

FARMFORUM



CASE IH
ВІДГУКИ КОРИСТУВАЧІВ

ТОЧНЕ ЗЕМЛЕРОБСТВО
AFS ВІД CASE IH

ДИЛЕРСЬКА МЕРЕЖА
ІНТЕРВ'Ю З КОМПАНІЯМИ

З НАШОЮ ТЕХНІКОЮ ВАШ ПРИБУТОК ЗРОСТАЄ

ЗЕРНОЗБИРАЛЬНІ КОМБАЙНИ
AXIAL-FLOW®

CASE IH
AGRICULTURE

www.caseih.com/ua

ЗМІСТ

- 4 НОВИНИ CASE IH
- 7 ТЕЛЕМАТИЧНА СИСТЕМА ВІД CASE IH
- 8 РЕАЛІЇ ТА МАЙБУТНЄ ҐРУНТООБРОБКИ
- 9 РОЗДРІБНЕ ФІНАНСУВАННЯ ВІД CASE IH
- 10 ВІДГУКИ КОРИСТУВАЧІВ -
ТРАКТОР QUADTRAC®
- 12 ВІДГУКИ КОРИСТУВАЧІВ -
СІВАЛКА SDX
- 13 ВІДГУКИ КОРИСТУВАЧІВ -
ОБПРИСКУВАЧ PATRIOT®
- 14 КОМБАЙНИ AXIAL FLOW®
- 16 ОФІЦІЙНИЙ ДИЛЕР CASE IH -
АГРОАЛЬЯНС
- 18 ОФІЦІЙНИЙ ДИЛЕР CASE IH -
НОВОФАРМ
- 20 ОФІЦІЙНИЙ ДИЛЕР CASE IH -
TITAN MACHINERY UKRAINE
- 22 ОФІЦІЙНИЙ ДИЛЕР CASE IH -
УКРАГРОЗАПЧАСТИНА

Farm Forum висловлює подяку всім, хто брав участь у підготовці матеріалів до цього випуску: колективу Case IH в Україні; головному офісу Case IH в Австрії; дилерам Case IH в Україні та спеціалістам дилерів, які готували матеріали від своїх компаній; зовнішньому консультанту Case IH в Україні, Йохану Татцберу; регіональному менеджеру з роздрібного фінансування CNHI Capital, Катерині Безсудній; генеральному директору "Верес", Володимирі Зубкову; менеджеру з систем точного землеробства Case IH, Миколі Чорноносу. Також висловлюємо подяку за дозвіл публікації матеріалів виданням: Аграрний Тиждень, Агробізнес сьогодні, Агроексперт, Пропозиція, британському журналу CPM.

НАШІ КЛІЄНТИ - ПОНАД УСЕ

«У НАС АМБІТНІ ПЛАНИ»



ШАНОВНІ ПАРТНЕРИ!

Ключовими факторами успіху на ринку є наші клієнти. Ми зростаємо тільки тоді, коли ми маємо мережу професіоналів, дійсно обізнаних та кваліфікованих дилерів, які є нашими очима на ринку. Дилерів, які дослухаються до наших клієнтів та реагують на їх потреби в обладнанні та обслуговуванні техніки Case IH.

Ніколи раніше у нас не було такого всеохоплюючого та високоефективного асортименту. Ще ніколи раніше ми не були такими сильними та активними на українському ринку. Ми пишаємось нашим розвитком; ми пишаємось тим, як клієнти цінують та використовують нашу продукцію.

Наші клієнти - понад усе. Наша ціль - дослухатися до користувачів нашої техніки та забезпечити їх найкращим передовим, продуктивним та надійним обладнанням, завдяки якому вони досягають поставлених цілей в своїй діяльності. Я хочу подякувати всім, хто залучений до обслуговування клієнтів Case IH, а особливо тим, хто є відданим у досягненні наших цілей!

В даному випуску корпоративного видання Case IH пропонує Вашій увазі огляд основних подій з життя бренду в Україні, інтерв'ю з компаніями-офіційними дилерами та користувачами техніки Case IH.

З подякою,

Штефан Богнер
Бізнес-директор регіону
Східна Європа
Балкани, Україна

CASE IH НА “AGRI INVEST FORUM”

7 жовтня у Києві відбувся Міжнародний агроінвестиційний форум «Agri Invest Forum». Ексклюзивним партнером форуму виступив Case IH.



Подія зібрала представників влади та провідних міжнародних і вітчизняних фінансових, консалтингових та юридичних компаній, виробників та переробників сільськогосподарської продукції. Учасники діалогу обговорили нові стратегії розвитку аграрного бізнесу, шляхи і механізми залучення інвестицій.

