

1 / 2013

FARM FORUM

Het magazine van Case IH



Spread the Red
**Case IH European Dealer
Convention 2012 in Linz**

Farmall
**de efficiënte allrounder in
het 55 tot 114 pk-segment**

De nieuwe LB 4:
Beter persen

VAN 1 NOVEMBER 2012 TOT 31 MAART 2013

FINANCIERING
0,5%

WINTER CHECK-UP

**TECHNOLOGIE & EXPERTISE:
EEN ULTRAPRECIEZE REVISIE ALLEEN BIJ CASE IH-STEYR!**



Laat nu uw winteronderhoud uitvoeren en spreid uw betaling over 1 jaar met een financiering aan 0,5%.⁽¹⁾

(1) Case IH-STEYR staat u bij in uw investering met een financiering aan 0,5% voor originele onderdelen, onderhouds- en herstellingswerken.
- Alleen als landbouwbedrijf, CUMA of loonwerker kunt u van dit aanbod genieten.
- Enkel geldig voor bedragen van minimum 2000€ bij de deelnemende, erkende CASE IH-STEYR dealers.
- Betaal terug op uw ritme: eveneens mogelijk met driemaandelijke of zesmaandelijke terugbetalingen.
- Beslis snel: aanbod geldig tot 31 maart 2013.
- Krediet onder voorbehoud van akkoord CNH Capital.

STEYR



INHOUD

03 Editorial

04 „Spread the Red“ Case IH European Dealer Convention 2012 in Linz



06 Farmall van Case IH – De efficiënte allrounder in het 55 tot 114 pk-segment

08 Efficient Power van Case IH zorgt voor nieuwe records

09 Zacht over de akkers, efficiënt in zijn inzet

10 Beter persen! De nieuwe LB -grotebalenpers legt duidelijk meer gewicht in de schaal

12 Onder de grootste Geheimhouding ontwikkelt Burr Ridge de Case IH-Trekkers van morgen

14 La Réunion: gaat voor roem en rum – en zeker voor suiker

16 Gebruikerservaringen met Efficient Power

18 Technologie van morgen – al vandaag in de praktijk testen

19 Nieuw in de Case IH fanshop

19 Case IH Quadtracs gezamenlijk tegen kanker

20 Een sfeer van vertrouwen

21 Groot groeipotentieel in de wereldwijde agrarische productie

22 Precisie - bodembewerking bespaart energieën tijd

24 'We kunnen ons zo nog beter positioneren'

25 'Als een koning op de troon'

26 Op bezoek bij Case IH / Steyr dealer Arnould Agri Gegroeid vanuit de praktijk

27 Tier 4: Be ready met Case IH

REDACTIONEEL

ALS HET EROP AANKOMT "BEST-IN-CLASS SERVICE" VOOR UW BEDRIJF



Beste lezeressen en lezers
van FarmForum,

„The technology of tomorrow – already today“ is het devies bij Case IH. Dit geldt niet alleen voor onze landbouwtechniek, maar ook voor de begeleidende service. Wij hebben ons de afgelopen jaren als doel gesteld, u voor het inzetten van Case IH landbouwmachines service van wereldklasse te bieden. Daarvoor hebben wij in de afgelopen maanden onze service- en onderdelenorganisatie aanzienlijk uitgebouwd. Met een netwerk van meer dan 2.500 servicesteunpunten in Europa zorgen wij voor een uitstekende beschikbaarheid voor uw machine, een snelle diagnose en indien nodig ook een snelle reparatie. Hierop zijn onze teams uitstekend voorbereid door een optimale opleiding, bijvoorbeeld in ons nieuwe trainingscentrum in St. Valentin, en dankzij geavanceerde service- en diagnosegereedschappen. Met onze service-overeenkomsten, zoals bijvoorbeeld de Max Service, bieden wij u nieuwe concepten voor reparatie en onderhoud bij maximaal storingsvrij gebruik.

Bij de onderdelenvoorziening lopen wij bovendien inmiddels voorop in de branche. Het is ons doel u ook hier een „Best-in-class Service“ aan te bieden. Om die reden werd in de afgelopen twaalf maanden dan ook een uitgekiend logistiek systeem in Europa ingevoerd: 7 magazijnen hebben meer dan 185.000 vierkante meter opslagruimte en daar worden voortdurend meer dan 700.000 reserveonderdelen op voorraad gehouden. Een optimale basis om bijna alle benodigde reserveonderdelen binnen 24 uur aan onze klanten te leveren. Per slot van rekening werden in het afgelopen jaar zo'n negen miljoen bestellingen van onderdelen afgewikkeld en meer dan 72.000 ton onderdelen naar onze dealers en klanten vervoerd.

Maar daar houdt het niet op. Onze telematicasystemen die momenteel in heel Europa worden geïntroduceerd, vertegenwoordigen een nieuwe dimensie voor het professionele machine- en voertuigbeheer, en vormen daarmee de volgende stap op het gebied van dienstverlening. Met deze systemen kunnen wij ingrijpen voordat er daadwerkelijk iets gebeurt en de onlinebewaking biedt nieuwe concepten voor de service- en reparatie-afwikkeling.

Red excellence, waar u op kunt vertrouwen.

Met hartelijke groeten,

Matthew Foster
Vice-President und General Manager Case IH Europa

IMPRESSUM

FarmForum biedt informatie over Case IH producten, trends in de landbouw, praktijkverhalen en wil u daarmee helpen uw landbouwbedrijf succesvol te managen.
Uitgever: CNH Österreich GmbH, Steyrer Straße 32, 4300 St. Valentin, Oostenrijk
Editie 1/2013



MEER DAN 1.200 DEELNEMERS UIT 29 EUROPESE LANDEN STAAN OP DE DEALERBIJENKOMST VOOR ENTHOUSIASME EN SUCCES VAN HET MERK / CASE IH DOOR HEEL EUROPA OP GROEIKOERS / PRESENTATIE VAN VERKOOPDOELEN TOT 2015 EN NIEUWIGHEDEN VOOR HET SEIZOEN 2013

„SPREAD THE RED“ CASE IH EUROPEES DEALERCONGRES 2012 IN LINZ

Case IH presenteerde zich eind oktober op de dealerbijeenkomst in het Oostenrijkse Linz als een innovatieve en op groei georiënteerde onderneming. Na de successen van de afgelopen jaren, is de aandacht nu volledig gericht op een verdere aanscherping van het profiel als dienstverlener voor efficiënte en productieve agrarische bedrijven. Onder de slogan “Spread the Red” (“Verspreid het rood”) presenteerde het Europese management de overige doelstellingen van de Europese groeistrategie, waarbij alle nieuwigheden royaal voor het voetlicht werden gebracht.

“Ik ben ervan overtuigd”, zei Andreas Klauser, president en CEO van Case IH, “dat wij in Europa een weg zijn ingeslagen, die in het geheel niet zal onderdoen voor de groei die nu in de VS voelbaar wordt. Wij hebben innovatieve producten, die nieuwe maatstaven opstellen in de industrie, wij hebben gemotiveerde medewerkers en dealers, wij hebben een serviceproduct van wereldklasse – zo zal het Europabrede netwerk op betrouwbare wijze bijdragen aan het succes van de landbouwers.”

Matthew Foster, vicepresident van Case IH en verantwoordelijk voor de Europese markt, is er net zo duidelijk over: “wij hebben als eenduidig doel de snelle doorontwikkeling op de markt in

Europa. Het merk Case IH staat voor dynamiek en is zeer duidelijk gericht op de klant en zijn behoeften.” En verder: “Wij hebben onze klanten gevraagd, wat zij nu echt nodig hebben en het antwoord was voor ons een duidelijk richtsnoer: betrouwbaarheid, hoog vermogen, zuinigheid.”

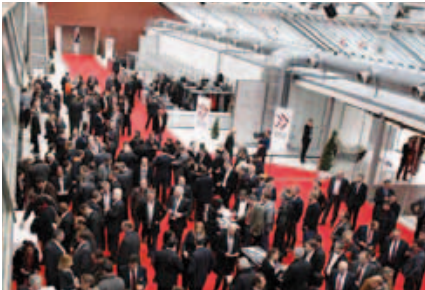
Vooraf bij de combines, geeft Paul Harrison, manager oogstmachines voor Europa, als voorbeeld, heeft men goed geluisterd naar de eisen van de Europese markt. Sterkere motoren, lager brandstofverbruik, grotere graanbunkers, bredere maaiborden met hogere capaciteit, het rupsloopwerk, maar ook de verwerking van het oogstafval kwamen naar voren als zeer belangrijke kenmerken. En: “Erg belangrijk voor Europa wordt, dat met vernieuwende technologieën als ons AFS-systeem (Advanced Farming System - precisielandbouwsysteem) ook mogelijkheden worden geboden om online en vanuit de bureaustoel storingsdiagnoses en ingrepen in de machine uit te voeren, terwijl deze in bedrijf is”, aldus Harrison.

Case IH werkt duidelijk aan de uitbreiding van alle vermogensklassen

Belangrijk is, volgens Matthew Foster, naast de aanspraak op de koppositie in het segment van de zware trekkers, ook de kleinere en middelgrote bedrijven

evenzeer te voorzien van innovatieve en betrouwbare technologieën. “In het kader van onze Europese groeistrategie ‘Spread the Red’ (‘Verspreid het rood’) – werken wij momenteel intensief aan de uitbreiding van ons programma van krachtige allroundtrekkers voor kleinere en middelgrote bedrijven en ook hier tonen de wereldklasse motoren van FPT zich als een van onze sterke punten.” Het netwerk van uitstekende, competente dealers, benadrukt Matthew Foster sterk, is zonder twijfel een van de belangrijkste voorwaarden voor de “Red Excellence” – voor de claim van Case IH, duurzaam en betrouwbaar meer te bieden als alleen een standaard service.





FARMALL VAN CASE IH – DE EFFICIËNTE ALLROUNDER IN HET 55 TOT 114 PK-SEGMENT

De naam Farmall is diep geworteld in de geschiedenis van CASE IH. Al in 1922 presenteerde CASE IH de eerste Farmall-serie, die wereldwijd tot een groot succes werd, niet in de laatste plaats door zijn betrouwbaarheid en veelzijdige toepassingsmogelijkheden. Op deze traditie bouwt CASE IH nu verder met de nieuwe Farmall-serie, die bij een productpresentatie eind juni in Zwitserland werd geïntroduceerd. Hierbij presenteerde Case IH de huidige trekkerseries, die als Farmall U, Farmall C en Farmall A beschikbaar zijn. FarmForum was ter plaatse - hieronder een paar eerste indrukken.

Farmall U – de allrounder in het 100 pk-segment

De Farmall U-serie werd geheel nieuw ontwikkeld en consequent ontworpen voor het gebruik als allround-, erf- en voorladertrekker. Naast een nieuw ontwerp, bezit de Farmall-serie ultramoderne motortechniek, met als middelpunt een geheel nieuw ontwikkelde motor met een innovatieve uitlaatgasreiniging op basis van een EGR-systeem. Voor de introductie in de markt staan drie modellen ter beschikking met 95, 105 en 115 pk.

Farmall U – ultramoderne motoren

Daarnaast wordt de Farmall U Efficient Power-serie gekenmerkt door capaciteitstoenames in alle belangrijke functies, zoals het

aftakasvermogen en de capaciteit van het hydraulisch systeem en presenteert het model interessante nieuwigheden. Waaronder de geheel nieuw ontwikkelde common railmotor van 3,4 liter met wastegate-turbolader met interkoeler en een extern EGR-systeem. Om te kunnen voldoen aan de toekomstige Tier 4-uitstootnormen, past Case IH op de nieuwe Farmall U EP de EGR-technologie toe. Hierin worden, naast een externe uitlaatgasterugvoer, een gekoelde oxidatiekatalysator en nabehandelingssysteem met dieselroetfilter ingezet. Hiermee voldoet de nieuwe Farmall U-serie aan de uitstootnormen EU 3b en Tier 4 interim.

Farmall U – Transmissie voor elke gebruikssituatie

Voor de nieuwe Farmall U EP-serie staan, afhankelijk van de gebruikssituatie, verschillende transmissies ter beschikking. Hiertoe behoren een 12x12 Power Shuttle in standaard uitvoering en een 24x24 Power Shuttle met een tweekaps powershift voor meer rijcomfort.

Bovendien is optioneel een 20x20 Power Shuttle met kruipgang beschikbaar.

Farmall U – Krachtig uiteinde

Verbeteringen en capaciteitstoenames zijn ook te vinden aan de achterzijde. Zo beschikt

de Farmall EP over een maximale hefkraft van 5400 kilogram en een elektrisch geregeld hydraulisch systeem, dat gebruiksvriendelijk alle belangrijke functies, zoals de positieregeling, transportbeveiliging en de maximale hefhoogte regelt.

Farmall C – de nieuwe frontladerkampioen van Case IH

De Farmall C-serie bevat trekkers van 55 tot 75 pk. Deze zijn speciaal ontwikkeld voor gebruik op het erf, in de akkerbouw en voor speciale teelten. De trekker serie wordt gekenmerkt door zijn grote wendbaarheid, uitstekende vermogen/gewichtverhouding en veelzijdige hydraulische uitrusting.

Deze trekker is een geheel nieuw ontwikkelde allroundtrekker, die consequent is ontworpen voor het gebruik als erftrekker, bijvoorbeeld voor frontladerwerk of voor gebruik op veehouderijen. Dankzij de compacte bouwwijze is de nieuwe Farmall C ook geschikt voor gebruik in de groenteteelt of in speciale teelten. Op het gebied van zicht rondom en het zicht op de belangrijkste werkgebieden, stelt de trekker nieuwe maatstaven op.

Farmall C – Veelzijdige moderne motoren

Met de nieuwe Farmall C-serie wordt de oude QUANTUM C-serie in het vermogensbereik tussen 55 en 75 pk afgerond. Bij introductie op de markt zal de serie bestaan uit drie trekkermodellen met 55/41, 65/48 en 75/55 pk/kW. Aangedreven wordt de Farmall-serie door een 3,2 liter viercilindermotor van FPT-Fiat Powertrain. Door de nieuwe, compacte





bouw en de krachtige motor is er een voordelige verhouding tussen aandrijvermogen en totaalgewicht, zodat de Farmall-serie zich bijzonder krachtig en wendbaar toont.

Farmall C – extreem wendbaar!

Dankzij het concept van de korte wielbasis bedraagt de draaicirkel slechts 3,80 meter. Er is naar keuze een synchromeshtransmissie met 12x12 versnellingen of een 20x20-kruipversnellingstransmissie, beide kunnen met mechanische omkeerschakeling of optioneel met PowerShuttle uitgerust worden. De topsnelheid bedraagt 40 kilometer per uur, terwijl de optionele kruipversnelling snelheden van minimaal 123 meter per uur mogelijk maakt.

