construcción realizando tareas de infraestructura, instalaciones de gasoductos, obras civiles, sanitarias, industriales, ca-

bleados subterráneos y proyectos de gran envergadura.

“La confiabilidad y versatilidad de los equipos apoyan nuestra tarea diaria”, señaló Mariano Escudero, titular de la empresa,



quien justificó la elección de las retroexcavadoras 580N, máquinas que actualmente se encuentran trabajando en la Ciudad de Reconquista, al norte de la Provincia de Santa Fe, realizando la interconexión de la red de gas natural con el Gasoducto del Noreste Argentino. “Esta obra permitirá a esa localidad poder contar con un servicio tan esencial como es el gas natural”, destacó el funcionario.

FUERZA Y EFICIENCIA PARA LAS OBRAS

Diseñada para entregar resultados óptimos y combinando innovación, tecnología y un desempeño eficiente para largas jornadas labo-

rales, la línea de retroexcavadoras de la marca se destaca por ofrecer mayor fuerza de desagregación en la retro y un aumento de la altura de descarga, del alcance y de la capacidad de levantamiento de la cargadora. Es por estos atributos diferenciales que las retroexcavadoras CASE son consideradas líderes en el segmento de la construcción.

Al respecto, Mario Rizzi, Gerente de Ventas de la marca para el Mercosur, aseguró: “Contamos con una gran oferta de productos preparados para todo tipo de tareas, diseñados para asegurar un rendimiento y productividad superior a la hora de trabajar en la obra”.

“En el año 1996 tuvimos una retroexcavadora modelo 580L, la cual fue nuestra primera experiencia con la marca y nos ha dado excelentes resultados. Otro de los factores que nos ayudaron a elegir nuevamente a CASE en esta oportunidad”, explicó Escudero.

MÁS MAQUINARIA para Colombia

A través de Navitrans, la marca entregó un amplio lote de equipos a la Alcaldía de Soacha.

La marca hizo entrega de máquinas que serán utilizadas para realizar tareas de mantenimiento vial y agilizar las obras de la construcción en Colombia.

En esta oportunidad, el dealer adjudicó dos minicargadoras SR220, dos retroexcavadoras 580N, dos motoniveladoras 845B y dos excavadoras CX130C a la Municipalidad de Soacha, localidad situada en el departamento de Cundinamarca.

Estos equipos se destacan por su capacidad operacional, su potencia y sus modernos conceptos tecnológicos y ergonómicos.

El banco de máquinas adquirido por el Municipio está destinado al mantenimiento y la construcción de la malla vial del mismo. “En primer lugar, la razón principal para obtener este tipo de maquinaria es atender las necesidades del municipio, de manera eficaz, rápida, con bajos

costos de mantenimiento y bajos consumos de combustible”, expresó Carlos Alberto Franco Hernández, Gerente Comercial Línea de Construcción de la marca en Navitrans.

“Quedamos gratamente sorprendidos con la apariencia fuerte de los equipos y por lo rápidos que son. Consideramos que seleccionamos una de las mejores marcas y un dealer con estructura”, afirmó Luis Camilo Torres Hernández, responsable en la Dirección de Servicios Públicos del municipio.

“Año tras año, nuestros equipos obtienen cada vez más y mejores tecnologías que les otorgan las capacidades para afrontar cualquier labor requerida por los operadores. En esta oportunidad y pese a las dificultades de la pandemia, seguimos acompañando y fomentando el desarrollo y crecimiento de las ciudades, ofreciendo las herramientas necesarias para cada tarea y que éstas otorguen buenos resultados”, afirmó Carlos Franca, Gerente Comercial de la firma para NOLA y Brasil.

“Quedamos gratamente sorprendidos con la apariencia fuerte de los equipos y por lo rápidos que son. Consideramos que seleccionamos una de las mejores marcas y un dealer con estructura”, afirmó Luis Camilo Torres Hernández, responsable en la Dirección de Servicios Públicos del municipio.



“... la razón principal para obtener este tipo de maquinaria es atender las necesidades del municipio, de manera eficaz, rápida, con bajos costos de mantenimiento y bajos consumos de combustible”, expresó Carlos Alberto Franco Hernández, Gerente Comercial Línea de Construcción de la marca en Navitrans.

MINICARGADORAS SERIE B:

nuevo diseño y mejora de la comodidad de las cabinas

El interior del equipo se actualizó con elementos que ofrecen más espacio interno y seguridad al operador.