Захід промовою відкрив Руслан Кошулинський, який висвітлив основні проблеми розвитку сільського господарства. Далі виступив міністр аграрної політики та продовольства України Ігор Швайка. Він зазначив, що такий захід проводиться вперше, але

подібні форуми будуть проводити двічі на рік, наступний планується у квітні. Також на відкриті виступали Андрій Дикун (заступник міністра аграрної політики та продовольства), який висвітлив основні аспекти реформування Аграрного комплексу України та інші доповідачі. В рамках першої сесії Штефан Богнер, бізнес-директор Case IH, також виступив з доповіддю та вітальним словом.

Форум відвідали 250 учасників: власники, керівники та фінансові директори великих та середніх агропідприємств, серед яких «Астарта», «Сварог Вест Груп», «Приват Агро», «Суфле Агро»; представники інвестиційних та

фінансових компаній.

На форумі проводилось три секції – макроекономічні показники української економіки, нові можливості для українських агровиробників, доступ до фінансування – які фінансові інструменти доступні Україні.

* За матеріалами офіційного пост-релізу організаторів.



Штефан Богнер

Бізнес-директор регіону Східна Європа Балкани, Україна

“Україна дуже цікава для інвестування, але для цього необхідні стабільна політична ситуація і підтримка влади для інвестора. Ці дві складові для інвестування дуже важливі. І мова йде не лише про агросектор, а про всі галузі економіки.”

В ЧЕРВНІ 2014 ЗІЙШОВ З КОНВЕЄРА 150,000-Й ТРАКТОР СЕРІЇ CASE IH MAGNUM®

Case IH вже понад 25 років пишається тракторами серії Magnum / Основне гасло “Створюючи Найкраще” – якість, підтверджена споживачами / Удосконалене робоче місце оператора та неперевершена економічність споживання палива – ось головні риси сучасної серії тракторів Magnum



26 років тому перший трактор серії Magnum показав світові, на що здатен цей велетень у полі. З моменту виходу на ринок сучасні моделі тракторів преміум класу і надалі задають найвищі стандарти в цій галузі. Відмінно показавши себе у виконанні найскладніших сільськогосподарських задач по всьому світу,

включаючи нещодавній рекорд з висівом соняшнику у Болгарії, трактори Magnum довели, що вони – це набагато більше, ніж просто потужні, надійні та зручні трактори.

Нещодавно зійшов з конвеєра 150,000-й трактор серії Magnum. Його новий власник, фермер Джеррі Форсайт зі штату Іллінойс, США, колись також придбав і 100,000-й Magnum. Саме в цьому ми бачимо справжній привід для гордості за нашу продукцію першокласної якості.

CASE IH НА ВИСТАВЦІ «АГРО-2014»

4-7 червня 2014 року у Києві відбулася Міжнародна агропромислова виставка «Агро-2014» – загальнодержавний захід у АПК України. На території Національного комплексу «Експоцентр України» подія зібрала більше ніж 900 вітчизняних та іноземних компаній із 14 країн світу, понад 38 тисяч відвідувачів, переважно провідних спеціалістів агропромислового сектору.

Case IH на «Агро-2014» був достойно представлений широким асортиментом презентованої продукції двома офіційними дилерами «TITAN MACHINERY UKRAINE» та «НовоФарм».

Компанія TITAN MACHINERY UKRAINE представила на виставці одну з найбільш масштабних експозицій техніки, що включала в себе

- Трактори. Magnum 340 на одинарній широкій гумі, Маххит 125, Ріта 210, Farmall 110 JX з фронтальним погрузчиком та трактор на гусеничному ході Quadtrac 600.
- 13-ти стійковий глибокорозпушувач Ecolo-Tiger 870.
- Комбайни. Новий надпродуктивний зернозбиральний комбайн Axial-Flow 9230 з 40-футовою жаткою та комбайн Axial-Flow 5130.
- Демонстраційний симулятор систем AFS для точного землеробства.

Компанія «НовоФарм», будучи традиційним учасником «Агро-2014», у цьому році на власному стенді презентувала: зернозбиральний комбайн Axial-Flow 6130, трактор



Magnum 260 з агрегатом для внесення безводного аміаку Nutri-Placer 930 та самохідний обприскувач серії Patriot 3330. Відділ запасних частин «НовоФарм» презентував різного роду комплектуючі та мастильні матеріали для сільськогосподарської техніки.

Виставка «Агро-2014» вкотре довела, що Україна це держава з потужним агропромисловим комплексом, найродючішими землями, високою традиційною землеробською культурою.