Farmall C – Een cabine met wellness-effect

Bij de ontwikkeling van de nieuwe Farmall C-serie legden de Case IH ingenieurs de focus op hoog bestuurderscomfort en ergonomie. Zo is de Farmall C voor het eerst met een zogenaamde Flatdeck-cabine uitgerust. Dit maakt een compleet vlakke vloer in de hele cabine mogelijk. De innovatieve constructie van het cabinedak met een geïntegreerd kijkvenster maakt de optimale controle van het frontlader werkgebied mogelijk. Bovendien beschikt de trekker serie over een volwaardige bijrijdersstoel.

Farmall A – universeler, veelzijdiger en efficiënter

Met de nieuwe Farmall A-serie, die bij de marktintroductie uit zes trekkers bestaat tussen

65 en 113 pk, maakt Case IH nu het aanbod compleet van trekkers in het segment van de wendbare en zeer flexibele allroundtrekkers in het onderste vermogensbereik. Daarbij staat de Farmall A-serie voor zeer economische en efficiënte trekkers, die zich kenmerken door een zeer veelzijdig rijgedrag - niet in de laatste plaats dankzij de compacte bouwwijze, de grote wendbaarheid en de gebruiksvriendelijke bediening.

Het hart van de Farmall A-serie wordt gevormd door de moderne drie- en viercilindermotoren met turbolader van Fiat Powertrain. Om te voldoen aan de huidige uitstootnormen zijn deze voorzien van een EGR-uitlaatgasreinigingssysteem. Zij kenmerken zich door een robuust design en een compacte bouwwijze.

Tot de eigenschappen van de motoren behoren hoge koppelstijgingen voor minder schakelingen en een hoge efficiëntie, net als een laag specifiek brandstofverbruik.

Daarnaast presenteert de Farmall A-serie zich met een breed aanbod aan transmissievarianten. Zo kunnen landbouwers, afhankelijk van het toepassingsgebied, kiezen tussen een zeer efficiënte 12x12 shuttletransmissie, een 20x20 kruipgangtransmissie of een 12x12 transmissie met powershuttle. De powershuttle zorgt voor een soepele richtingsomkering, een optimale gangkeuze onder alle gebruikssituaties en biedt de bestuurder daardoor aanzienlijk meer comfort.

Sneller manoeuvreren

Dankzij de powershuttletransmissie met een bedieningshendel direct aan het stuurwiel kan de bestuurder, bijvoorbeeld bij frontladerwerk, aanzienlijk eenvoudiger en sneller van rijrichting veranderen.

Farmall A - de nieuwe comfortzone

In de nieuwe cabine van de Farmall-serie zijn de nieuwste inzichten op het gebied van ergonomie verwerkt. Dit begint al met een zeer brede en ruime instap, doordat de belangrijke bedieningselementen aan de rechterzijde van de cabine zijn geplaatst.

Een highlight in het cabinedesign is een hoogzichtvenster, dat rechtstreeks in het cabinedak is geïntegreerd. Hiermee wordt bij frontladerwerk het zicht op het hoge werkgebied aanzienlijk vereenvoudigd. Nieuwe en krachtige werklampen zijn rechtstreeks verwerkt in het cabinedak.

Hoge wendbaarheid

Door de nieuwe stuuruitslag van 60 graden op de vierwielaangedreven uitvoering, wordt een draaicirkel bereikt van 5,10 meter. In combinatie met de compacte bouwwijze ontstaan hierdoor optimale toepassingsmogelijkheden, zoals bijvoorbeeld in stallen of in rijenculturen.



CASE IH-TREKKERS ZIJN DE TESTWINNAARS IN DE NEBRASKA TRACTOR TEST LAB TREKKERVERGELIJKING / DE STEIGER 600 KRIJGT DE HOOGSTE CIJFERS OP HET GEBIED VAN TREKVERMOGEN EN BRANDSTOFRENDEMENT

EFFICIENT POWER VAN CASE IH ZORGT VOOR NIEUWE RECORDS



Al korte tijd na de introductie van het Efficient Powersysteem van Case IH, bewijst zich dit systeem wereldwijd in de landbouwpraktijk. Efficiënt vermogen en een duidelijk verbeterd brandstofrendement maken van het Efficient Powersysteem de toonaangevende oplossing voor de branche, die nieuwe standaarden opstelt. Ondertussen worden meer dan 15.000 Steiger-, Magnum- en Puma-trekkers met het Efficient Powersysteem ingezet bij landbouwers over de hele wereld.

In het middelpunt van het Efficient Powersysteem staan hierbij uiterst innovatieve motortechnologieën en een uitlaatgasreinigingssysteem op basis van de SCR-technologie met AdBlue.

De uitlaatgasreiniging vindt plaats in een afzonderlijk systeem buiten de motor. Hierdoor wordt een beduidend hoger vermogen behaald bij een lager brandstofverbruik en een verhoogde betrouwbaarheid. De motoren zijn af fabriek afgestemd op maximale prestaties, zonder dat daarbij de uitstoot van schadelijke stoffen wordt verhoogd of het rendement wordt verlaagd. Fijnafstemming van het verbrandingsproces

en het ontbreken van een uitlaatgasrecirculatie door de motor hebben een opmerkelijke toename van het brandstofrendement tot gevolg.

Uitgebreide praktijktest in de VS

Dit wijzen ook actuele test uit in het Nebraska Tractor Test Lab, een van de meest vooraanstaande test- en onderzoeksinstellingen voor trekkertechnologie in de VS.

Testwinnaar in het Nebraska Tractor Test Lab

De uitkomsten van het Nebraska Test Lab tonen aan, dat de Case IH-trekkers met Tier 4A-motoren nieuwe brancherecords opstellen op het gebied van brandstofrendement, zoals de Case IH Steiger 600.

Niet alleen is dit momenteel de sterkste, in serieproductie gebouwde, trekker met een record in de trektest, nu toont hij ook de beste cijfers op het gebied van brandstofrendement. Bij maximaal vermogen is de Steiger 600 8,4 procent efficiënter dan de eerstvolgende concurrerende trekker in de test (John Deere 963). Nog beter pakken de waarden uit bij 75 procent van het trekvermogen. Hier presteert de Steiger

600 ongeveer 10,5 procent beter. De berichten uit het testlab geven aan, dat de hele Steiger-serie ten opzichte van concurrerende modellen aanzienlijke voordelen bezit op het gebied van brandstofrendement en trekvermogen, aldus Gabriele Hammerschmid, hoofd marketing voor Case IH-trekkers in Europa.

Trendsetter in de branche

Al jaren geleden koos Case IH voor SCR als de sleuteltechnologie voor het voldoen aan de steeds scherpere uitstootnormen. Sinds 2004 werkt Case IH samen met motorenspecialist FPT aan motorinnovaties voor landbouwmachines die voldoen aan de Tier 4-regelgeving voor de uitstoot van schadelijke stoffen. "Andere fabrikanten van trekkers en landbouwwerktuigen hebben pas laat een keuze gemaakt, en voor veelal andere oplossingen. Nu moeten zij hun concepten verbeteren. Klanten van Case IH ontvangen een technologie, die al vandaag voldoet aan de eisen van morgen, zich in de praktijk heeft bewezen en die door gerenommeerde onderzoeksinstituten wordt erkend in hun functiebetrouwbaarheid, met name op het gebied van rendement", zo meldt Gabriele Hammerschmid.



LOONONDERNEMINGEN IN HET WESTELIJKE MÜNSTERLAND VERTROUWEN OP
 MAAIDORSERS VAN CASE IH / HOGE SLAGKRACHT VOOR LOONONDERNEMINGEN
 VAN LEVENSBELANG / AXIAL FLOW-ROTOR EN RUPSLOOPWERK ZORGEN VOOR
 OPTIMALE CAPACITEIT / ONDERHOUDS- EN GEBRUIKSVRIENDELIJK DANKZIJ LAAG
 AANTAL AANDRIJFRIEMEN EN DE OVERZICHTELIJKE CABINE

ZACHT OVER DE AKKERS, EFFICIËNT IN ZIJN INZET

Zeer lage korrelverliezen, zeer hoge slagkracht en goed stro - dat is het oordeel van het loonbedrijf Agrarservice Westmünsterland en de loonondernemer Friedrich Gottschalk over de gebruikservaringen met de nieuwe Case IH-maaidorsers van type 7230 en 7120.

Bodemvriendelijk rupsloopwerk

Andre Hübers, medewerker van het loonbedrijf Friedrich Gottschalk in Isselburg en bestuurder van de Axial Flow 7230-maaidorsers verklaart: "Wij gebruiken nu sinds een paar weken deze maaidorsers met rupsaandrijving en kunnen deze niet alleen optimaal inzetten op natte velden en heuvelachtig terrein. Aan het rijgevoel met het rupsloopwerk moet je eerst wennen, maar de bodemdruk is door het rupsloopwerk vele malen lager. De klanten in deze omgeving eisen van ons dat wij meer en meer bodemvriendelijk te werk gaan en daar is deze machine bij uitstek geschikt voor."

Voor wat betreft tractie, bodemdruk en beperkte transportbreedte, heeft het rupsloopwerk zich al bewezen op de Case IH-Quadtrac. Daarom is deze voor werkzaamheden op moeilijk terrein nu ook geïntegreerd in de maaidorsers van de 7230-serie.

Small Tube Rotor zorgt voor een extreem laag aandeel aan breukkorrels

Het technische hart van het Axial Flow-systeem is de Small Tube Rotor. Bij Case IH-maaidorsers wordt afgezien van een standaard trommel met slaglijsten, zoals toegepast in conventionele maaidorsers. In de enkele rotor gaat het dorsen naadloos over in de separatie. Bij lage rotortoerentallen wordt

een hoge centrifugale kracht bereikt. Dit zorgt voor een korrelontziend dorsproces, waardoor aansluitend onbeschadigd materiaal in de graanbunker belandt. Onder zware omstandigheden kan het rotortoerental erg eenvoudig worden verhoogd. De dorslijsten zijn in een drievoudige spiraalvorm aangebracht rondom de rotor en zorgen voor een optimaal dorsresultaat, een perfecte strokwaliteit en een gereduceerd brandstofverbruik.

De Axial Flow-maaidorsers van loonbedrijf Gottschalk is uitgerust met een Varicut van 7,60 meter. Hiermee behaalt de machine een capaciteit van vier hectare per uur, waarbij de gemiddelde slag grootte van klanten rondom Isselburg op drieënhalve hectare ligt. Dankzij de mogelijke variatie van de dorskorfmaat kan staand graan met een snelheid tot negen kilometer per uur worden geoogst. Bovendien verloopt het lossen van de bunker met een snelheid van 141 l/s extreem snel.

Case IH 7120 met onnavolgbare capaciteiten

In Ahaus noemt Wilhelm Lamsing van Agrarservice Westmünsterland de Case IH 7120-maaidorsers al een wonderwapen. Voor zijn loononderneming is het aantonen van een hoge slagkracht een absoluut vereiste door de steeds nauwer wordende oogstvensters. De maaidorsers van Case IH lukt het drieënhalve hectare graan per uur te dorsen. Bij een gemiddelde slag grootte van drie hectare is dat een enorme prestatie. Het verlies aan breukkorrels is extreem gering, volgens Lamsing ligt dit percentage op bijna nul procent - een prestatie die zowel de loonondernemer als de klant overtuigt.



Minimale onderhoudskosten, reductie brandstofverbruik en hoge gebruiksvriendelijkheid

In vergelijking tot andere fabrikanten werken de maaidorsers van Case IH met zeer weinig aandrijfriemen en bewegende delen. Hierdoor worden problemen met doorslijpen en slijtage beperkt, hetgeen resulteert in een extreem beperkte onderhoudstijd. Dit wordt weerspiegeld in de hoge bedrijfsduur en de minimale onderhoudskosten.

De maaidorsers van type 7230 is uitgerust met de nieuwste motor, die voldoet aan de uitstootnorm Tier 4a. Door het proces van de selectieve katalytische reductie (SCR) en de AdBlue-technologie worden stikstofoxide en fijnstofdeeltjes uit de uitlaatgassen verwijderd. Gelijktijdig vermindert dit proces het brandstofverbruik.

Het grote bedieningsgemak, dat Case IH zo typeert bij de trekkers, vindt u ook terug op de maaidorsers. Met de multifunctionele bedieningshendel zijn alle belangrijke functies met één hand te bedienen. De meestgebruikte bedieningselementen zijn overzichtelijk en ergonomisch geplaatst. Zo kunnen alle maaibalkfuncties en de losbuis eenvoudig worden aangestuurd.

IN DE NIEUWE LB-SERIE WORDT EEN KEUR AAN INNOVATIES GEBRUIKT, DIE ZORGEN VOOR EEN DUIDELIJK HOGERE CAPACITEIT IN VERGELIJKING TOT HET VOORGAANDE MODEL - AFHANKELIJK VAN DE GEBRUIKSSITUATIE TOT 20 PROCENT MEER CAPACITEIT

BETER PERSEN! DE NIEUWE LB 4-GROTEBALENPERS LEGT DUIDELIJK MEER GEWICHT IN DE SCHAAL

Een uniek design, een duidelijke rendementsverbetering en talrijke innovaties kenmerken de nieuwste generatie grotebalenpersen van Case IH - de LB 4-serie.

Op de Europese velddag in de Magdeburger Börde, midden augustus, presenteerde Case IH voor het eerst de nieuwe LB 4 grotebalenpers aan het vakpubliek.

Bij de marktintroductie bestaat de serie uit drie modellen - de nieuwe LB 334 (baalafmetingen 80 x 90 centimeter), de LB 424 (baalafmetingen 120 x 70 centimeter) en de LB 434 (baalafmetingen 120 x 90 centimeter).



Allroundpers voor alle gewassen

Bij de nieuwe LB-serie werden vrijwel alle functies aangepast en in bepaalde gebieden geheel nieuw ontwikkeld; zoals de zeer sterke centrale frameconstructie of een nieuw pick-up- en rotorsysteem voor het efficiënt oprapen van het te persen materiaal. Bovendien hebben de ontwikkelaars van Case IH beproefde componenten uit de oude LB-serie overgenomen, waaronder het door zijn zeer hoge betrouwbaarheid erg gewaardeerde dubbele knopersysteem. Daarnaast zorgt een nieuw door perslucht ondersteund reinigingssysteem voor een schonere knoopomgeving en dus een hogere betrouwbaarheid.