Atenta a las tendencias del mercado y a las necesidades de los clientes, la marca actualizó el diseño y la comodidad de las cabinas de la Serie B de minicargadoras. Además del aspecto, la novedad ofrece mejoras en el confort, la facilidad de manejo y la seguridad.

Con una amplia trayectoria en el mercado de la construcción, la marca comercializa ocho modelos de minicargadoras Serie B, cinco de ellos con elevación radial (SR150B, SR175B, SR200B, SR220B y SR250B)

y tres con elevación vertical (SV185B, SV250B y SV300B). Con una potencia de 60 HP a 90 HP y una carga operativa de 680kg a 1.364kg, todos los modelos cuentan ahora con cabinas mejoradas.

“Sabemos que la comodidad y el bienestar repercuten directamente en la calidad del trabajo. Por eso, cada detalle de las nuevas cabinas de la serie B se planificó basándose en la experiencia de los operadores, para brindarles más calidad y protección”, afirmó Mario Rizzi, Gerente de Ventas de la marca para América del Sur.

Con más comodidad y practicidad, el equipo ofrece un diseño mejorado del conducto del aire acondicionado, una nueva ubicación de los puertos USB y auxiliar, nuevos portavasos y la inclusión opcional de Bluetooth. Además, las máquinas ganan más espacio interno gracias a la reducción de la base de los joysticks del control electrohidráulico.

En el sistema de manejo la novedad son los joysticks, ahora con un diseño más ergonómico, y los nuevos interruptores aún más fáciles de operar en los postes izquierdo y derecho, orientados y reposicionados horizontalmente.

A su vez, se reforzó el aspecto de la seguridad. Se realizaron ajustes en los postes izquierdo y derecho, haciéndolos más estrechos para aumentar la superficie acristalada de la cabina. Además, la ventana lateral cuenta con una estructura lateral con alambre súper fino para ofrecer una visibilidad de 360°, y su exclusivo sistema de iluminación lateral permite que el operador pueda producir mucho más, de día o de noche.

EFICIENCIA EN LA POSVENTA

La posventa de la marca cuenta con un amplio portfolio centrado en el mantenimiento preventivo y correctivo. CASE proporciona el soporte en piezas y servicios de sus equipos, destacando las piezas originales, que ofrecen el máximo rendimiento en cualquier máquina de la flota, y los productos de la línea NEXPRO, ideales para mantener la productividad durante toda la vida útil del equipo.



Ampliando la presencia EN AMÉRICA DEL SUR



La marca expande su presencia en América del Sur con la inauguración de una nueva sucursal del dealer SACI en la ciudad de El Alto, ubicada en el departamento de La Paz.

El dealer ya cuenta con una cobertura en gran parte del territorio boliviano, con presencia directa en Santa Cruz, La Paz - El Alto, Cochabamba, Sucre y Oruro, y distribuidores autorizados en ciudades intermedias. “Hace más de dos décadas, desde Sociedad Anónima Comercial Industrial (SACI) elegimos representar a CASE por su alta reputación internacional y su amplio portfolio de productos adaptables y utilizables en Bolivia y sus diversas regiones”, explicó Boris Steinbach Mercado, Gerente

SACI, dealer oficial de la marca en Bolivia, inauguró una nueva sucursal en la ciudad de El Alto.

de la unidad de negocios de Equipos de Construcción de SACI.

Situada a 4.000 metros sobre el nivel del mar, la nueva sucursal posee un terreno de 4.000m² y una superficie construida de 3.800m² distribuida en las áreas de servicio técnico, repuestos, bodegas, oficinas, áreas de exhibición externa, salas de reuniones, capacitaciones y comedor para el personal. “Definimos esta ubicación por la alta participación que tiene el mercado paceño en el negocio, además de estar situado en una zona donde

se encuentran los principales competidores, y por ser un lugar que permite exhibir y demostrar cómodamente las particularidades de los equipos y maquinaria en general”, explicó Steinbach Mercado.

El nuevo local cuenta con toda la variedad de equipos de la marca que se comercializan en el país, como motoniveladoras, excavadoras, palas cargadoras, retroexcavadoras, topadoras y minicargadoras.

Por su parte, Roger Aliaga Troche, Gerente Regional de SACI



en La Paz, afirmó: “Cumplimos la expectativa que teníamos de estar presentes en el mercado de La Paz, en un lugar adecuado y visible que proporcione todas las comodidades para dar una correcta atención al cliente. Es importante resaltar que la accesibilidad del lugar y el entorno apropiado son una ventaja

competitiva que adquirimos y eso es muy valorado por el cliente. Sin lugar a dudas, esta nueva sucursal fortalece a la marca a nivel nacional, ya que demuestra la confianza en el mercado paceño”.