За матеріалами офіційних пост-релізів «Агро-2014», «TITAN MACHINERY UKRAINE» та «НовоФарм».



ДНІ ПРЕСИ CASE IH У ФРАНЦІЇ

28-29 липня цього року в м. Шартр (Франція) Case IH організував демонстрацію своїх флагманських продуктів для європейського агоринку. Відвідувачі отримали можливість ознайомитися з новими зразками зернозбиральних комбайнів, потужних тракторів, телескопічних навантажувачів, прес-підбирачів, телематичною системою AFS Connect 2.0 для оптимізації роботи сільськогосподарських машин. Пропонуємо Вашій увазі невеликий фотозвіт з місця подій.



Офіційна прес-конференція



Зернозбиральний комбайн Axial-Flow 9240



Трактори Magnum 380 CVX та Quadtrac 620

CASE IH НА КОНФЕРЕНЦІЇ «ТОЧНЕ ЗЕМЛЕРОБСТВО»

4-5 вересня 2014 року Case IH взяв участь у конференції «Точне землеробство» у якості ексклюзивного партнера. Організатори заходу журнал The Ukrainian Farmer та AGP Media Conferences цього року запропонували дводенну програму: першого дня учасники мали змогу ознайомитися з інноваційними технологіями в теорії, а другого, на базі потужностей корпорації «Сварог Вест Груп», побачити їх застосування на практиці – в полі.

В перший день, менеджер з точного землеробства Case IH, Микола Чернонос, представив змістовну доповідь на тему «Догляд за рослинами з новими технологіями від Case IH». Приємно зазначити, що презентація Миколи викликала неабиякий інтерес серед аудиторії та численні запитання. Зокрема, в доповіді було розкрито новий продукт on-line управління господарством – телематичну систему AFS Connect від Case IH, та конкурентні переваги обприскувача Case IH серії Patriot® 3330, унікальні властивості системи AIM Command Pro, що дозволяють зробити процес обприскування максимально ефективним з точки зору затрат та продуктивності.

На другий день учасники конференції протягом кількох годин мали змогу спостерігати за практикою застосування різноманітних технічних засобів точного землеробства. В цій частині конференції Case IH представив роботу обприскувача Patriot® 3330, обладнаного інноваційними системами контролю виливу AIM Command, автоматичного водіння ACCUGuide, контролю перекриттів і висоти штанги та безпосередньо в практичних умовах продемонстрував переваги цих систем.

Конференція «Точне землеробство» зібрала близько ста агрономів,



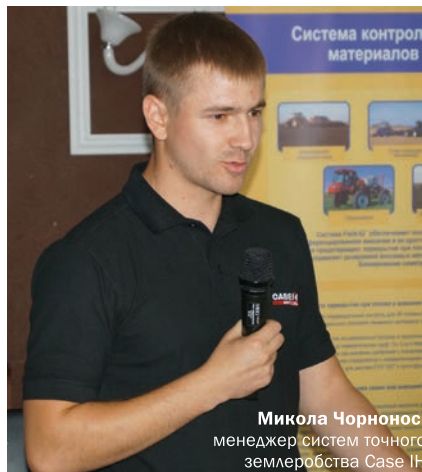
інженерів, директорів господарств, науковців, представників компаній, які працюють на ринку засобів для точного землеробства,



дистанційного зондування та моніторингу в сільському господарстві.

Конференція «Точне землеробство», це інформаційно насичений, цікавий та актуальний захід для аграрного ринку України. Цього року Case IH вперше взяв участь у якості партнера заходу. Конференція створює комфортні умови спілкування та плідної ефективної роботи. Case IH вдячний організаторам, дилеру-компанії «Агроальянс» та відвідувачам і сподівається, що після цього заходу все більше аграрних підприємств будуть застосовувати AFS - рішення точного землеробства від Case IH.

*за матеріалами офіційного пост-релізу організаторів конференції
The Ukrainian Farmer та AGP Media Conferences



CASE IH НА КОНФЕРЕНЦІЇ «ЕФЕКТИВНЕ УПРАВЛІННЯ АГРОКОМПАНІЯМИ»



18 вересня у Києві відбулася V Міжнародна конференція «Ефективне управління агрокомпаніями: постійна оптимізація витрат», організована асоціацією «Український клуб аграрного бізнесу».

Головною метою заходу стало обговорення основних аспектів та проблем

управління агрокомпаніями та способів мінімізації непрямих виробничих витрат, використання інноваційних технологій з метою зменшення витрат. У роботі конференції взяли участь понад 300 представників передових аграрних компаній з України, країн СНД та Європи, міжнародних організацій, сервісних компаній.