Nieuw design brengt voordelen

Een uitwendig kenmerk van de nieuwe LB-serie is het geheel vernieuwde design. Voor het eerst worden hierin hoogwaardige en extreem sterke composietkunststoffen toegepast, die naast gewichtsbesparingen dankzij het golvend design vooral zorgen voor een lagere stofindringing in de pers en minder stofophopingen op de pers. De gehele afdekkap aan de voorzijde kan eenvoudig worden geopend en zorgt voor een optimale toegang voor onderhoud aan alle aandrijfaggregaten.

Meer capaciteit al bij de opname

In het pick-upsysteem van de LB 4 zijn vele vernieuwingen doorgevoerd. De werkbreedte bedraagt nu 2,40 meter. Een zwadneerhouder, naar keuze verkrijgbaar als tand- of rolneerhouder en een aanvullende bovenste intrekvijzel met een in het midden geplaatste intrekwal, zorgen ook bij volumineuze gewassen - zoals maïsstro - voor een snelle materiaaldoorvoer zonder verliezen. De tastwielen van de pick-up kunnen zonder gereedschap worden aangepast aan nieuwe werkomstandigheden. Nieuwe heavy duty-grondstoffen en -componenten, bijvoorbeeld rond de pick-up tanden, zorgen voor meer stabiliteit en maken het gebruik van de pers in alle gewassen mogelijk, waaronder ook biomassagewassen zoals maïsstro.

De hoogte van de pick-up is steeds optimaal afgestemd op de opname van het gewas, zodat het gevaar van het beschadigen van het gewas wordt beperkt. Op de wendakker zorgen grote tastwielen met luchtbanden voor een maximale bodembescherming. Om zich optimaal aan de verschillende bodemcontouren te kunnen aanpassen, beschikt de hydraulisch in hoogte verstelbare pick-up over een instelbare vering, die de bodemvolgving van de tastwielen ondersteunt. Voor het vereffen van ongelijkmatige zwaden kunnen rolneerhouder handmatig worden versteld.

Optimale materiaaldoorstroming voor een snelle vulling van de perskamer

Bij de constructie van het perssysteem hebben de ingenieurs van Case IH veel waarde gehecht aan een hogere doorstroomsnelheid van het te persen materiaal. Nieuwe grondstoffen en designveranderingen zorgen voor een rechtlijnige, snellere doorstroming door de pers. Bovendien werden het perskanaal en alle overnamepunten, zoals van de pick-up naar het perskanaal, op elkaar afgestemd. Vanwege de duidelijk snellere materiaalstroom in de



pers kon de slagfrequentie van de plunjer tot 48 slagen per minuut worden aangepast. Bij elkaar kon hierdoor een capaciteitsverhoging van de pers ten opzichte van de vorige modellen worden bereikt - afhankelijk van de gebruikssituatie - tot 20 procent meer capaciteit.

Compact en wendbaar

Ondanks de grotere prestaties en capaciteit wordt de LB-serie gekenmerkt door zijn zeer compacte bouwwijze. Ook met bandenmaat 600 blijft de pers binnen een totale breedte van drie meter. Op de weg zijn - afhankelijk van de lokale wetgeving - snelheden tot 60 kilometer per uur mogelijk.



Nieuw serviceplatform

Aan de achterzijde is de nieuwe LB 4 voorzien van een nieuw serviceplatform. Een veilige, eenvoudig toegankelijke opstap aan de achterzijde zorgt voor een snelle toegang tot het serviceplatform. Van daaruit kunnen onderhoudswerkzaamheden uit een veilige positie worden uitgevoerd.

Daarnaast zorgen ook de grote zijplaten voor een ruime en veilige toegang. Dankzij het nieuwe design wordt ook hier de stofindringing aanzienlijk gereduceerd.

Het optioneel beschikbare Comfort Package voorziet in een veilige reling om het platform, een grote, stofdichte gereedschapskist en een watertank voor het handenwassen.

AFS-innovaties

Moderne besturings- en AFS-managementsystemen behoren inmiddels tot de standaard uitrusting van de pers. De naar keuze beschikbare kleurenmonitoren AFS 300 en AFS 700 als premium-uitrusting zorgen voor de aansturing van de isobuscompatibel pers. Hiermee wordt het ook mogelijk, de pers te combineren met isobuscompatibel trekkers van andere fabrikanten.

Nieuwe stuurhulp zorgt voor hogere kwaliteit

Op de AFS-monitoren worden permanent alle belangrijke persfuncties bewaakt en weergegeven, waaronder bijvoorbeeld de knoperfunctie. Een nieuwe functie, voor het eerst toegepast op de 4-serie, is een stuurhulp voor het gelijkmatig vullen aan de linker- en rechterzijde - vooral nuttig bij smalle en ongelijkmatige zwaden. Met deze functie worden ook onder deze omstandigheden gelijkmatige en stevige balen geperst. Op de AFS Pro 700 monitor kunnen gelijktijdig de beelden van meerdere bewakingscamera's worden getoond.

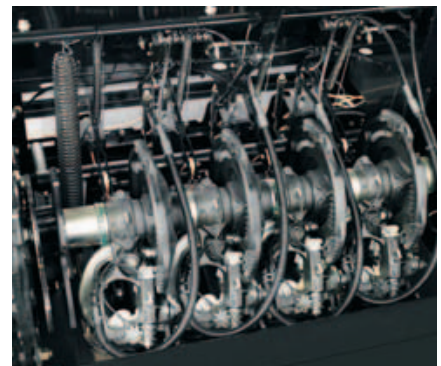
Optioneel is ook een GPS-logger beschikbaar voor de vochtigheidscontrole en, in combinatie met het balenweegsysteem, voor de registratie van het balengewicht en de balenvochtigheid. Deze gegevens kunnen hierbij optioneel via een USB-stick worden geëxporteerd. Dankzij het loggen van de GPS-data en de karteringssoftware staan alle relevante gegevens van het persproces gebruiksklaar voor analyse.

Twee balenuitwerpers in een balenpers. De standaard balenuitwerper zorgt ervoor dat het breed openende perskanaal wordt geleegd. De

aanvullende hulpuiterwerper werpt alleen de achterste afgewerkte baal uit, zodat de glijgoot voor transport kan worden ingeklapt, terwijl de nog niet afgewerkte baal zich nog in de pers bevindt.

Minder stops

Met het oog op de capaciteitsverhoging werd ook de voorraad bindtouw vergroot. Er is nu ruimte om in totaal 32 rollen mee te nemen. Zo worden de stilstand- en navultijden beperkt. De nieuwe serie balenpersen voor seizoen 2013 is beschikbaar vanaf september 2012.



IN BURR RIDGE IN DE AMERIKAANSE STAAT ILLINOIS WORDEN NIEUWE TREKKERS EN MAAIDORSERS VAN CASE IH BEDACHT EN ONTWIKKELD. NEEM MET ONS EEN KIJKJE ACHTER DE SCHERMEN VAN EEN ONDERZOEKSCENTRUM, DAT WERELDWIJD TOT DE BELANGRIJKSTE VAN DE GROEP BEHOORT.

ONDER DE GROOTSTE GEHEIMHOUDING ONTWIKKELT BURR RIDGE DE CASE IH-TREKKERS VAN MORGEN



Dankzij het Virtual Reality-centrum kan de productie van "echte" prototypes worden beperkt, die nodig zijn voor de ontwikkeling van nieuwe modellen.

30 km ten westen van Chicago, Illinois, in het hart van het uitgestrekte landbouwvelden van de VS, bevindt zich de fabriek van Burr Ridge - een van de uithangborden van de CNH-groep. Naast de kantoren van de bedrijfsdirectie bevindt zich hier ook een van de wereldwijd belangrijkste onderzoeks- en ontwikkelingscentra van de groep. Decennia lang worden op deze locatie door Case IH trekkers, maaidorsers en ook zaaimachines voor maïs, onder de strengste geheimhouding bedacht, ontwikkeld en getest. «Burr Ridge behoort tot de wereldwijd 28 centra van deze soort, die door de groep worden onderhouden. 16 daarvan bevinden zich op het Amerikaanse continent, 12 daarvan alleen in de Verenigde Staten», zo legt Scott Clausen uit, hoofd van de productieplanning en ontwikkeling in de sector trekkers. Het centrum in Burr Ridge is gespecialiseerd in de ontwikkeling en planning van nieuwe maaidorsers, compacte en zware trekkers, voorladers voor agrarisch gebruik, zaaimachines en ook van motoren. Bovendien is het ontwikkelingscentrum verantwoordelijk voor materialen en uitrustingen voor de bouwsector.»

Het begin met FARMALL

De voorzieningen van Burr Ridge zijn sinds lange tijd het startpunt van nieuwe producten van Case IH. «Alles begon in 1917, toen International Harvester besloot de fabriek te gebruiken als experimenteel melkveebedrijf», aldus Scott Clausen. «In Burr Ridge werd de eerste FARMALL-trekker ontwikkeld, geproduceerd, getest en vrijgegeven voor de markt in 1923. Daarna werd in 1959 het hoofdgebouw officieel omgevormd in een centrum voor onderzoek en productieplanning. Sinds 2007 is Burr Ridge de hoofdvestiging van de groep. Vandaag zijn onder één dak, de directie, de verkoopafdeling en de onderzoeks- en ontwikkelingsafdeling verenigd, met in totaal 600 medewerkers.»

Ontwikkeling en test van de machines op praktijkgeschiktheid

De huidige fabriek strekt zich uit over een totaaloppervlakte van 54 hectare, waarop zich 4 gebouwen bevinden met een grondoppervlak van 4 hectare. «Burr Ridge beschikt daarnaast over een ovale, 1850 km lange testbaan voor de machines, onderzoeksafdelingen met bijbehorende laboratoria, centra voor productdesign en materiaalontwikkeling, evenals een, met alle noodzakelijke voorzieningen uitgerust Virtual Reality-centrum», vult de productleider aan. De ingenieursteams van Burr Ridge ontdekken en ontwikkelen nieuwe materialen, die zij aansluitend met behulp van uitgebreide in de fabriek aanwezige testuitrustingen, onder de meest extreme omstandigheden testen op capaciteit, levensduur en belastbaarheid.

Van de Magnum 370 CVX tot de AFS-systemen

Tot de actuele producten van Case IH behoort bijvoorbeeld de hagelnieuwe



Magnum 370 CVX, die rechtstreeks uit het onderzoekscentrum in Burr Ridge komt. De ingenieurs ontwikkelden dit concept uit verschillende projecten met nieuwe technologieën. Zij waren het, die het gehele ontwerp van de AFS-systemen van Case IH bedachten en ontwikkelden. En dat is nog niet alles. De fabriek in Burr Ridge is bovendien gespecialiseerd in de ontwikkeling van nieuwe motoren en hun componenten. Daarnaast zijn de teams verantwoordelijk voor de tests van de producten van de firma Case Construction. U hoeft er niet naar te vragen: u zult niet horen, wat de ingenieurs momenteel aan het uitbreiden zijn op het gebied van trekkers, die in drie of vier jaar van nu op de markt komen.

Tot 30 of 40 personen aan het werk

Ook al werken zij onder de strengste geheimhouding, de teams van Burr Ridge zitten niet in een ivoren toren. In tegendeel,



De fabriek in Burr Ridge werd opgericht op een totaal oppervlak van 54 hectare en beschikt over vier gesloten gebouwen en een ovale testbaan van 1850 km voor nieuwe machines.

zij worden regelmatig uitgewisseld met collega's van andere onderzoeks- en ontwikkelingscentra van over de hele wereld. Om een nieuwe trekker, maaidorser of een ander product te ontwikkelen, grijpen de ingenieurs van Case IH aan de ene kant terug op feedback van klanten, met name van landbouwers, en aan de andere kant op informatie uit de verkoop en productontwikkeling. De ingenieurs en technici van het centrum in Burr Ridge kunnen soms gelijktijdig aan tot wel drie nieuwe projecten werken. Bij grote projecten kunnen tussen 30 en 40 personen betrokken zijn. Hierbij kunnen sommige ingenieurs gespecialiseerd zijn op bijvoorbeeld het ontwerpen van trekkers of maaidorser, terwijl anderen meer veelzijdig inzetbaar zijn. Daarnaast worden via zomerstages ook studenten ingezet in het onderzoeks- en ontwikkelingscentrum.

Een Virtual Reality-centrum

In 2006 opende de fabriek een veelbesproken Virtual Reality-centrum, dat zich als zeer nuttig zou bewijzen, aangezien Case IH sinds 2009 het aantal virtuele tests sterk heeft verhoogd. Door gebruik te maken van Virtual Reality kan de productie van «echte» prototypes worden beperkt, die nodig zijn voor het ontwikkelingswerk aan nieuwe modellen. Bovendien heeft Virtual Reality verdere voordelen, waar men in eerste instantie niet aan dacht. Toekomstige klanten kunnen voordat zij een nieuwe trekker aanschaffen, deze in een adviescentrum visualiseren en zelfs, dankzij deze nieuwe techniek, de motor van binnen gedetailleerd inspecteren. Tegenwoordig wordt Virtual Reality ook gebruikt door het productteam, dat hierdoor de montagevolgorde van de afzonderlijke componenten kan optimaliseren, nog voordat deze daadwerkelijk geproduceerd wordt.

Hiermee wordt de productiviteit verhoogd, terwijl gelijktijdig de productiekosten verlaagd worden. De verschillende Virtual Reality-centra van de groep kunnen via een netwerk met elkaar worden verbonden. Hierdoor kunnen medewerkers van meerdere onderzoeks- en ontwikkelingscentra van Case IH de zelfde beelden visualiseren en in realtime uitwisselen. Door deze nieuwe werkmethodes worden tijdrovende en dure zakenreizen voorkomen. De groep beschikt over nog drie andere grote Virtual Reality-centra: in Lancaster in de Amerikaanse staat Pennsylvania, in het Italiaanse Modena en in het Belgische Zedelgem.

LA RÉUNION: GAAT VOOR ROEM EN RUM - EN ZEKER VOOR SUIKER

De familie Isautier en het suikerriet op La Réunion hebben samen een lange geschiedenis. Deze begint met de gebroeders Charles en Louis Isautier, afkomstig uit de omgeving van Nice. Op een leeftijd van ongeveer 20 jaar trokken zij in 1833 naar het eiland Bourbon, waar hun oudoom en voormalige marine-apotheker al woonde met zijn kinderen.

Op dat tijdstip maakte het suikerriet een grote groeispurt door, wat het eiland een opstapje gaf naar het tijdperk van de industriële suikerproductie. De twee gebroeders kochten landerijen aan de zuidzijde van het eiland. In 1845 vestigden zij uiteindelijk hun eigen suikerfabriek, gevolgd door de eerste branderij van industriële afmetingen op La Réunion. Sindsdien fascineert de roem van de familie Isautier hun klanten over de hele wereld. Nu staan de neven van Richard en Bertrand aan het hoofd van de branderij, die altijd een familieonderneming is gebleven.