Además, focalizando en el trabajo durante la pandemia, el

funcionario agregó: “Desde hace meses, SACI cumple todas las normas de bioseguridad exigidas por las autoridades pertinentes y, sin lugar a dudas, la nueva sucursal CASE se adhiere a este estricto cumplimiento por el bien de los clientes y nuestros recursos humanos. Es muy importante resaltar la estratégica alianza y el trabajo colaborativo entre los equipos de CASE y SACI, que continuamente se encuentran conectados para proveer las mejores alternativas en equipos, repuestos y servicios, lo cual nos distingue y diferencia en el mercado nacional”.

“CASE sigue expandiendo su red con el objetivo de estar cada vez más cerca de los clientes y hacer llegar las soluciones a cada región. A partir de esta apertura se afianza la presencia de la marca en el occidente de Bolivia brindando su respaldo y atención al cliente”, afirmó Mario Rizzi, Gerente de Ventas de la firma para Mercosur.



MÁS FUERZA para los trabajos

A través de Grumaq, la empresa Fedemi SRL incorporó la nueva retroexcavadora 570 ST a su flota de maquinarias.



La marca continúa demostrando la performance y la productividad de sus equipos en el segmento de la construcción en Argentina.

Con una trayectoria de más de una década en el mercado, la compañía sanjuanina Fedemi SRL trabaja junto a un equipo de 25 personas implementando sistemas de riego por goteo llave en mano, tarea que incluye el diseño de sistemas de riego, desmonte, nivelación y subsolado del campo, excavación e im-

permeabilización de reservorios de agua, provisión e instalación de materiales y el servicio post venta de los equipos.

“Nuestra empresa se fundó hace 12 años en San Juan. Somos de una provincia muy árida donde el agua escasea mucho y eso nos incentivó a meternos en esto. Lo que más nos llena es ver nuestros trabajos terminados y a nuestros clientes conformes”, explicó Emilio Cuneo, Socio Gerente de Fedemi SRL.

Para desarrollar las tareas de limpieza de terrenos, zanjeo y tapado para colocación de cañerías, la empresa cuenta con tres retroexcavadoras 580N con tracción 4x4. Como última adquisición, la firma obtuvo uno de los últimos lanzamientos de la marca para el mercado argentino, la retroexcavadora 570 ST, un equipo con una potencia de 96 HP y un mayor torque que sus versiones anteriores. “Estamos muy contentos con la nueva adquisición, la máquina tiene mucha más fuerza que su modelo anterior, la 580N, y ese fue uno de los factores que nos ayudó a optar por este equipo”, destacó Cuneo sobre la elección de la máquina.

MÁXIMO RENDIMIENTO PARA LA CONSTRUCCIÓN

Una de las particularidades de la 570 ST es su sistema hidráulico de centro cerrado con bomba de engranaje y flujo hidráulico de alta capacidad que ofrece mayor rendimiento y superioridad en todas las tareas. El corazón de la máquina, desarrollado por FPT Industrial, es un motor S8000 de 3,9 litros y 4 cilindros, turboalimentado pos enfriado con un sistema de inyección mecánica. Este propulsor ofrece tiempos de respuesta más rápidos y certificación Tier III que, gracias a su tecnología EGR interna, brinda mayor economía de combustible y alta eficiencia.



La transmisión PowerShuttle integrada al equipo ofrece cuatro velocidades de avance y retroceso. Los embragues desplazados hidráulicamente permiten hacer cambio de dirección y de velocidad con el equipo en desplazamiento, logrando mayor torque para la operación de carga, más agilidad y productividad. A su vez, la tracción 4x4 mejora los rendimientos, especialmente con la cargadora, cuando las condiciones del lugar de trabajo son difíciles y es obligatoria la tracción adicional. El diseño del brazo de carga recto con rutas de línea optimizadas brinda una excelente visibilidad y la mejor altura de volcado de su clase.

“La retroexcavadora 570 ST pone a disposición todas las características y altos rendimientos conocidos y exclusivos de la marca, y es un gran ejemplo de potencia, fuerza y capacidad de adaptación a escenarios y situaciones de trabajo diversas”, aseguró Mario Rizzi, Gerente de Ventas de la marca para América del Sur.



La marca recibió el Good Design Award 2020 por el “Proyecto Zeus”: la 580EV, la primera retroexcavadora eléctrica del sector de la construcción

El galardón internacional reconoce los diseños gráficos y de productos industriales más innovadores y modernos producidos en todo el mundo y fue otorgado por el Athenaeum Museum of Architecture and Design de Chicago y el Metropolitan Arts Press.