Case IH вперше взяв участь у даній конференції в якості срібного спонсора.

*за матеріалами офіційного пост-релізу організаторів

НОВА ТЕЛЕМАТИЧНА СИСТЕМА ВІД CASE IH

Нова телематична система AFS Connect 2.0 не лише збирає, обробляє та передає технічні дані, але й забезпечує контроль над парком машин, а також надає ультрасучасні можливості керування транспортними засобами.

Нова телематична система AFS Connect - це інноваційне рішення, що дає аграріям можливість безперервно отримувати основні технічні параметри роботи техніки через мережу Інтернет. Завдяки цьому фермери мають доступ до інформації, яка дозволяє вирішувати цілий ряд задач по роботі техніки безпосередньо з офісу, таких як технічний та економічний аналіз. Телематична система AFS Connect може слугувати і для оптимізації таких процесів, як збір врожаю чи посів, де термін виконання робіт має ключове значення.

Телематична система AFS Connect безперервно збирає, обробляє та передає технічні дані до спеціального інтернет-порталу. Ці дані власник може отримати за допомогою будь-якого комп'ютера, планшета чи смартфона підключеного до мережі Інтернет. Завдяки цьому фермери мають доступ до ключових технічних даних та постійний зв'язок з операторами машин. Контроль за роботою техніки здійснюється на екрані, виконаному у вигляді карти. Крім цього, доступні функції встановлення геозон та «комендантської години». Ці функції використовують технології безперервного виявлення руху, щоб Ви могли контролювати розташування та час роботи оператора. За Вашим бажанням можна також встановити віртуальну «заборонену зону» для машин. Відтепер набагато легше складати графік ремонтних робіт завдяки телематичній системі AFS Connect. До того ж, спеціальні сигнали можуть сповіщати власника про, наприклад, необхідність проведення планового технічного обслуговування.

Панель приладів AFS DashBoard відображає важливі характеристики машини, такі як оберти двигуна, температура та тиск гідравлічної рідини, залишок палива та напруга акумуляторної батареї, і графічно відображає ці дані. Користувач AFS Connect також може виводити на екран цілий ряд звітів, наприклад, дані про оброблену площу, урожайність та вологість зібраного врожаю, а також звіт про витрату палива.



Постійний зв'язок з операторами можна підтримувати за допомогою текстових повідомлень, які можна відправляти прямо на дисплей машини через веб-портал системи AFS Connect.

Крім того, система оснащена деякими спеціальними технічними характеристиками. Наприклад, частота оновлення даних всього в одну хвилину. До того ж, кожний користувач може встановити оновлення в режимі реального часу протягом 30 хвилин, що виділяються на одну машину впродовж одного дня.

Компанія Case IH пропонує два рівні телематичної системи AFS Connect. Рівень Basic містить всі базові функції, а Advanced – включає в себе доступ до даних CAN шини, розширені статуси, а також функцію відправлення текстових повідомлень на екран машини.

“AFS Connect 2.0 - це нова можливість для фермерів та операторів керувати парком техніки за допомогою віртуального інструментарію. Система забезпечує не тільки збільшення ефективності контролю за устаткуванням, але й здатність аналізувати роботу машин в будь-який час. Це означає, що

на одній ділянці можна порівняти ефективність роботи різних машин. AFS Connect - це високоефективний інструмент для оптимізації роботи машин в таких ключових питаннях, як споживання палива або ефективність експлуатації. Крім того, система AFS Connect пропонує нові важливі підходи до діагностики”, - розповідає Улі Соммер, голова відділу з питань точного землеробства компанії Case IH.

Система AFS Connect вже доступна для всіх комбайнів Case IH, а також тракторів Case IH серій Puma, Magnum, Steiger та Quadtrac. Скоро до переліку увійдуть і інші серії тракторів. Базовий комплект також гарантує сумісність з машинами всіх виробників техніки, а отже система AFS Connect може стати рішенням для всього парку машин.

Микола Чорнонос,
менеджер систем
точного землеробства Case IH
mykola.chornonos@cnhind.com

РЕАЛІЇ ТА МАЙБУТНЄ ҐРУНТООБРОБКИ В УКРАЇНІ

Про власний досвід, стан та перспективи українських земель розповідає Йоханн Татцбер, зовнішній консультант Case IH в Україні з питань ґрунтообробної техніки.



Шановний пане Татцбер, посада зовнішнього консультанта передбачає неабиякий досвід в аграрному бізнесі. Розкажіть, будь ласка, з чого розпочалась Ваша діяльність в аграрній сфері?