200 hectare suikerriet

«Onze grootouders richtten in 1950 de Société Civile Agricole de Bérive op (agrarische vereniging van Bérive), die ook nu nog actief is», zeggen Richard en Bertrand Isautier in het zuiden van La Réunion. «Ons bedrijf strekt zich uit over een oppervlakte van 350 ha. 150 ha daarvan ligt op een hoogte van 1600 m en wordt gebruikt voor de melkveeteelt met een kudde van 150 Limousin-koeien.» Op de overige 200 ha, op hoogten beneden 600 m, wordt suikerriet verbouwd, dat niet voor de branderij bestemd is, maar voor één van de twee suikerfabrieken van de Terros-groep op La Réunion. «Wij hebben altijd al suikerriet in monocultuur verbouwd», zegt Richard Isautier. «Deze productiewijze is zeer geschikt voor de bodem en het klimaat hier op La Réunion. Het beschermt de bodem tegen erosie.» Men moet zich daarbij bedenken, dat La Réunion zich vlakbij de zuidelijke steenbokskeerkring bevindt en daardoor het hele jaar door profiteert van een tropisch klimaat met hoge temperaturen en veel neerslag. «La Réunion houdt meerdere wereldrecords op het gebied van neerslag. Deze kan tot 10 m per jaar bedragen», legt Bertrand Isautier uit. «Een regenval van meer dan 1 m per nacht is niet ongewoon! Daarnaast zijn wij niet gevrijwaard van droogteperiodes, die best soms langer dan acht maanden kunnen aanhouden.»

Aanplant van het suikerriet verdeeld over perioden van 7 jaar

«Normaal planten wij het nieuwe suikerriet tussen november en maart», legt de teler uit La Réunion uit. Gemiddeld wordt het riet voor een periode van zeven jaar aangeplant, hetgeen tot gevolg heeft dat wij elk jaar ongeveer 30 ha nieuw moeten aanplanten.» De aanplant wordt handmatig uitgevoerd met stekjes. De suikerriethalmen worden daarbij dicht achter elkaar in een voor gelegd met een rijafstand van 1,60 m en aangeaard. De familie Isautier verbouwt daarbij zelf ook die planten, die later als stekjes moeten dienen. Deze stekjes berusten op plantensoorten, die al door het Centre de recherche variétale de La Réunion

(centrum voor soortonderzoek van La Réunion) eRcane zijn geselecteerd. «Dankzij het werk van de onderzoekers kon de productiviteit van het suikerriet gedurende de laatste 20 jaren van 25 naar 30% worden verhoogd», stelt Bertrand Isautier vast. «De opbrengsten van de telers op La Réunion behoren overigens tot de meest productieve van de hele wereld. Wanneer onze onderneming aan suikerriet tussen 90 en 130 ton/ha oogst, gemiddeld ongeveer 100 ton/ha over de meest productieve velden van het eiland, kunnen de opbrengsten stijgen tot 170 ton/ha - de hoogste opbrengsten ter wereld! In Brazilië en Australië is de suikerrietproductie met 60 tot 80 ton/ha veel extensiever. Daarbij is het op La Réunion geproduceerd suikerriet een van suikerrijkste soorten. Het suikergehalte bedraagt bij de oogst ongeveer 14%.» De betaling van het suikerriet verloopt als volgt: 39,09 /t bij een referentiesuikergehalte van 13,8%. Door regionale, nationale en Europese steun kunnen de plantage-eigenaren hieruit hun inkomen aflezen.

Zodra het suikerriet is aangeplant, moet het in meerdere etappes worden bevrijd van onkruid: toepassing van bestrijdingsmiddelen, machinaal en uiteindelijk handmatig wieden. Daarna worden echter noch schimmelbestrijding, noch insectenbestrijding toegepast. Bij de aanplant bestrijden Bertrand en Richard Isautier engerlingen, doordat zij een voor de larven schadelijke zwam in de bodem inbrengen. Voor de versterking van de bodemvruchtbaarheid gebruiken de telers een ton complete meststof van type 15-12-24. Deze wordt na de oogst eenmalig ingebracht. Ook worden de afvalproducten, afkomstig uit de suikerproductie, zoals skimming en ruwas, tijdens het aanplantproces van het suikerriet ingebracht in de bodem. De nieuw aangeplante percelen op gemiddelde hoogten kunnen voor het eerst na 15 tot 18 maanden worden geoogst, langs de kust na ongeveer een jaar. «Ondanks de overvloedige neerslag moeten wij onze suikerrietvelden bewateren. Dit geldt echter alleen voor 50% van de velden. De overige 50% kunnen wij, vanwege de grotere



hoogte tot wel 600 m niet bewateren», merkt Richard Isautier op. «Het suikerriet is een plant die zeer afhankelijk is van water. Tussen de voorjaars oogst en september heeft het riet elke 10 tot 15 dagen ongeveer 25 tot 30 mm water nodig. Wanneer het niet regent, moeten wij een handje helpen door zelf te bewateren.»

Machinale suikerrietoogst met CaseIH

Het suikerriet wordt machinaal geoogst met de eenrijige suikerrietoogstmachine Case IH A 7000 met 330 pk, die het bedrijf sinds 2008 ter beschikking heeft. Het bedrijf beschikt echter al sinds 20 jaar over een rietsnijsysteem van Case IH Austoft. «De in Brazilië geproduceerde A 7000 is extreem betrouwbaar», verklaart Bertrand Isautier. Hij verplaatst zich over de rijen suikerriet en geleid de riethalmen met behulp van kegelvormige walsen. Twee met messen uitgeruste, roterende schijven snijden het suikerriet kort boven de wortel af. De halmen worden door een instelbare hakselaar verkleind tot stukken van 20 tot 30 cm en aansluitend worden de bladeren verwijderd. De stukken suikerrietstengel belanden vervolgens in een transporteur, waar nog eens de bladeren worden verwijderd. Voordat het oogstgoed de machine bereikt, vermaalt een snoeisysteem het bloeigedeelte van de halm en verspreidt deze over de bodem. Aan de bovenkant van de transporteur stoot een uitwerpplaat het secundaire afvalmateriaal uit. Vanaf de transporteur valt het materiaal uiteindelijk in een, naast de oogstmachine rijdende aanhanger. «De machine heeft een capaciteit van 50 tot 60 ton per uur, maar normaal oogsten wij niet meer dan 250 ton

per dag, omdat wij beperkt worden door door de fabriek opgelegde vaste quota op basis van lever- en oogstprognoses», zo legt hij uit. «Het afnamecentrum bevindt zich op ongeveer 6 km afstand van ons. Met ons productievolume van bijna 20 000 ton per jaar, kunnen wij onze zaken in 100 werkdagen afhandelen, van midden juli tot midden december en een vijfdaagse werkweek.» Het machinepark bestaat daarnaast een bulldozer, zes trekkers (waaronder de recent aangeschafte PUMA 210 en 125 van Case IH), vier aanhangers voor het transport van het suikerriet en werktuigen voor de bodembewerking, de hooioogst, het bewateren met sproei-installaties, etc. Het bedrijf heeft 13 medewerkers in dienst: twee bedrijfsleiders, zeven medewerkers voor de oogst, drie personen voor de verzorging van het suikerriet en een persoon voor de kweek. «Zoals de Europese en Franse collega's in de suikerbietenteelt hopen wij ook, dat de nieuwe GAP, verder de suikerrietproductie op het eiland financieel blijft ondersteunen - een absolute voorwaarde voor ons agrarisch voortbestaan», voegen Bertrand en Richard Isautier nog toe. «Het suikerriet is van levensbelang voor onze lokale economie - het zorgt voor 12 000 banen en beslaat 2,2% van het BNP van het eiland - en voor het behoud van het lokale landschap. Bovendien is de industrie betrokken bij de productie van duurzame energie op het eiland. De bagasse, het vezelachtige restproduct uit de suikerwinning, wordt gebruikt als brandstof in de suikerfabrieken en dekt ongeveer een tiende van de energievraag van het eiland.»

LA RÉUNION IN CIJFERS

- Geografische positie: in de Indische Oceaan, 800 km zuidoostelijk van Madagaskar
- Agrarisch bruikbare oppervlakte: 43 700 ha (19% van de totale oppervlakte)
- Met suikerriet beplante oppervlakte: 24 300 ha (57% van de agrarisch bruikbare oppervlakte)
- Aantal suikerfabrieken: 2 (Tereos-groep)
- Aantal producenten: 3400
- Jaarlijkse productie aan suikerriet: 1,9 miljoen ton
- Gemiddelde opbrengst aan suikerriet: ongeveer 80 ton/ha
- Gemiddelde temperatuur: 31 °C in de zomer, 26 °C in de winter aan de kust. Tussen 0 en 18 °C op grotere hoogte

GEBRUIKERSERVARINGEN MET EFFICIENT POWER

Merkbaar brandstofrendement

“Als bedrijf zijn wij verantwoordelijk voor veel dingen”, vertelt agrarisch ingenieur Marco Pissors. “Daartoe behoren ook moderne trekkers zoals de Puma CVX 230, die nu al voldoet aan de toekomstige strengere uitstootnormen van trap IIIb.”

“Het concept van de traploze transmissie van Case IH heeft ons al overtuigd op grond van de jarenlange praktijkervaring met de Case IH CVX-trekkers. De Puma CVX 230 met EP stelt hier echter nieuwe maatstaven op”, legt Marco Pissors verder uit, de kenmerkende sterke punten van de trekker benoemend. “Zo is de trekker zeer goed uitgebalanceerd. Dit maakt hem tot een werkelijk uitstekende allroundtrekker.”

“Wij werden ook overtuigd door de nieuwe vermogenskenmerken van de zescilinder. De Puma CVX is optimaal gemotoriseerd en dankzij de vermogensboost ook prima uitgerust voor inzet onder de zwaarste omstandigheden. “Wij hebben de indruk, dat de motor nog veelzijdiger is geworden, vooral wat betreft aangrijpgedrag

“Wij werden ook overtuigd door de nieuwe vermogenskenmerken van de zescilinder.”

en koppel. Erg prettig is bovendien, dat wij in de praktijk hebben kunnen vaststellen, dat het brandstofverbruik duidelijk is verlaagd.

Roofkat sluipt stilletjes over de akkers

Als highlight noemt de jonge plantenteler het nieuwe dubbele koppelingssysteem. “De bak schakelt zonder merkbare onderbreking door de vier mechanische snelheidsgroepen. Met de gedeelde gashendel stelt men uitsluitend het minimale of maximale toerental in en de rest wordt geregeld door het automatische productiviteitsmanagement. Dit heeft een grote ontlasting van de bestuurder tot gevolg en leidt natuurlijk weer tot gunstiger brandstofverbruikswaarden, want op intelligente wijze stemt de Puma CVX de transmissie en de motor op elkaar af.”

– Marco Pissors,
Ackerbau GbR, Falkenhain



De roofkat spint nu nog beter

Landbouwer Hans-Martin Schiffer uit Linnich-Hottorf runt een akkerbouwbedrijf in het midden van de Jülicher Börde. Bij zijn bedrijfsvoering komt het vooral aan op een hoge slagkracht. Alleen zo is de landbouwer ervan verzekerd

dat hij de agronomisch optimale tijdsvensters kan gebruiken, want Schiffer runt het bedrijf alleen. In het afgelopen jaar besloot hij de trekkervloot uit te breiden met een nieuwe grote trekker, waardoor de toenmalige Casevloot van één Case IH 5130 en één MXU 125 werd

aangevuld. “En dat vooral om de zware bodembewerking en de transporttaken over te nemen”, legt Hans-Martin Schiffer uit.

Zijn keuze viel op een Puma CVX 160, die hij sinds 2011 in gebruik heeft. Hiervoor heeft de landbouwer een duidelijke verklaring: “De nieuwe Puma CVX met Efficient Power kenmerkt zich vooral door zijn zeer krachtige common railmotor met hoog koppel. Ik denk dat het een goed concept is, dat de reiniging van de uitlaatgassen is losgekoppeld van de motor. Hierdoor kan de motor zijn volle vermogen ontplooiën. Het grote continu vermogensbereik van de Puma CVX zorgt ervoor, dat bij een toerental van 1500 omw./min. het zelfde vermogen ter beschikking staat als bij het nominale toerental. Bovendien bereikt de trekker al bij 1550 omw./min. een snelheid van 50 km/h. Dit heeft concreet hele duidelijke voordelen. Dankzij de verlaging van het toerental kan ik, zonder in te boeten aan productiviteit, het brandstofverbruik verlagen. Een belangrijk argument bij bijvoorbeeld

wegtransport of bij werkzaamheden met de aftakas.”

Erg enthousiast is hij bovendien over de dubbele koppelingstechnologie van de transmissie. “Je merkt nauwelijks dat de bak schakelt. Daardoor rijdt de Puma onder alle gebruiksomstandigheden zeer soepel.”

Als belangrijke doorontwikkeling noemt Schiffer ook de cabine met zijn hoge comfort. “Door de voorasvering, cabinevering en de extra stoelvering met slingerdemping biedt de trekker uiteraard een hoog rijcomfort. Het bedieningsconcept is zeer eenvoudig en gebruiksvriendelijk. De gehele bediening vindt plaats op de rechter armsteun. Erg goed vind ik ook de integratie van de AFS 300-terminal in dit concept. Zo

zijn alle belangrijke gegevens in een oogopslag te zien en bedien ik hierop met de vingertoppen alle belangrijke functies van de trekker.”

– Hans-Martin Schiffer, Linnich-Hottorf



“Puma CVX 160: Een trekker, waar je gewoon plezier aan beleeft.”

“Aan onze Puma CVX beleven wij gewoon plezier. Het optimale gebruiksgemak en de pittige, sterke motor met zijn zeer economische brandstofverbruik bieden erg veel rijplezier”, zo trekt landbouwer Helmut Windmaïßer uit Schöntal in het Beierse Woud als eerste conclusie. Sinds het voorjaar van 2012 vertrouwt de jonge landbouwer op een Puma CVX 160, die hij op zijn melkveebedrijf en in een machinecoöperatie voor alle bedrijfswerkzaamheden inzet. In de regio werken vijf landbouwers samen door gezamenlijk het veldwerk van alle bedrijven uit te voeren, van het uitrijden van mest tot de gehele voederteelt.