Este es el tercer equipo de la firma con diseño ganador en cuatro años. En 2019, el prototipo de pala cargadora de ruedas movida a metano, el “Proyecto Tetra”, recibió el

PREMIO A LA INNOVACIÓN

premio. En 2017, las cargadoras de ruedas de la serie G, vendidas internacionalmente, fueron premiadas por la misma institución.

El premio reconoce la herencia de CASE y su línea de productos creada en 1957, además de la importancia hacia la sustentabilidad. En el “Proyecto Zeus” el mensaje de sustentabilidad se basa tanto en un funcionamiento limpio, con cero emisiones y sin uso de diesel, como en un diseño preciso.

La 580EV fue reconocida por sus innovadores elementos de iluminación, su robustez, sus líneas y con-

tornos sencillos y una combinación de colores “Power Tan” metálicos que se modelan desde el capó hasta la consola delantera para transmitir al operador una experiencia moderna y al mismo tiempo intuitiva. El “diseño Zeus” combina el funcionamiento de una retroexcavadora tradicional con la experiencia de la electrificación.

“El tema nació de la combinación de la esencia del legado de CASE y la búsqueda de la sustentabilidad, lo que dio como resultado un diseño limpio y sencillo”, afirmó David Wilkie, jefe del centro de diseño de CNH Industrial.

“Es extremadamente práctico, se basa en la funcionalidad y, al mismo tiempo, presenta elementos de diseño que transmiten fuerza y progreso. Desde la iluminación hasta el color y la forma en que el operador puede interactuar con la máquina, el ‘Proyecto Zeus’ representa la sustentabilidad y el pensamiento

innovador en nuestra industria”, añadió Wilkie.

La potencia y el rendimiento de la 580EV son equivalentes a los de las retroexcavadoras diesel de la marca, con la ventaja de unos costos de explotación diarios considerablemente menores y unos niveles

de ruido reducidos. El equipo tiene cero emisiones contaminantes y un diseño que se basa en un rendimiento fiable que fue desarrollado por CNH Industrial para proporcionar la estética moderna y sencilla que ha llamado la atención del público desde la presentación de la máquina en CONEXPO 2020.



Para más información sobre la retroexcavadora 580EV, haz clic aquí: www.CaseCE.com/580EV o escanea el código QR.

Para saber más sobre el Good Design Award, haz clic aquí: www.chi-athenaeum.org





MAYOR RENDIMIENTO para la construcción

Equipos de la marca aportan fuerza y tecnología a los trabajos civiles y rurales que se realizan en Uruguay.

La empresa Suelo Firme SRL, radicada en Dolores, Uruguay, utiliza maquinaria de la marca para mantener y restaurar los caminos y vías rurales y civiles en todo el país.

Dedicada principalmente al rubro vial desde el año 2010, la compañía se especializa en el movimiento de suelos, caminería rural y obras civiles, ofreciendo soluciones a medida de las necesidades del cliente.

Desde hace 9 años, Juan Escuder, Director de Suelo Firme SRL, lleva a cabo tareas de dirección y gestión de los proyectos dentro de la empresa, que está integrada por 50 personas que desarrollan labores de administración y operación de la maquinaria.

Hace algunos años, la empresa decidió sumar equipos de la firma. Así adquirió tres retroexcavadoras 580N, tres excavadoras CX210B, una motoniveladora 865B, una excavadora CX350C y un compactador SV212. “Los equipos fueron adquiridos a través de Corporación de Maquinaria y son utilizados en diversas áreas, que van desde movimiento de suelos hasta pavimentación de rutas”, expresó Escuder.

Consultado sobre la elección de la maquinaria, Escuder explicó: “Son equipos muy confiables, de alto rendimiento y con un bajo consumo de combustible. Además, su mantenimiento es sencillo y nos dan muy buenos resultados. El respaldo de COMASA a lo largo de los años es invaluable, porque no es sólo la venta de la maquinaria, sino también el servicio posventa el que nos ha hecho volver a elegir la marca. Estamos muy contentos con el concesionario y CASE”.

En el marco del COVID-19, la empresa tomó medidas para continuar con el trabajo diario. “Trabajamos en pequeños grupos con técnicos preventivistas para ordenar y capacitar nuestro personal en las medidas adoptadas para evitar la propagación del virus. Cada una de las máquinas cuenta con alcohol en gel y depósitos de agua con jabón para lavarse las manos cuando se ingresa y sale de la cabina. Además, todos los operarios utilizan tapabocas”, cerró el directivo de la empresa.