Мої батьки все життя займалися сільським господарством, у нас було сімейне підприємство в Східній Австрії, де я і виріс. Закінчивши вище технічне училище (зі ступенем «Magіstr сільського господарства»), в 23 роки я взяв відповідальність за сімейне підприємство, яким керував протягом 40 років. Після вступу Австрії до Європейського Союзу ми з колегами організували консалтингову компанію, нашими клієнтами були близько 200 австрійських підприємств. Я відповідав за сегменти: обробіток ґрунту, рослинництво та сільгосптехніка.

А яким же чином доля привела Вас в Україну?

В Україну я потрапив волею випадку в 2004 році, погодившись консультувати компанію співвітчизника, яка займалася продажами сільсько-господарської техніки та обладнання для свинарників. В процесі своєї діяльності я познайомився з аграрними українськими компаніями і фермами, створював концепції модернізації та механізації підприємств, бізнес плани, розраховував потреби в кормах для тваринництва.

Починаючи з квітня 2014р., я працюю консультантом компанії Case IH з питань ґрунтообробної техніки.

На Вашу думку, наскільки в цілому відрізняється аграрний ринок в Україні та Австрії?

Найбільша відмінність - це, звичайно, розміри підприємств. До 90%

австрійських ферм - сімейні, без залучення додаткової робочої сили. Господарі підприємств - члени сім'ї, які одночасно виконують різноманітні роботи, як-то займають керівну посаду, ведуть бухгалтерію, є агрономами, трактористами т.ін. В Австрії закупівля матеріалів та обладнання (насіння, добрива, корми і т. ін.), також продаж отриманої продукції здійснюються так званими кооперативами.

Чим саме може бути корисний європейський аграрний досвід для України?

Європейські підприємства вже багато років перебувають у приватній власності, що значно прискорює процес прийняття рішень та створює сприятливе середовище для ринкових відносин. Сільському господарству України не вистачає гнучкої схеми збуту та ефективних програм фінансування.

Що можете сказати про підходи до ґрунтообробки в Україні?

Незважаючи на те, що в Україні знаходяться багаті чорноземи, і український клімат більшості областей сприяє отриманню високих врожаїв найкращої якості, реальна ситуація підприємств відображає потенціал нижче середнього. Причинами тому є ущільнення ґрунту, неправильна технологія обробки ґрунту, застаріла техніка.

Знаючи стан українських земель що варто змінити, щоб в кінцевому результаті підвищити ефективність урожаю?

Звичайно, дане питання дуже складне та комплексне. Якщо відповідати коротко, то я б виділив дві головні проблеми. По-перше, площі страждають від масивних ущільнень, які виникли через часте вживання важкої техніки, роботи в полі при несприятливих (дуже сирих умовах). Як наслідок, ґрунтові ущільнення на глибині 30-35 см запобігають обміну вологи, життєвий простір ґрунтових мікроорганізмів порушено. Рослини не в змозі розвинути здорову і сильну кореневу систему, а також засвоїти необхідні поживні речовини.

Починаючи з самого першого року моєї консультативної діяльності, ми почали займатися усуненням ущільнень ґрунту за допомогою глибокого

розпушування. Керівники підприємств підтвердили, що після подібної операції легше й швидше ведуться весняні польові роботи, також легше працювати після дощу, стабілізуються і поліпшуються показники врожайності.

Наступна проблема полягає в тому, що багато підприємств використовують застарілу техніку і технологію обробки ґрунту, які абсолютно не відповідають українським кліматичним умовам. Вся система обробки ґрунту повинна бути спрямована на максимальне збереження ґрунтової вологи. Це завдання можна досягти лише проводячи мінімальну кількість ґрунтообробних операцій і на мінімальній глибині.

В якості рішення проблеми я рекомендую, звичайно ж, використовувати відповідну сільсько-господарську техніку, яка в змозі виконати відразу ж кілька робочих операцій всього за один прохід.

Я глибоко переконаний, що налагодивши та оптимізувавши використання техніки і технології, позбувшись ґрунтових ущільнень, зберігаючи і розумно використовуючи вологи в ґрунті, українські землі знову стануть приносити найвищі врожаї найкращої якості! Принаймні, я спрямовую свою діяльність в Україні для досягнення цієї мети!