“Met dit concept is het mogelijk de arbeidskosten per bedrijf te verlagen en natuurlijk moderne techniek toepassen in vrijwel alle bedrijfssectoren, niet in de laatste plaats vanwege het aanzienlijk grotere veldoppervlak en de langere gebruiksduur per jaar”, zo beschrijft hij de voordelen van het gemeenschappelijke gebruikskoncept. Veehouder Helmut Windmaïßer neemt daarbij vooral de werkzaamheden voor de grasteelt op zich, zoals het schudden en het harken,

**“De dubbele-
koppelingstransmissie
werkt soepel en
zorgt voor een
hoog rijcomfort
en hoge
veiligheid.”**

evenals het transport in de oogstketen. “Onze eerste ervaring is, dat de Puma een eenvoudig maar comfortabel bedieningsconcept biedt. Het overstappen van de Case IH CS verliep daardoor zonder problemen. Zelfs bestuurders die onbekend zijn met de trekker hebben geen inwerktijd nodig”, vertelt de jonge landbouwer. “De dubbele koppelingstransmissie werkt soepel en zorgt voor een hoog rijcomfort en hoge veiligheid.”

Als ware highlights betitelt hij de ruime cabine en de cabine-uitrusting. De Puma CVX biedt hier een comfortabele werkplek die duidelijk boven het niveau van gemiddelde vrachtauto's ligt, alleen al wat het geluidsniveau betreft.

Een verdere ontwikkeling ziet hij ook in de motortechnologie. “Dankzij het nieuwe uitlaatgasreinigingssysteem, waarin wordt afgezien van een terugvoer van de uitlaatgassen naar de motor en alle filters extern geplaatst zijn, is de motor optimaal ingesteld. Bovendien hebben wij vastgesteld dat hij een zeer breed continu vermogensbereik heeft, wat inhoudt dat wij nauwelijks nog met volgas rijden. Het automatische productiemanagement (APM) regelt het gas automatisch, afhankelijk van de

toepassingssituatie. Bijvoorbeeld bij het gebruik van de cultivator of de schijveneg leidt dat tot een zeer gunstig brandstofverbruik.”

Windmaïßer heeft zijn Puma CVX uitgerust met een Power Beyond-aansluiting en een complete ibus-regeling via een AFS 600-terminal. “In de toekomst zullen wij deze inzetten met een moderne weegstrooier en natuurlijk ook met de zwadhark.”

– Helmut Windmaïßer,
Landbouwer,
Duitsland



De investering betaalt zich uit: De Puma CVX 130 past in het concept

Het bedrijf van landbouwer Gilbert Schwarzmüller in Leiblfing Hankofen, dichtbij het Beierse Straubing heeft enkele jaren geleden een groeispurt ingezet. Ondertussen exploiteert de landbouwer samen met zijn vrouw Monika en zoon Christoph meer dan 120 hectare landbouwgrond - en dat als bijbaan! “Dit heeft tot gevolg, dat wij natuurlijk optimaal gemechaniseerd moeten zijn, om maximaal gebruik te kunnen maken van de beschikbare tijdsvensters, zoals bij de bodembewerking in het voorjaar of het spuiten van gewasbeschermingsmiddelen”, legt Gilbert Schwarzmüller uit, die als hoofdberoep een functie bij een bank heeft.

Voor deze optimale mechanisatie vertrouwt hij sinds enkele jaren op trekkers van Case IH en dat om verschillende goede redenen: “Het eenvoudige bedieningsconcept met de multicontrollers maakt de bediening eenvoudig, wat van voordeel is bij wisselende bestuurders”. Daarnaast spelen ook de goede service van de plaatselijke Case IH-dealer en de hoge inruilwaarde een rol. “In de regel vervangen wij onze trekkers na zes jaar en dat bevalt ons tot nu toe zeer goed”, oordeelt de scherp calculerende landbouwer en “bankier”. Aan het einde van het vorige jaar stond de

**“Wij hebben
gekozen voor de
nieuwste motortechnologie van Case
IH.”**

aanschaf van een nieuwe allroundmachine op het programma van het akkerbouwbedrijf, dat in het vruchtbare Gäuboden naast winterkoren vooral suikerbieten, aardappelen, korrelmaïs en soja verbouwt.

De landbouwer koos hier voor een nieuwe Puma CVX 130 EP, die hij vanaf het begin van het jaar inzet voor transport, gewasbescherming en bodembewerking. “Om meerdere verschillende redenen hebben wij gekozen voor de nieuwste motortechnologie van Case IH. Case IH biedt hier een volwassen concept van uitlaatgasreiniging dat zich in de bedrijfsvoertuigensector op vrachtauto's

al heeft bewezen. Deze technologie zal zeker ook positief effect hebben op de herverkoopwaarde van de machine. Bij dieselprijzen van 1,50 - en ik verwacht dat de energiekosten in de komende jaren verder stijgen - wordt het

brandstofverbruik natuurlijk een belangrijk argument. Op dit gebied is de nieuwe Puma CVX naar mijn mening uitstekend uitgerust. Naast de ultramoderne motortechnologie, die zeer energiezuinig werkt, spelen hier natuurlijk ook de moderne assistentiesystemen een rol; zoals het automatische productiviteitsmanagement. Op intelligente wijze regelt de trekker altijd automatisch het optimale toerental wat leidt tot een zeer hoog brandstofrendement. Onze ervaringen met zware werkomstandigheden,

zoals het damfreen in de aardappelteelt op de zware grond van Gauboden, leren ons dat het brandstofverbruik tot tien procent lager is dan bij vergelijkbare trekkers zonder Efficient Power.”

“Bovendien waarderen wij zeer het erg aangename rijcomfort, wat volgt uit een samenspel van vele verschillende factoren, zoals het soepele schakelen van de dubbele koppelingstransmissie, de zeer stille cabine en de optimale vering van de vooras, cabine en bestuurdersstoel. Tot nu toe zijn wij erg tevreden!”

– Gilbert Schwarzmüller,
Leiblfing Hankofen



EFFICIENT POWER



TECHNOLOGIE VAN MORGEN – AL VANDAAG IN DE PRAKTIJK TESTEN



„Leg het mij uit en ik vergeet het- laat het mij zien en ik zal het mij herinneren - laat het mij doen en ik begrijp het!“ Deze oeroude Chinese wijsheid beschrijft treffend welke ervaringen de deelnemers aan het Training Camp van Case IH dit jaar, dat van begin september tot medio oktober in het Hongaarse Sopron plaatsvond, hebben meegemaakt.

Meer dan 1100 deelnemers, waaronder vooral verkoopadviseurs en leidinggevenden van meer dan 350 Europese Case IH dealers en 20 importeurs, maakten gebruik van de gelegenheid om de modernste Case IH technologie in de praktijk te leren kennen en uitvoering te testen.

Hiervoor had Case IH het grootste trainingskamp in de geschiedenis van het bedrijf voorbereid. Een vloot trekkers en oogstmachines met alles bij elkaar meer dan 10.000 PK vermogen, wachtten op de veldtest. Hieronder bevonden zich de nieuwste trekkermodellen zoals de complete Farmall-serie of de Puma-serie met ABS evenals enkele „prototypes“, die pas in de komende maanden in Europa geïntroduceerd zullen worden.

„Bij Case IH volgen wij een duidelijke strategie. Wij willen het favoriete merk van Europese landbouwers zijn, wanneer het om de modernste landbouwtechniek en om

een „Best in Class-Service“ gaat! Daarbij zijn wij er vast van overtuigd dat onze dealers daarbij een steeds belangrijkere rol vervullen. Daarom hebben wij besloten, intensief in de uitbouw van ons dealernetwerk te investeren. Daartoe behoort niet alleen de voortdurende uitbreiding van het netwerk, maar ook de introductie van nieuwe dienstverleningsvormen en vooral een eersteklasopleiding en vervolgopleiding van verkoop- en servicemedewerkers van onze dealers“, aldus Matthew Foster, vicepresident bij Case IH en verantwoordelijke voor de zaken in Europa.

„Op het gebied van opleiding slaan wij daarbij nieuwe wegen in. Bijvoorbeeld met onze Web-University of het Experience Center in St. Valentin. Een waar hoogtepunt is echter ook ons Trainingscamp dat iedere twee jaar plaatsvindt. Hier bestaat de mogelijkheid, niet alleen maar de theoretische vak kennis over de nieuwe Case IH technologieën te verkrijgen, maar deze ook meteen uitvoerig in de praktijk te testen“, vervolgt Foster.

Hiervoor had het Commercial Training Team van Case IH, in samenwerking met Sales Support, heel wat werk verricht. Met meer dan 25 adviseurs werden op 6 landspecifieke plaatsen de nieuwste technologieën voorgesteld. Waaronder de nieuwe

maaidorsers, de 130- en 230-Serie met de nieuwe comfortcabine en nieuwe maaiborden.

Er was ook veel interesse voor de nieuwe grote balenpers. Een ander hoogtepunt bij het Trainingscamp was de presentatie van de nieuwe Telematica-oplossingen in het Advanced Farming System (AFS) van Case IH.

Inzet op het veld

In totaal was er meer dan 800 hectare grond voor de uitvoerige praktijktest beschikbaar. „Er zijn maar weinig gelegenheden om op een zo groot oppervlak landbouwmachines in de praktijk te testen. De deelnemers hebben de gelegenheid trekkers van 55 tot 680 PK met de modernste teelttechnieken uit te testen. In kleine groepen krijgen zij achtergrondinformatie over de ontwikkeling en de praktijkvoordelen van ons nieuwste ontwikkelingen“, aldus Gabriele Hammerschmid, directeur marketing bij Case IH en verantwoordelijke voor alle produktintroductions in Europa.

„Wij gebruiken het Trainingskamp echter ook om intensief naar onze verkoopadviseurs te luisteren. Hun feedback rechtstreeks uit de praktijk is natuurlijk een belangrijke terugkoppeling voor onze ontwikkelingsingenieurs of de lopende Case IH marketing. Daarbij krijgen wij waardevolle impulsen!“

NIEUW IN DE CASE IH FANSHOP

VELE NIEUWE ARTIKELN UIT DE COLLECTIE
HERFST/WINTER 2012 ZIJN VERKRIJGBAAR IN DE
WEBSHOP ONDER WWW.CASEIHSHP.COM!

Alle prijzen incl. btw. Onder voorbehoud van drukfouten. Verkrijgbaar zo lang de voorraad strekt.



Case IH softshell jack
Drielagige ID-Tech-kwaliteit:
Buitenzijde duurzaam
en rekbaar, functioneel
membraan in het midden
met wind- en waterwerende
eigenschappen in zacht
isolerend microfleece

€ 89,20



Case IH Fashion Cap
Nieuwe cap Fashion
Case IH polyester

€ 10,12

Case IH ijskrabber
Ijskrabber en ijsbreker
in rood uit kunststof,
sterke uitvoering met
grote greep en rubberen
watertrekker, afmetingen
ca. 100x160 mm

€ 2,80



IH 955
in 1:32 met Mabstab cabine,
voor dubbele banden en
gewicht. Voor volwassen
verzamelaars. Buiten bereik
van kinderen tot 14 jaar

€ 39,90

Case IH 600 Quadtrac
Spuitgegoten replica van de
Case IH 600 Quadtrac-trekker
op een schaal van 1/32 met
vrij rollend rupsloopwerk en
authentieke 3-punts aanhan-
gerkoppeling.



€ 94,90



€ 18,90

**Case IH gebreid
damesvest**
Materiaal: Gebreid vest uit
90% katoen / 10% nylon,
Kleur: grijs gemêleerd,
Maten XS, S, M, L, XL, XXL,
met gebreid logo
Case IH



€ 58,91

Case IH jersey sjaal
Materiaal: 100% katoen,
Maat: ca. 180 x 29 cm,
Kleur rood/wit gestreept



€ 31,80

Case IH set koffiekoppen
Set koffiekoppen uit porselein voor twee personen in
elegant gebogen design. Doorsnede kop ca. 8,5 cm

50 CASE IH QUADTRACS KWAMEN BIJ ELKAAR IN HET BRITSE LINCOLN OM EEN WERELDRECORD TE VESTIGEN
/ 3000 TOESCHOUWERS VOLGDEN HET SPEKTAKEL / ER WERD MEER DAN £20.000 AAN DONATIES
INGEZAMELD VOOR HET KANKERONDERZOEK / OPNAME IN HET GUINNESS RECORDBOEK IS GESLAAGD

CASE IH QUADTRACS GEZAMENLIJK TEGEN KANKER



Case IH Quadtrac-eigenaars uit heel Engeland offerden een werkdag op het veld op om met hun voertuigen deel te nemen aan een Case IH Quadtrac-parade in Lincoln. Doel van dit evenement was het inzamelen van fondsen voor het kankeronderzoek. Het wereldrecord had betrekking op de grootste verzameling van trekkers die ooit heeft plaatsgevonden. De bijeenkomst werd in het leven geroepen door Helen Rainthorpe, om de herinnering aan haar, in 2010 aan de gevolgen van kanker overleden vader in stand te houden. Voor een groot succes zorgden de Case IH Quadtrac-chauffeurs met hun recordpoging: voor 3000 toeschouwers bewerkten de 50 zware machines in zeven minuten en 47 seconden gemeenschappelijk een akker. Deze tijd was voldoende voor de beoogde opname in het Guinness recordboek. Blij was men vooral met de hoogte van de donaties: door de deelnemers en de bezoekers van het schouwspel werd £20.000 opgehaald, wat toekomstig geïnvesteerd wordt in het Engelse kankeronderzoek.



DUIDELIJKE TOENAME IN DE INVESTERINGSBEREIDHEID - LANDBOUWERS GOOIEN DE WISSELS OM VOOR DE VERDERE ONTWIKKELING VAN HUN BEDRIJF - INNOVATIEVE TECHNIEK IS DE SLEUTEL TOT HET VEILIGSTELLEN VAN DE CONCURRENTIEKRACHT

EEN SFEER VAN VERTROUWEN

De stemming in de Europese landbouw is doordrongen van een groot vertrouwen. Dit geven de resultaten van de trendmonitor Europa aan, die het DLG (Deutsche Landwirtschafts-Gesellschaft - Duitse agrarische vereniging) actueel in zeven landen in West-, Midden en Oost-Europa heeft uitgevoerd. Het belangrijkste resultaat: Bedrijfsleiders beoordelen de huidige zakelijke situatie en de verwachting voor de marktontwikkeling weer net zo positief als in het booming jaar 2008. Als gevolg hiervan kunnen wij een duidelijke toename waarnemen van de bereidheid tot investeren, zo zegt de agrarisch econoom van het DLG. Vanwege de gunstige vooruitzichten voor de landbouw, door de wereldwijd toegenomen vraag naar agrarische producten en de aanhoudend gunstige rente op kredieten, gooien landbouwers nu de wissels om voor een verdere ontwikkeling van hun bedrijf. Hierbij beschouwen zij de inzet van vernieuwende technieken als een sleutel tot het behoud van hun concurrentiekracht. In totaal werden meer dan 3000 landbouwers in Duitsland, Frankrijk, Groot-Brittannië, Kazachstan, Polen, Rusland en de Oekraïne geïnterviewd.