Aporte a la sustentabilidad EN ENTRE RÍOS



Destinada a mejorar el Sistema de Recolección de Residuos Sólidos Urbanos, la marca entregó una minicargadora SV185B a la Municipalidad de Federal, ubicada en dicha provincia argentina.

A través de sus dealers distribuidos en la región, la firma continúa aportando rendimiento, fuerza y tecnología en los trabajos civiles que se desarrollan a lo largo y ancho de la Argentina.

En esta oportunidad, a través del dealer Grumaq, la firma pro-

veyó de una minicargadora modelo SV185B a la Municipalidad de Federal, ubicada en la provincia de Entre Ríos.

La entidad adquirió la máquina con el objetivo de mejorar el sistema de recolección de residuos sólidos urbanos y fortalecer la operatividad en las tareas que los trabajadores municipales brindan para la ciudad. “Se eligió la máquina porque conocemos las características, el funcionamiento y la calidad de los equipos, motivo por el cual nos incentivó a incorporarla a nuestra flota”, explicó José Luis Bustamante, Secretario de obras y Servicios públicos de la Municipalidad de Federal.

PRODUCTIVIDAD GARANTIZADA

La SV185B es una minicargadora sencilla, compacta, potente, fácil de operar y mantener. Disponible con configuraciones mecánicas y electro-hidráulicas, el modelo ofrece una opción eficiente y productiva

para el trabajo con tierra y la operación de accesorios.

Los equipos cuentan con una visibilidad líder en el sector con grandes ventanas delanteras y laterales, mayor visibilidad hacia el cucharón y un capó trasero con baja inclinación e iluminación en 360°.

Cada modelo cuenta con las cabinas más amplias de la industria y los nuevos joysticks proporcionan una operación más cómoda durante el día y la noche. Los controles, los portavasos y la ventilación de aire rediseñados proporcionan más espacio para las piernas y más comodidad.

“Todas las cualidades que tiene la SV185B la vuelven ideal para trabajar en diferentes terrenos y proveer los mejores resultados. En esta ocasión, es utilizada para contribuir de forma eficiente y con un aporte sustentable a las tareas civiles que se desarrollan en la ciudad”, aseguró Mario Rizzi, Gerente de Ventas de la marca para el Mercosur, sobre el modelo, y agregó: “Es importante saber que los municipios nos eligen y confían en nuestros equipos para impulsar el crecimiento y la mejora en las provincias”.



¡Nueva mini para Colombia! Navitrans entregó una SR200B a la Alcaldía Municipal de Apia, empleada para realizar tareas de mantenimiento vial y agilizar obras de construcción en dicho municipio.

¡Adquisición de primera! Nuestro dealer uruguayo, Corporación de Maquinaria, nos envía esta postal de su cliente Corporación Navíos S.A, empresa dedicada al movimiento de granos y de minerales de hierro, que actualmente adquirió dos palas cargadoras modelo 921G que se suman a su lote de máquinas.

Desde Canning, provincia de Buenos Aires, Argentina, Hernán Costilla nos comparte este video en donde se observa a la minicargadora SR200 en acción. Costilla es topógrafo y realiza movimientos de suelo con la fuerza y potencia de los equipos de la marca. ¡Escanee el QR y mirá a la máquina en acción!



La empresa argentina MyR Movimiento de Suelos nos comparte esta foto desde la localidad bonaerense de Escobar. En ella vemos a nuestra minicargadora SR200 rellorando el terreno de una casa para su nivelación.



3 TIPS PARA MEJORAR EL RENDIMIENTO DEL PRODUCTO DURANTE EL TRABAJO

¡3 consejos para aumentar el rendimiento de tu producto! Escaneá el código QR o hacé click AQUÍ y conocé los principales tips.



HACE
179 AÑOS
EN EL MERCADO



TRADICIÓN, EFICIENCIA, VARIEDAD,
VERSATILIDAD Y PRODUCTIVIDAD
PARA LA CONSTRUCCIÓN

Para más información sobre todo lo que CASE Construction
puede hacer por vos, acercate a tu distribuidor oficial.



 0800-727-2273 |  0800-266-1374 |  01-800-944-8372 |  0800-77-270 |  Latin America
 (31) 2107-2045 |  (9-11) 4853-5831 |  +54 (9-11) 2034-1468 |  +54 (9-11) 2034-1468 |  +54 (9-11) 2034-1468