ФІНАНСОВА СВОБОДА НАДИХАЄ

З початку 2014 року CNH Industrial Capital запустила на ринок програму фінансування техніки Case IH на спеціальних умовах. Нещодавно умови фінансування було удосконалено, і зараз вони стали значно більш цікавими для аграрних підприємств:

- Від 0,1% річних при фінансуванні з прив'язкою до курсу долара США
- Авансовий внесок від 30%

Про експлуатацію техніки Case IH, плани та перспективи оновлення парку техніки розповідає Володимир Зубков, Генеральний директор підприємства «Верес».



Пане Зубков, розкажіть, будь ласка, як давно Ви користуєтесь технікою Case IH, та які саме моделі працюють у Вашому підприємстві?

Знайомство з технікою Case IH підприємство «Верес» відбулось ще у 2000 році з придбання зернозбиральних комбайнів Axial-Flow 2166. Ці комбайни служили нам вірою і правдою протягом 10-ти років, що в свою чергу стало дуже позитивною характеристикою для цього бренду. Тому зараз маємо досить серйозний парк машин Case IH: по парі комбайнів Axial Flow 2166 та Axial Flow 8230, по парі тракторів Magnum 310 та Steiger 500, п'ять обприскувачів Patriot, дискові борони True Tandem 330 Turbo та два агрегати True Tandem 370.



Які основні характеристики Ви берете до уваги при виборі тієї чи іншої техніки?

В першу чергу для нас важлива питома вартість даного агрегату на один гектар оброблюваної землі протягом 5-ти років експлуатації. Безпосередньо для розрахунку даного показника ми розглядаємо наступні складові: ціну придбання, надійність і гарантійний строк, вартість поточного сервісного обслуговування, уніфікацію елементів і вузлів з технікою наявною на підприємстві, витрату ПММ, заробітну платню механізаторів при обслуговуванні та експлуатації техніки, потенціал цінності агрегату при подальшому продажу.

Також чималу роль відіграє комфортність комунікації з постачальником техніки і його сервісними структурами, як фінансовими, так і технічними.

Чи користуєтесь Ви пропозиціями від фінансових організацій для придбання техніки?

Як комерційна структура, орієнтована на отримання прибутку від своєї діяльності, ми розглядаємо і вивчаємо всі привабливі схеми підтримки та фінансування, які допоможуть нам досягти основної мети підприємства. На мій погляд, сьогоднішня роздрібна програма фінансування CNHi Capital в Україні йде в авангарді фінансових інструментів, що дозволяють в непростій економічній ситуації в Україні плідно співпрацювати постачальникам і споживачам сільськогосподарської техніки.

Чи маєте плани на розширення парку техніки та чи розглядаєте відповідно спеціальні фінансові пропозиції на ринку?

Підприємство «Верес» має необхідність у придбанні зернозбиральних комбайнів, самохідних обприскувачів та тракторів. Зараз ми розглядаємо для придбання досить широкий перелік сільськогосподарської техніки, яка в тому числі потрапляє під програму фінансування CNHi Capital.



Катерина Безсудна

Регіональний менеджер з роздрібною фінансуванням CNHi Capital в Україні

В такий складний час для всіх напрямів бізнесу в Україні, основним завданням компанії CNHi Capital є підтримка продажів бренду Case IH і надання клієнтам найкращих та найвигідніших умов фінансування. З середини жовтня цього року ми покращили умови фінансування у валюті США і гривні. Ми робимо мрію клієнтів більш доступною, для цього потрібно вибрати техніку, зробити запит на лізингові умови через ОТП Лізинг і отримати вигідну пропозицію!

Катерина Безсудна,
Регіональний менеджер з роздрібною фінансуванням CNHi Capital в Україні
ekaterina.bezsudna@cnhind.com

QUADTRAC® - ЗАВЖДИ ПЕРШИЙ НА ВАШОМУ ПОЛІ

Протягом останніх місяців спеціалісти Case IH разом з журналістами провідних аграрних видань здійснили декілька візитів до українських господарств, які застосовують техніку Case IH, зокрема, флагман в асортименті продуктів Case IH – трактор Quadtrac. Про враження від експлуатації та переваги, які відзначають користувачі трактора читайте далі.



Григорій Білоус, власник підприємства, що надає послуги з обробітку ґрунту та внесення мінеральних добрив.

«Завжди, як ми купуємо якусь техніку, я перевіряю її сам. Ото сів за кермо, і... майже добу не вилазив з кабіни. Робив перерву тільки на заправку трактора та по-поїсти. Такий був драйв, запал — навіть спати не хотілося. Зараз трактор працює цілодобово, задіяний на 100%».

Ми виходимо боронувати чи культивувати принаймні на два тижні раніше за конкурентів — навіть не весною, а ще взимку. Цього року, наприклад, працювали вже 16 січня. Морозу й снігу не було. Колісні трактори буксували по вологій землі, натомість гусеничні виходили в поля».