Economische verwachtingen weer op het hoogste niveau

De verwachtingen voor de ontwikkelingen in de branche zijn volgens dit onderzoek verder gestegen ten opzichte van het onderzoek in Duitsland in de herfst van 2011, waarmee de hoogste waarden zijn bereikt sinds het voorjaar van 2008. Ook in Frankrijk en Groot-Brittannië waren op dit gebied lichte verbeteringen waar te nemen. Ook de ondervraagde bedrijfsleiders in Kazachstan, Rusland en de Oekraïne kijken positief naar de toekomst. Wat hun verwachtingen betreft tonen de Poolse landbouwers zich iets voorzichtiger.

De bereidheid tot investeren is in Duitsland met zes procent toegenomen

Ook de verwachtingen voor de zakelijke ontwikkelingen binnen de afzonderlijke branches zijn ten opzichte van de laatste ondervraging in vele EU-landen verbeterd. Zo tonen zich de akkerbouwers, melkveehouders en varkenshouders in gelijke mate vertrouwensvol voor de komende maanden. De bereidheid tot investeren wordt nog eens versterkt door het gunstige renteniveau voor kredieten. Veehouders halen nu investeringen in, nadat in voorgaande jaren de bouwkosten sterk waren gestegen door de biogasboom en investeringen werden uitgesteld. Daarnaast zijn de ontwikkelingen op het gebied van vergunningverlening voor stallen onzeker (privilegiëring, burgerprotesten), zodat de ondernemers nog graag gebruik maken van de huidige voorwaarden voor de volgende stap in de ontwikkeling van hun bedrijf.

Verschuivingen in de sectoren waarin wordt geïnvesteerd: de veehouderij doet er een schepje bovenop

In alle landen neemt in de veehouderij de bereidheid tot investeren toe, in Duitsland gaat het bijvoorbeeld om een toename van zes procent ten opzichte van de herfst van 2011. Ook op het gebied van buitenlandse handel is de investeringsbereidheid onder landbouwers met drie procent toegenomen. In de duurzame energie is een teruggang merkbaar in de investeringsplannen. Volgens het huidige onderzoek komen 19 procent van de geplande investeringen ten goede aan deze sector, tegenover 28 procent bij het onderzoek in de herfst van 2011.

Kostenverlagingen belangrijkste investeringsdoelen

Voor 70 procent van de landbouwers met investeringsplannen staan kostenverlagingen in de productie voorop, door toepassing van moderne technieken. Voor veehouders geldt dit in gelijke mate voor het effectiever gebruik

GROOT GROEIPOTENTIEEL IN DE WERELDWIJDE AGRARISCHE PRODUCTIE



van de eigen werktijd en het efficiënter benutten van het beschikbare landoppervlak (bijvoorbeeld kostenreductie bij de productie van voeders). De sleutel tot het behalen van de doelen is het gebruik van moderne technieken. Kan de landbouw op middellange termijn de wereldwijd toenemende vraag naar grondstoffen dekken? Deze vraag stond in het middelpunt op de Agri Benchmark Cash Crop-conferentie van dit jaar. Dit door het gerenommeerde Johann Heinrich Thünen-instituut en het DLG (Duitse agrarische vereniging) gecoördineerde netwerk van vooraanstaande landbouweconomen, hield zijn jaarlijkse bijeenkomst begin juni in Pilanesberg (Zuid-Afrika). Toonaangevende landbouweconomen uit 23 landen bespraken hier de actuele ontwikkelingen en vooruitzichten in de wereldwijde agrarische productie. Aan de hand van casestudies uit Argentinië, Australië, Bulgarije, Marokko, Polen, de Oekraïne en uit de VS werd aangetoond, dat technisch en economisch een groot potentieel bestaat aan productieverhogingen. Volgens Pawel Boczar van de universiteit van Poznan (Polen) zijn bijvoorbeeld in Polen tarweopbrengsten van 4 t/ha gebruikelijk, terwijl goed georganiseerde bedrijven tot 6 t/ha behalen, dus 50% meer. Voorwaarde hiervoor is echter wel een betere toediening van meststoffen, beter zaaigoed en een geoptimaliseerde gewasbescherming.

Het voorbeeld uit Argentinië maakte duidelijk, dat ook een uitbreiding van het productieoppervlak zeer goed mogelijk is en dat dit niet bijzonder hoge kosten met zich mee hoeft te brengen. Martin Otero van de Argentijnse partnerorganisatie Hillock legt uit, dat tot aan 2020 zelfs onder de huidige strenge ontbossingsregels een uitbreiding van het productieoppervlak met 20% tot 40% realistisch is. Onder de voorwaarde dat de graanmarkten voor de Argentijnse landbouwers stabiel blijven, zouden stijgingen in de productie van oliezaden met 25% en van granen met 75% haalbaar moeten zijn.

Momenteel vormen de hoge grondstofprijzen en de aanzienlijke verbeteringen in de winstgevendheid van de akkerbouw sterke impulsen voor de uitbreiding van de productie. Hierdoor zou de markt voor agrarische grondstoffen kunnen omslaan van een verkopers- naar een kopersmarkt. Uit doorrekeningen van verschillende scenario's voor benchmarkbedrijven in de agrisector blijkt, dat de tarweprijs in vergelijking tot de huidige prijs, dan duurzaam met minstens 30%, resp. 50 USD/t zou kunnen dalen. Volgens Yelto Zimmer van het Johann Heinrich von Thünen-instituut (Braunschweig) is daarom een aanhoudende periode van veel lagere grondstofprijzen mogelijk, zo niet waarschijnlijk, ook wanneer internationale agentschappen hogere prijzen

voorspellen.

Divan van der Westhuizen van het BFAP (Zuid-Afrika) en Kelvin Leibold van de Iowa State University (VS) stelden een vergelijking op tussen de Amerikaanse en Zuid-Afrikaanse maïsproductie. Een kernuitspraak hierover is: Vanwege de hogere prijzen en de lagere productiviteit van stikstof is de productie van maïs met irrigatie relatief duur. Een van de mogelijke oorzaken is het huidige ontbreken van de rotatie tussen maïs en soja, waardoor de maïs niet kan profiteren van de in de bodem achtergebleven stikstofresten van de leguminosen.

Tijdens het globale forum toonden Somporn Isvilanonda van de partnerorganisatie KNIT (Thailand) en Luan Nguyen (Vietnam) succesresultaten van de, op kleine producenten gebaseerde rijstproductie. Thailand en Vietnam zijn met afstand de grootste "spelers" op de wereldwijde rijstmarkt. Betrouwbare eigendomsrechten voor land, toegang tot kredieten en deskundig advies hebben zich, net als een infrastructuur met voldoende capaciteit, bewezen als doorslaggevende succesfactoren.

Presentaties van het globale forum kunt u downloaden via: www.agribenchmark.org/cc2012.html. Geïnteresseerden kunnen overige informatie opvragen bij Dr. Yelto Zimmer, Johann Heinrich von Thünen-instituut, e-mail: yelto.zimmer@vti.bund.de,

PRECISIEBODEMBEWERKING BESPAART ENERGIE EN TIJD

Prof. Dr. Yves Reckleben van de vakhogeschool Kiel onderzoekt met zijn team die voordelen van precisiebodem bewerking. De werkmethode met de verschillende werkdiepten is de volgende stap na de oude, conserverende bodembewerking en bespaart energie en tijd.

FurmForum: *Waarom voert u proeven uit met precisiebodem bewerking?*

De precisiebodem bewerking is na de oude, conserverende bewerking een verdere stap in de optimalisering van het veldwerk. Niet alle stroken van een bewerkingsgang hoeven even diep te worden bewerkt, aangezien de hoeveelheid stro en de bodemstructuur steeds verschillen. Zandbodems bijvoorbeeld bevatten minder structuurvormende delen en worden eenvoudig verdicht. Hierdoor wordt het noodzakelijk de bodem dieper los te werken. De stroken zwaardere bodem kunnen zichzelf daarentegen deels regenereren en los maken, zodat daar eventueel de werkdiepte kan worden verminderd. Door een aangepaste werkdiepte kan men meer energie besparen dan bij de conserverende bewerking, waarbij steeds op gelijke diepte wordt gewerkt.

FF: *Met welke werktuigen worden deze proeven uitgevoerd?*

Voor de bodembewerking zetten wij sinds 2003 een werktuig in dat een combinatie is van een tandcultivator en een schijveneg - een Amazone Centaur. De keuze aan cultivatoren met een verstelbare werkdiepte, was aan het begin van het project erg beperkt. Ondertussen zijn er ook andere fabrikanten van naam die dit concept hebben gevolgd. De Centaur heeft een traploos hydraulisch verstelbaar tandenveld en is uitgerust met aanvullende meet- en regeltechniek. Ook van de schijveneg en de packerwals kan de werkdiepte worden aangepast.



Al jaren een succesvolle samenwerking met Case IH

De trekkers die bij onze proeven worden ingezet, zijn al sinds 1999 afkomstig van Case IH. Sinds twee jaar werken wij met een Puma CVX. Wij concentreren ons op de firma Case IH, omdat aan de vraag naar specifieke meetwaarden, die men op de trekker nodig heeft, niet door elke fabrikant even goed wordt voldaan. Daarnaast hebben wij bij onze proeven gegevens nodig, die de firma's ons niet graag ter beschikking stellen. Case IH is zeer open en heeft ons deze gegevens wel gegeven. Wij werken erg nauw samen en voeren ook veel van de proeven gezamenlijk uit. Het is belangrijk dat de fabrikant er plezier aan heeft dergelijke ontwikkelingen te ondersteunen en dat men met hen op gelijke voet samenwerkt. Alle onderzoeksresultaten die wij verzamelen, bieden ook trekkerfabrikanten veel voordelen, omdat zij hieruit kunnen aflezen in welke grensregio's hun trekkers misschien niet optimaal zijn geballasteerd of dat de gewichtsklasse niet optimaal is. Zo kunnen ook aan de zijde van de constructeur verbeteringen worden doorgevoerd.

FF: *Hoe wordt de diepte van de bodembewerking bepaald en gestuurd?*

Wij maken gebruik van een aanzetstuk, dat samen met onze partner Dr. Vosschenrich is ontwikkeld. Voor het bepalen van de bodembewerkingsdiepte wordt de structuur van de bodem gemeten: de bodem en het reliëf worden in kaart gebracht. Deze factoren worden geregistreerd op een applicatiekaart.

De berekende gegevens uit de applicatiekaart worden via de GPS-besturing doorgegeven aan de boordcomputer van de Centaur. De GPS is onmisbaar, aangezien deze de positie op het veld aangeeft en zo de koppeling naar de verschillende deelvlakken en hun gegevens tot stand kan brengen. De computer berekent hieruit op welke plaats bijv. 20 centimeter diep gewerkt moet worden en op welke plek 10 centimeter voldoende is. Via de hydrauliekoliehoeveelheid wordt dan de werkdiepte ingesteld.

In de meeste gevallen komen we zo op drie verschillende werkdiepten. Deze liggen ongeveer tussen 10 en 25 centimeter. Hoe nauwkeuriger de GPS is, hoe nauwkeuriger het deelgebied kan worden bewerkt. Om de nauwkeurigheid nog te versterken, kan aanvullend bijv. een RTK-sigitaal worden toegepast, waarmee men een overlap van 2 centimeter kan bereiken. Hiermee wordt onnodig werk, het benodigde vermogen en de optredende slijtage beperkt.

Een andere mogelijkheid, zonder de omslachtige kartering en zonder GPS, is de bewerking van het veld in realtime, met behulp van een sensor die aan de trekker is bevestigd en de bodemomstandigheden meet. Deze gegevens worden dan doorgegeven zodat de betreffende werkdiepte direct kan worden toegepast.



FF: Welke resultaten kunt u melden aangaande de conserverende precisiebodembewerking?

Onze ervaringen tonen over lange jaren aan, dat wij in vergelijking tot het conserverende systeem, waarmee men voorheen voortdurend heeft gewerkt, tussen 30 en 50% brandstof per hectare kunnen besparen.

Daarnaast wordt ook de oppervlaktecapaciteit verhoogd. Een voorwaarde hiervoor is, dat men op plaatsen waar minder diep wordt gewerkt ook daadwerkelijk sneller rijdt. Normaal streeft men voor een optimaal werkbeeld met de cultivator een rijsnelheid aan van 10 km/h. Wanneer men in plaats van 10 km/h plotseling 12 km/h kan rijden, omdat meer energie kan worden omgezet in snelheid, kan men ook de oppervlaktecapaciteit met 20% verhogen. Uit technisch oogpunt bespaart men in ieder geval energie per meter en kan men per tijdseenheid een groter oppervlak bewerken ten opzichte van vergelijkbare technieken.

Daarnaast hebben wij ook voortdurend de oogstopbrengsten gecontroleerd. In elk jaar waarin wij zowel de precisiemethode als de conventionele conserverende methode

hebben toegepast, hebben wij de opbrengsten geregistreerd met het meetsysteem van de betreffende maaidorser. Zo hebben wij een constante documentatie opgebouwd en konden wij achteraf waarnemen, dat ook op de ondieper bewerkte stukken veld geen negatieve invloed op de oogstopbrengst is opgetreden. De opbrengsten bleven nagenoeg identiek.

FF: Waarop moet men in de praktijk letten?

Wanneer een landbouwer erover nadenkt precisiebodembewerking toe te passen, heeft hij in elk geval een fatsoenlijk werktuig voor de bodembewerking nodig. Daarvoor moet hij het werktuig definiëren dat voor zijn locatie en zijn eisen geschikt is.

In het begin heeft men dan veel nieuwe technieken op de trekker en zijn er veel zaken waarop men zich gelijktijdig moet concentreren. Daarbij moet men zich de tijd gunnen en ook in het begin hulp voor inroepen. Men krijgt te maken met elektronica en met elektronica bestaat altijd de mogelijkheid dat iets niet meteen juist werkt.

De toegepaste techniek moet getest zijn en

worden toegepast door fabrikanten die er ervaring mee hebben.

FF: Wat verwacht u in de toekomst uit het onderzoek naar de precisiebodembewerking?

Ik verwacht dat in de komende jaren een groeiend spectrum aan werktuigen beschikbaar wordt, waarmee men de bodem precies kan bewerken. Vanuit mijn optiek komt het erop aan te testen, welke fabrikanten goed zijn en welke niet.