«Quadtrac 500 вузький, завширшки лише 3 м. Порівняйте з колісними тракторами такої ж потужності. Quadtrac 500 може протиснутися і по сільській вулиці, і по ґрунті під лісопосадкою».

*За матеріалами репортажу в газеті Агробізнес сьогодні, №18, 2014



Олександр Павлюченко, директор підприємства «Альфа-Капітал».
(на фото з правої сторони)

«Придбавши Quadtrac 500, переконався, що ця техніка неймовірно потужна, має тягове зусилля понад 22т. Машину не кидає на полі, вона має ідеальний тиск на поверхню ґрунту, до того ж використовувати Quadtrac можна з ранньої весни до пізньої осені. Я постійно цікавлюсь новими моделями техніки і можу сказати з упевненістю, що фактично в Україні аналогів такому трактору сьогодні просто немає».

За рахунок конструкції чотирьох гусениць тиск на ґрунт становить 400 г на см², в той час як у більшості гусеничних тракторів цей тиск перевищує 600 г на см². При цьому тиск розподіляється рівномірно по всій площі гусениць, що дозволяє працювати на найвологіших ґрунтах, де звичайні трактори просто гразнуть.

* За матеріалами репортажу в журналі «Аграрний тиждень», №10, 2014

ТРАКТОР QUADTRAC®

- Навесні виходить у поле раніше за конкурентів
- Велика потужність, а відтак, продуктивність
- Незрівнянна маневреність, поворотність
- Дуже м'який хід будь-яким бездоріжжям і полем
- Економія дизпалива



Іван Сидоренко, керівник підприємства «Приват-Агро-Альянс».

«Декілька років тому в листопаді, після великої зливи, проїжджаючи через поля сусіднього агропідприємства, побачив, що в полі працює трактор. Щоб обробляти ґрунт при такій вологості, годі й говорити. Мене це дуже здивувало. Виявилось, що працював гусеничний трактор, в той час, коли колісний за таких умов у поле ввійти не може. І от коли з'явилися кошти, ми придбали і собі Quadtrac 550».

«Ми проводили для себе певні дослідження, то можу сказати, що Quadtrac економніший, приміром, за колісний трактор Steiger 535, з витрати дизпалива на 20-22%».

Переважає по продуктивності та якості обробітку ґрунту. За рахунок меншого питомого тиску на ґрунт не руйнується структура ґрунту, а завдяки кращому зчепленню з ґрунтом машина не пробуксовує. Коли колісний трактор на полі не міг зрушити з місця, то Quadtrac 550 працює навіть з чизелем. До того ж гусеничний трактор набагато маневреніший за колісний. Я думаю, що майбутнє саме за гусеничними тракторами, бо всі переваги на їх боці».

* За матеріалами репортажу в журналі «Аграрний тиждень», №10, 2014

СПЕЦІАЛЬНЕ ФІНАНСУВАННЯ ТРАКТОРІВ STEIGER/QUADTRAC

- всі трактори виробництва 2013 року **Steiger/Quadtrac: 500, 550, 600**
- умови діють до кінця 2014 року
- умови фінансування у доларах США та українській гривні:

Авансовий платіж	Валюта фінансування	Ставки Фінансування	Строк фінансування				
			1	2	3	4	5
30%	долар США	ставка фінансування	0.1%	2.0%	3.0%	4.0%	5.0%
	українська гривня	ставка фінансування	5.0%	11.0%	12.0%	13.0%	14.0%



SDX - НАДІЙНИЙ ФУНДАМЕНТ ВАШОГО УРОЖАЮ

Пневматичні сівалки серії Precision Disk є найбільш надійними, ефективними та універсальними знаряддями для посіву як по технології No-till, так і по технології Mini-till. Неперевершені характеристики посівного комплексу максимально розкриваються при посіві по нульовій технології та гарантують дотримання заданої глибини посіву, рівномірний розподіл насіння і низьке бокове ущільнення борозни.



Ігор Вольський, головний інженер господарства "Агро Еко XXI"

Конструкція сівалки SDX30 дає змогу вносити добрива одночасно із висівом, про те ми цього не робимо, насамперед тому, що це знижує продуктивність сівалки. До того ж є багато інших, раціональніших та продуктивніших, способів внесення добрив. Ширина захвату сівалки — 9,1 м, агрегатується вона з бункером місткістю 8 тис. л, що дає змогу засівати понад 150 га/добу. Бункер розміщений позаду сівалки, проте це не викликає складнощів у роботі — навіть після висіву по оранці сходи рівномірні та дружні. Висівання проводимо на швидкості 8–10 км/год.