Ook de ingevoerde waarden zijn een belangrijk onderwerp. Wij zijn op een punt aangekomen, dat we de gegevens kennen van de bodem en het reliëf. Daarnaast zijn er echter nog vele zeer verschillende meetbare parameters die van belang zijn, zoals bijv. de hoeveelheid stro, of bepaalde plaatselijke bodemeigenschappen en verdichtingshorizonten. Daar komen de realsensoren weer in beeld. Ik verwacht dat de toekomst wordt bepaald door een combinatie van het aanzetstuk met de applicatiekaart en een realsensor, waarmee bijvoorbeeld het vochtgehalte kan worden gemeten tijdens de bodembewerking.

'WE KUNNEN ONS ZO NOG BETER POSITIONEREN'



Het is s'ochtends buiten nog relatief rustig op het terrein in Het Gelderse Schaarsbergen waar Case IH / Steyr in de laatste week van juni cursussen geeft aan Belgische en Nederlandse dealers. De deelnemers zijn al binnen, in een grote hal waar verschillende trekkers en landbouwmachines zijn neergezet. De leslokalen aan de zijkant van de hal stromen vol. De dealers zijn zojuist welkom geheten en zijn klaar voor het theoretische deel van de cursus. In kleine klasjes van een man of zes/acht krijgen ze uitleg in lokalen die niet te missen zijn. Grote Case IH-spandoeken springen direct in het oog. De ramen in het lokaal zijn ook beplakt met posters van trekkers.

In het meest verre lokaal begint Raymond Helsdingen zijn uitleg over de Web University van Case IH / Steyr. De 'klas' heeft zich inmiddels achter laptops, in de schoolbanken, gezet.

Tijdens deze Web University leren de dealers hoe ze de verschillende trekkermerken het beste kunnen vergelijken. Aan de hand van grafieken en met technische toelichtingen. Het doel is dat de dealers op deze manier een eerlijkere vergelijking kunnen maken en ook meer inzicht krijgen in het eigen product. En dat op een relatief simpele en overzichtelijke manier. Bovendien kunnen dealers met Web University potentiële klanten veel sneller

duidelijk maken of ze in hun keuze voor een trekker wel een eerlijke vergelijking maken.

De dealers krijgen eerst de vraag of ze via de Web University de Fendt-concurrent van de Case IH Magnum 340 willen opzoeken. Vervolgens mogen ze op jacht naar het maximale vermogen en het maximale koppel van de concurrent. Wat voor een motor met welke inhoud heeft deze Fendt eigenlijk? Geconcentreerde blikken. Als iedereen klaar is, mogen ze direct weer aan de slag. Want hoe zit met de vergelijking van een Case IH en een Claas-trekker?

Als Helsdingen zijn klas na een ruim uur weer naar buiten laat, is het tijd voor de praktijk. Want de cursus is meer dan alleen les tussen vier muren. Buiten staat inmiddels een tiental trekkers opgesteld, van verschillende merken. De opgezochte verschillen tussen de trekkers kunnen nu ook echt getest worden. Het wordt al snel een drukte van belang op het terrein voor de hal. Na een korte toelichting stappen de eerste dealers de trekkers in en rijden hun rondes op het terrein. Het is een wirwar van merken, met twee constanten: Case IH en Steyr.

Een half uurtje later praten de dealers enthousiast na over hun bevindingen, waarbij ze vooral tevreden zijn over de combinatie van theorie en praktijk op de cursusdag.

Thomas Depauw uit het West-Vlaamse

Diksmuide is één van hen. "Het is interessant om al die merken op deze manier te vergelijken. Door Web University zie je meer. Je kunt de merken snel, eenvoudig, en overzichtelijk controleren. Het geeft veel beter inzicht in de voor- en nadelen. Ook van ons. Zo kunnen we echt goede vergelijkingen maken. En dat is positief, want de concurrentie staat ook niet stil." Het testen spreekt hem eveneens aan. "Het is mooi dat ik het hier direct in de praktijk kan uitproberen. Ik maak straks zeker nog een paar rondjes."

Ook zijn Vlaamse collega Frank Vandenbulcke uit Bellegem-Kortrijk is enthousiast. "Op deze manier leer ik mijn eigen product nog beter tot in detail kennen en blijf zo up-to-date. De Web University geeft een goed overzicht. Ik heb alle trekkers en pk-classes binnen bereik. Maar hét grote voordeel is dat ik me zo nog beter kan positioneren en de pluspunten van ons eigen merk nog beter naar voren kan laten komen."

Als Depauw en Vandenbulcke weglopen om hun cursus binnen te vervolgen, komt de volgende klas alweer naar buiten om de trekkers in de praktijk uit te proberen. En zo blijft het nog lang onrustig op het terrein dat deze dag toch echt het domein van ronkende trekkers is.

'ALS EEN KONING OP DE TROON'

Sinds half februari rijdt er een niet te missen rood monster rond door het Groningse en Noord-Drentse land. De CASE-IH Steiger 400. De nieuwste kniktrekker van CASE, met swingpipe, is een imposante verschijning. Landbouwmechanisatiebedrijf Oosterhof, met vestigingen in Roodeschool en Ten Boer, had de primeur van de eerste Steiger 400 in Nederland. Het bedrijf leverde de trekker 15 februari aan loon- en grondverzetbedrijf H. van Oosten in Meeden.

Wilde Oosterhof is trots dat lmb Oosterhof de eerste Steiger 400 in Nederland heeft. "Deze trekker is ideaal voor sleepslangbemesten en het aanrijden van de kuil. En daarin is-ie echt speciaal. Maar dit ding is zo groot dat we een extra zware fronthef moesten monteren en de verlichting moesten aanpassen."

De trekker is daarnaast uitgevoerd met gps, tussentank en swingpipe. "Door dat laatste draait de slang tijdens het bemesten boven de bemester langs. Zo komt de slang nooit meer onder de bemester terecht", legt Oosterhof uit. Intussen heeft de Steiger 400 zijn eerste meters al gemaakt. Wat heet. De eerste vier dagen moest Henk van Oosten nog wachten, omdat het land te nat was, maar daarna kon de trekker dagelijks aan de bak. "Rond 25 maart zaten we al boven de 350 uur", vertelt van Oosten. "De Steiger 400 draait elke week 80 uur en de chauffeur, Aldrik Afman, zit elke dag met zo'n glimlach op zijn gezicht. Die zit als een koning hoog op de troon."

En de kniktrekker blijft druk. Van Oosten heeft een planning van 700 uur in het voorjaar. Hij kan ook meer land behappen dan in voorgaande jaren. Doordat hij met de Steiger 400 naast grasland ook bouwland doet, komt hij dit jaar tot 10.000 kuub extra. Op een totaal van 65.000 kuub. Een flinke vooruitgang. Opvallend is ook dat de grote trekker, de Steiger 400 meet 6,34 meter, inclusief pijp is dat zelfs

17 meter, op het weidse Groningse land niet eens heel erg in het oog springt. "Zo'n joekel van een trekker past hier perfect", stelt Van Oosten. "In deze velden vind je 'm niet weer." Over de eigenschappen van de kniktrekker is Van Oosten goed te spreken. "Ondanks zijn grootte is de Steiger 400 zeer wendbaar en draait de trekker makkelijk door de bochten. Zelfs op de kopakker, hij pakt de hoeken prima mee. Er ontstaat geen wringing op de wielen. En dat is veel beter voor de graszoden." Qua brandstofverbruik pakt de Steiger 400 ook gunstig uit. De CASE-kniktrekker verbruikt samen met CASE Magnum 250-pomptrekker en de CASE CVX 195-slangtransporttrekker namelijk 0,4 liter gasolie per kuub mest. Met een zelfrijder noteerde Van Oosten een verbruik van 0,5 tot 0,55 liter. En op een hele dag scheelt dat veel geld.

Maar dat zijn niet de enige voordelen. De Steiger 400 loopt heel soepel, stelt Van Oosten. "De trekker zit continue rond de 1.200/1.300 toeren. Hij loopt zo rustig, je hoeft er nooit mee tot het randje te gaan." Ook de betere gewichtsverdeling is een punt. Die zorgt voor minder structuurbederf en meer geleidelijkheid. "De Steiger 400 draait veel meer op de voorwielen. Dat zorgt voor minder slijtage. Daarbij komt dat de bediening overzichtelijk en simpel is. Mijn grasmaaier zit lastiger in elkaar."

Één van de grootste pluspunten is echter niet rationeel. "Zo'n grote trekker is natuurlijk ook emotie", stelt Van Oosten. "Deze Steiger 400 moet je zien en horen. Het concept klopt gewoon."

Na een ruime maand praktijkervaring weet hij alvast wel dat een tweede Steiger 400 zeker een optie is. "Mijn klanten worden steeds groter en de percelen hier zijn enorm lang. Dus waarom niet?"

OP 7 APRIL 2012 WERD DE 3E INTERNATIONAL HARVESTERDAG GEORGANISEERD TE MEERKERK, HIER 2 KIEKJES VAN DEZE DRUK BEZOCHTE DAG.

3e International Harvesterdag

zaterdag 7 april 2012

toegang gratis

**Show van tractoren, trucks en werktuigen
van het merk International**



Terrein: Boer BV - Meerkerk



CASE IH
AGRICULTURE

info: Martin van Lomwel 06 -10 56 09 06





OP BEZOEK BIJ CASE IH / STEYR DEALER ARNOULD AGRI

GEGROEID VANUIT DE PRAKTIJK

Tussen de sparrenbossen en op een boogschuit van Libramont situeren zich de bedrijfsgebouwen van Case IH/Steyr dealer Arnould Agri te Offagne. Een dynamisch familiebedrijf, met in totaal 6 personeelsleden, dat van onderuit gegroeid is en waar persoonlijke service op de eerste plaats komt. Een sfeer waarbij collegialiteit voorop staat en voor niemand niets teveel is. Anita Condrotte neemt het magazijn voor haar rekening en echtgenoot Albert Arnould staat samen met 2 mecaniciens (Olivier en Cyrille) in voor de verkoop en de service van de Case IH/Steyr tractoren. Verder beschikt Arnould Agri ook nog over een professioneel metaalbewerkingsatelier, waar medewerker Nicolas instaat voor het uitrusten van de tractoren met bv. een bosbouwkit of specifieke aanpassingen op vraag van de klant uitvoert. Yolande tenslotte verzorgt de administratie. Kortom: stof genoeg voor een gesprek met iemand die van zijn passie zijn beroep gemaakt heeft.

Klaar voor de toekomst

Gepassioneerd door de landbouwmechanisatie, startte Albert Arnould zijn carrière als service-techniker bij Jourdan frères te Framont. Ongeveer 10 jaar later, in 1999 om precies te zijn, nam Albert de zaak over. Deze ondergang in 2001 een naamsverandering naar Arnould Agri. Groei vraagt ruimte en bovendien voldeden de installaties te Framont niet meer aan de actuele eisen. Een verhuis naar de industriezone van Bertrix was geen optie gezien de klanten hun gewoontes hebben en een nabije service hen

nauw aan het hart ligt. Enkele jaren later komt te Offagne de metaal- en ijzerhandel Baras te koop. Een ideale opportuniteit gezien de ligging in vogelvlucht op ongeveer 3 km van de huidige site te Framont. Albert greep deze kans met beide handen. Bovendien waren deze activiteiten perfect complementair met het dealerschap van Case IH/Steyr en boden ze perspectieven m.b.t. nieuw cliënteel in landboungerelateerde sectoren. De bestaande bedrijfsgebouwen van 600 m werden behouden en aangevuld met een nieuw gebouw van 1200 m, dat begin 2008 in gebruik genomen werd. Het was de juiste stap in de juiste richting en op die manier was Arnould Agri klaar voor de toekomst. Aan de straatzijde is er een uitgebreide showroom, die in combinatie met een ruime shop zorgt voor een zeer professioneel concept binnen deze concessie. Het uitgebreide magazijn, met ruime onderdelenvoorziening, sluit vervolgens perfect aan bij de werkplaats met diverse serviceposten. “De landbouwsector is de laatste jaren sterk geëvolueerd en geautomatiseerd. Het is belangrijk om snel en precies op elke vraag te kunnen antwoorden. Advies en dienstverlening verlopen bij Case IH/Steyr via een verticale structuur. Op die manier kunnen we op een mum van tijd terugkoppelen naar onze klanten. Zowel de kwaliteit van het geleverde werk als de servicebeschikbaarheid zijn primordiaal in een goede klantenrelatie.”, aldus nog Albert. Minstens 2 service-medewerkers volgen vanuit die filosofie alle georganiseerde technische vormingen van Case IH/Steyr. Albert Arnould is duidelijk: “We kennen de kwaliteit van onze producten en

verkopen enkel tractoren en machines waar we zelf kunnen aan werken. We doen waar we goed in zijn. De klanten appreciëren sterk deze persoonlijke en professionele aanpak”.

Sterk in de breedte

Arnould Agri bevindt zich in een regio waar zich heel wat bosbouwactiviteiten ontplooiën. Qua cliënteel vormen loonwerkers, land- en bosbouwers een perfecte mix. Gezien het ter beschikking zijn van een apart metaalbewerkingsatelier beschikt Arnould Agri over alle troeven om zijn diverse klanten à la carte te bedienen. Daar waar collega's een aanpassing aan een trekker eerder als een bijkomende bezigheid zien, is dit bij Arnould Agri een volwaardige bedrijfstak met een meerwaarde. Trekkers komen af fabriek in een basisconfiguratie toe en moeten voor de klanten bosbouwers nog onderhanden genomen worden. Zwaar werk in de bosbouw vraagt immers om aangepast materieel. Daarvoor is men bij Arnould Agri aan het juiste adres. Diverse Puma's en Maxxum's werden al aangepast. Dit gaat van het aanbrengen van een bodemplaat of een metalen bescherming van de mazouttank tot het uitwerken van een volledige beschermende bepantsering in combinatie met de ontwikkeling van een support voor een bosbouwkraan op de trekker. Klanten worden op die manier ook de mogelijkheid geboden hun trekker extra te valoriseren. Enerzijds voeren ze er cultuurtechnische werkzaamheden mee uit en in de winter kunnen ze vlot uitgerust actief zijn in de bosbouw. “Ook voor de aanpassing van een kipper of een veewagen staan we ter beschikking. Voor ons bedrijf versterkt het onze reputatie en dat loont op commercieel vlak.”. Als we informeren naar de verkoopstendenzen is Albert Arnould vrij duidelijk: “De crisis heeft zijn invloed gehad maar de product vernieuwing en de -efficiëntie binnen het gamma zijn op zich belangrijker. Landbouwers investeren op vandaag niet meer impulsief maar vanuit een toekomstvisie.”.





TIER 4: BE READY MET CASE IH

Productiviteitsontwikkeling hangt nauw samen met innovatie en technologie. Zoals we allemaal weten, moet binnen Tier 4 tegen 2014 de uitstoot van fijn stof en NOx verminderen met 90% t.o.v. Tier 3. Case IH neemt zijn verantwoordelijkheid op ten overstaan van het leefmilieu en biedt op vandaag met Efficient Power reeds een antwoord op de uitdagingen van morgen. Bij Case IH maakten we de keuze jaren terug en focusten we binnen onze R&D-afdeling op de SCR (Selective Catalytic Reduction)-technologie voor het zwaardere vermogenssegment (> 100 pk). Het resultaat daarvan ervaren onze klanten vandaag in de praktijk. Voor de klanten, dealers en medewerkers uit de Benelux-regio greep eind augustus te Jodoigne een tweedaags Tier 4-event plaats. Gedurende een 4-tal dagen werd op een professionele manier kennis gemaakt met de nieuwste producten. Niet alleen de technologie op zich maar vooral de persoonlijke ervaring met de Case IH Efficient Power demotrekken te velde werd gemaakt. Op een perceel van ruim 30 ha, in de nabijheid van de abdij van La Ramée, waren alle ingrediënten aanwezig voor een geslaagde demo. Ruim 1.600 klanten gingen aan de slag met een vloot Maxxum's, Puma's en Magnum's in combinatie met grond- en stoppelbewerkingsmachines. Zij beaamden de prestaties van deze hoge vermogentrekken die productiviteit koppelen aan duurzaamheid, zowel op de weg als in het veld. Met de nieuwe SCR-technologie zijn de motoren getuned in functie van een maximale vermogens- en brandstofefficiëntie. Dit terwijl de uitstoot aan fijn stof en stikstofoxiden op vandaag reeds voldoet aan de Tier 4-emissienormen. Kortom: met het Efficient Power systeem zijn we bij Case IH klaar voor de toekomst. Na afloop van de Ride & Drive sessies was iedereen het erover eens. "Met Efficient Power biedt Case IH een duidelijk antwoord op Tier 4 en situeren zich zowel de prestaties, het comfort, de betrouwbaarheid, de efficiëntie als de gebruiksvriendelijkheid op een hoger niveau."

SCR: eenvoudig en doeltreffend

Ondernemen is vooruitdenken en tijdig anticiperen op wat komen zal. Bij Case IH zijn we consequent en kiezen we met Efficient

Power op vandaag voor een technische basis die ons perfect toelaat om vanaf 2014 snel en eenvoudig aan Tier 4B (Tier 4 Final) te gaan voldoen. De Tier 4-emissievoorschriften sturen immers aan op een sterke vermindering van de stikstofoxiden (NOx) en de uitstoot van fijn stof (PM). Technisch gezien kan er in de praktijk gekozen worden tussen twee systemen: EGR (Exhaust Gas Recirculation) of SCR (Selective Catalytic Reduction). Bij EGR wordt 20 à 30% van de uitlaatgassen gekoeld en teruggeleid naar de verbrandingskamer waar het op een lagere temperatuur wordt verbrand zodat de vorming van NOx afneemt. De fijne roetdeeltjes worden vervolgens via een roetfilter aangepakt. Deze technologie vraagt een groter koelpakket en wordt bij Case IH toegepast voor de trekkers tot 100 pk. Voor de hoge vermogentrekken kiest Case IH voor SCR zodoende de uitlaatgassen doeltreffend te gaan nabehandelen met AdBlue. Dankzij zijn jarenlange samenwerking met FPT heeft Case IH reeds praktijkervaring met het SCR-systeem sinds 2006. Niet verwonderlijk dus dat trekkers met Efficient Power de beste resultaten laten optekenen in de DLG-PowerMix test. Gezien met SCR de Tier 4-oplossing betrekking heeft op de nabehandeling van de uitlaatgassen, komen de motoren vermogentechnisch maximaal tot hun recht. De productiviteit kent een boost en de fijne afstelling van het verbrandingsproces zorgt er niet alleen voor dat het brandstofverbruik daalt maar dat de PM-fractie bovendien beperkt blijft. De NOx-fractie wordt nabehandeld door middel van een katalysator en AdBlue. AdBlue is een 32,5% waterhoudende ureumoplossing die gedoseerd ingespoten wordt in de uitlaat. Na afloop van het katalytisch reductieproces worden de stikstofoxiden omgezet in het onschadelijke stikstof en water. In de uitlaat zitten diverse sensoren die zowel de temperatuur als de NOx-waarden registreren. Deze informatie wordt dan teruggekoppeld naar de AdBlue doseerunit zodat het proces steeds optimaal kan verlopen. Wanneer u de motor uitschakelt, wordt de resterende hoeveelheid AdBlue terug gepompt naar het hoofdreservoir, dat zich naast de brandstoftank bevindt en visueel herkenbaar is aan de blauwe dop. Er is ongeveer 1 L AdBlue benodigd per 20 L mazout. In de praktijk is het zo dat twee keer de

brandstoftank vullen correspondeert met één tankbeurt AdBlue. Via het dealernetwerk zijn AdBlue recipiënten verkrijgbaar in 10, 210, 1.000 of 1.250 L-uitvoeringen. AdBlue is een stabiele niet-toxische oplossing die tot 2 jaar kan worden opgeslagen bij een temperatuur van -11 tot 32°C. De AdBlue-tank op de trekker zelf is inwendig voorzien van een verwarmingselement die ervoor zorgt dat de AdBlue-vloeistof steeds de gepaste temperatuur heeft. De toepassing van AdBlue binnen het Case IH Efficient Power concept maakt dat niet alleen de zuinigheid van de motor toeneemt, maar tevens de duurzaamheid. Gezien er geen uitlaatgassen recirculeren naar de motor zal de inwendige vervuiling van de motor zich minder snel manifesteren. Dit resulteert bij SCR dus in langere verversingsintervallen voor de motorolie en een verhoogde betrouwbaarheid. Op vandaag biedt Case IH op reeds meer dan 50 trekkermodellen en op alle maaidorsers het Efficient Power systeem standaard aan. Zowel de prestaties als het comfort voor de bestuurder worden sterk gewaardeerd in de praktijk.

Nieuwe Tier 4 microsite voor de Benelux

Omdat kennis en beleving bij Case IH hand in hand gaan, werd speciaal voor onze klanten uit de Benelux een eigen website www.caseih-europe.com ontwikkeld waarop u alle informatie over Tier 4 kunt terugvinden. Rechtstreeks of via de webkey, verkrijgbaar via het dealernetwerk, krijgt u onbeperkte toegang tot alle nieuws omtrent Tier 4. U kunt er toelichting vinden omtrent de Tier 4 technologie op zich of alle tractoren in Efficient Power uitvoering gedetailleerd bekijken. Beeldmatig zijn er video's en foto's beschikbaar die alles nog eens visueel verduidelijken. Niets dat praktijkmatig echter meer bijbrengt dan de ervaringen van collega's met de Efficient Power trekkers van Case IH. De persoonlijke ondervinding met de nieuwste motortechnologie bewijst zijn meerwaarde inzake vermogens-efficiëntie, lager brandstofverbruik en een hogere betrouwbaarheid. Onder de rubriek 'Contact' tenslotte kunt u terecht met al uw vragen over Tier 4. Uiteraard staat ons uitgebreid dealernetwerk steeds paraat om u over de Case IH Efficient Power-toepassingen te informeren.

WINTERONDERHOUD

MAAK GEBRUIK VAN ONZE KENNIS EN ERVARING!

Voor een geslaagd seizoen 2013, raden wij aan in de winter reeds te starten met de voorbereiding. Zorg daarom dat uw machine wordt nagekeken en in goede staat is vooraleer u het seizoen begint. U kunt hierbij rekenen op de steun van onze teams.



EXPERTISE

Maak gebruik van de vaardigheden en knowhow van technici die uw materieel perfect kennen. Ze worden continu bijgeschoold met speciale programma's en krijgen opleidingen over de laatste nieuwe technologische innovaties.



ORIGINELE ONDERDELEN

Originele Case IH / Steyr onderdelen garanderen u een optimale werking van uw materieel, omdat ze ontworpen zijn voor de strengste gebruikscondities en hun kwaliteit de industriële normen overtreft. Zo optimaliseert u de betrouwbaarheid van uw machine, verhoogt u de prestaties en verlengt u de levensduur van uw machine.



TECHNOLOGIE

Onze technici analyseren uw materieel met het E.S.T.-systeem (Electronic Service Tool), waarmee ze snel defecte onderdelen kunnen identificeren en lokaliseren en zo de stilstandtijd van uw machine tot een minimum beperken. Dankzij de systematische update van de software worden de prestaties geoptimaliseerd en neemt de duurzaamheid van uw investering toe.

**NEEM SNEL CONTACT OP
MET UW CASE IH / STEYR
DEALER!**



WAAROM WACHTEN OM TE INVESTEREN?

BEKIJK HIER UW RENDEMENT.

▶ VOORBEELD VAN EEN BEDRIJF

- 8 percelen van 20 hectare
- Teelt: 50% tarwe, 50% maïs
- Totale oppervlakte van 160 hectare
- Percentage overlapping: 4 tot 8% afhankelijk van het soort werk

▶ KOSTEN MAÏSCULTUUR (PER JAAR)

- Zaad: 140 €/ha
- Meststof: 180 €/ha
- Plantbeschermende producten: 120 €/ha

▶ KOSTEN TARWECULTUUR (PER JAAR)

- Zaad: 45 €/ha
- Meststof: 150 €/ha
- Plantbeschermende producten: 170 €/ha

BESPARING PER SEIZOEN DANKZIJ AUTOPILOT + FIELD-IQ SYSTEEM	EUR
Ploegen en opnieuw ploegen	896
Meststof (stikstofhoudende oplossing)	1440
Zaailingen en zaaigoed tarwe en maïs	860
Behandeling en plantbeschermende producten	1024

De hierboven berekende besparingen houden rekening met een gerealiseerde besparing op landbouwgrondstoffen en brandstof dankzij een overlappingspercentage van bijna 0%.

€**4.220**
WINST

De totale winst dankzij precisielandbouw is 2 à 3 keer groter bij akkers met een onregelmatige vorm

MET DE CASE IH / STEYR GPS-SYSTEMEN KAN U DUS AANZIENLIJK UW KOSTEN VERLAGEN. MAAR DAARNAAST HEEFT PRECISIELANDBOUW NOG MEER VOORDELEN:

- ▶ U verhoogt uw productiviteit
- ▶ U bespaart heel wat werkuren uit
- ▶ Uiterste precisie zowel overdag als 's nachts bij alle weersomstandigheden
- ▶ Betere concentratie op het werk zelf
- ▶ Verhoogd comfort in de cabine
- ▶ Minder stress en minder snel vermoeid



WIJ FINANCIËREN UW INVESTERING
AAN 0.5% OP 24 MAANDEN.
ONTDEK ONZE VOORWAARDEN
OP PAG. 12.



Winteronderhoud

GEEF UW TREKKER EEN GRONDIG WINTERONDERHOUD

Met een technische en technologische expertise die alleen Case IH / Steyr u kan bieden, onderwerpen onze specialisten uw trekker aan een grondig onderzoek.



MOTOR

- Olierversing en vervanging olie-/ brandstof-/ luchtfilter
- Toerental controleren
- Algemene toestand



ELEKTRISCHE SCHAKELINGEN

- Algemene functies, alarmmeldingen (monitor), beveiligingen



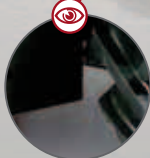
KOELCIRCUIT

- Toestand van de koelvloeistof
- Componenten, eventuele lekkage controleren



FRONTHEF

- Werking van de fronthef



VOORAS

- Smeerbeurt en controle van de aandrijfassen (dwarsbalken)



STUURINRICHTING

- Controle



REMMEN EN WIELEN

- Alle remfuncties
- Toestand van de velgen en de remschijven

Originele Case IH / Steyr onderdelen

Langere onderhoudsintervallen, verminderde stilstandtijd, ... Alleen originele onderdelen bieden de kwaliteit en prestaties die u mag verwachten.



CABINE OF PLATFORM

- Luchtfilter van de cabine
- Airconditioning
- Verwarming/ ventilatie



TREKINRICHTING

- Controle



HYDRAULISCH CIRCUIT

- Druk van het hydraulisch hoofdcircuit (hoge druk, lage druk...)
- Werking van de afstandsventielen

ALGEMENE CONTROLE

- Algemene veiligheid
- Conformiteit wegverkeersreglement en veiligheidsnormen



FILTERS

Een superieure kwaliteit voor een langere levensduur van uw machine

BRANDSTOFFILTER

JX, Steyr 9000 **8,10 €** *excl. BTW*

OLIEFILTER

Puma, Maxxum, JX **21,45 €** *excl. BTW*

LUCHTFILTER

Puma, CVX, MAXXUM, **42,83 €** *excl. BTW*

HYDRAULISCHE FILTER

Maxxum **68,55 €** *excl. BTW*



ACCU'S

Voor materieel dat altijd operationeel is

12V 135AH-1000EN-DIM.514X175X210

844, 845, 4200 **163,5 €** *excl. BTW*

12V 176 AH-1300EN-DIM.223X223X513

PUMA, JXU, MXU **238,5 €** *excl. BTW*



STARTMOTOREN EN ALTERNATOREN / DYNAMO'S

Optimale efficiëntie gegarandeerd onder alle omstandigheden, dankzij versterkte onderdelen

STARTMOTOR 12 VOLTS 3KW

Maxxum, Puma **300,5 €** *excl. BTW*

ALTERNATOR 12VOLTS 120 AMP

CS Pro, CVX phase 1 **316 €** *excl. BTW*



PNEUMATISCHE ZETEL

Kies voor nieuw ergonomisch comfort

GRAMMER TYPE MAXIMO COMFORT

Maxxum, Puma, CVX, **999,0 €** *excl. BTW*

GRAMMER TYPE MAXIMO PROFESSIONAL

Puma, CVX, **1.499,0 €** *excl. BTW*

Prijzen exclusief montage en BTW

WIJ ZETTEN DE STANDAARD VOOR **EFFICIENT POWER**, ANDEREN KIJKEN EERST, WAT DE STANDAARD IS.

Terwijl andere fabrikanten pas nu overstappen op de baanbrekende SCR-technologie, om aan de vanaf 2014 geldende strengere uitstootnormen te voldoen, rustte Case IH als technologisch leider zijn trekkerseries boven de 100 pk al sinds 2011 uit met de toonaangevende Efficient Power-technologie.

De voordelen:

- Motoren compromisloos ontworpen op vermogen zonder beperkingen
- Geoptimaliseerd verbrandingsproces en uitlaatgasbehandeling voor een aanzienlijk verbeterd brandstofrendement
- Hoogste duurzaamheid, betrouwbaarheid en langere service-intervallen door lagere bedrijfstemperaturen

De invoering van de SCR-technologie onderstreept nog eens Case IH's innovatieve leiderschap