Сівалка оснащена електронною системою контролю, яка відслідковує

кожну зернину. Сьогодні багатьох фермерів лякає маневреність сучасних висівних комплексів, довжина яких сягає понад 10 м. Наша сівалка завдовжки 14 м, проте напрочуд маневрена.

Ми нею засіваємо будь-які площі: є ділянки обсягом 10–15 га, на яких вона працює не гірше від звичайних механічних сівалок. Бункер та сівалка точно повторюють траєкторію руху трактора. У разі потреби таким агрегатом можна засіяти навіть присадібну ділянку.

Сівалка справді є універсальною, адже висів усіх основних культур у господарстві за різних систем обробки ґрунту проводимо однією сівалкою. В цьому плані придбана нами сівалка — просто супермашина! Вона має широкі межі регулювання щодо глибини висівання, сили тиску на ґрунт, висівної норми як дрібно насінневих культур, так і зернових.

* За матеріалами репортажу в журналі «Пропозиція», №10, 2014



Ігор Мельничук, менеджер з продажів причіпного обладнання Case IH

Однорисковий сошник SDX для нульової технології є кращим у своєму класі для точного контролю глибини, послідовного висіву та низького рівня ущільнення бічної борозни. Диск діаметром 57,2 см — найбільший серед аналогів — ефективно прорізує залишки, залишаючи чисту борозну для оптимального контакту насіння з ґрунтом і отримання рівномірних сходів.

ПНЕВМАТИЧНА СІВАЛКА SDX

- Робота при найскладніших умовах посіву та значній кількості пожнивних залишків
- Максимальна продуктивність. Важка та міцна рама забезпечує роботу по технології No-Till
- Швидкий та ефективний посів. За рахунок унікального та найбільшого на ринку висівального диска, краї посівного ложа не руйнуються і не осипаються.

PATRIOT® - ВАШ ОБПРИСКУВАЧ СЕЗОН ЗА СЕЗОНОМ

Вам потрібен обприскувач, який можна було б в будь-який момент вивести в поле, як тільки з'явиться вікно для польових робіт. Ви бажаєте, аби він гарантував Вам якісну, точну обробку кожного клаптика землі та працював рівно і надійно протягом всього сезону, сезон за сезоном. Це те, заради чого були розроблені сучасні обприскувачі Patriot, котрі оснащені всіма можливими інструментами, що можуть знадобитися Вам у роботі. Це технології, конструкторські розробки та досвід, поєднані для того, щоб зберігати рослини здоровими та максимально збільшувати потенціал урожаю. Так народжуються Агротехнічні Рішення Case IH.



Фредерік Шавінський,
власник групи компаній "ByFrederic"

посівами кукурудзи та соняшника. На сьогодні у нас успішно працюють 4 обприскувачі Case IH Patriot. Обприскувачі повністю завантажені протягом сезону, бо крім обприскування посівів робочими розчинами пестицидів ми вносимо ними ще і рідкі комплексні добрива. Тож річне завантаження на один агрегат становить приблизно 20 тис. га протягом сезону.

А в цьому році парк нашої техніки поповнився ще і двома тракторами Case IH Magnum 340. Тож можна сказати, що у плані самохідної техніки ми повністю перейшли на Case IH.

* За матеріалами репортажу в журналі «Агроексперт», №10, 2014



Анатолій Мацюк,
маркетинг-менеджер Case IH,
група трактори, причіпне обладнання

Я великий прихильник техніки Case IH. Ще у далекому 1996 році, за порадою своїх колег я придбав зерно-збиральний комбайн Case IH моделі 1680. За весь цей час, а це 18 років, ми переконалися у надійності, довговічності та ефективності експлуатації техніки Case IH. Кожен комбайн протягом сезону має напрацювання приблизно 3 тис. га. Тож коли постало питання придбання самохідних штангових обприскувачів, то ми довго не розмірковували, а відразу віддали перевагу обприскувачам Case IH. І відразу скажу, що прийняли правильне рішення. Обприскувачі мають широку колію, стабільну штангу та високий кліренс. Це саме ті параметри, які потрібні для успішного догляду за

ОБПРИСКУВАЧІ СЕРІЇ PATRIOT®

- Унікальна система AIM Command® - зміна норми внесення однією кнопкою, без заміни форсунок, при заданому тиску та дисперсності крапель, не залежно від швидкості обприскування
- Найкраща на ринку стабільність штанги
- Автоматичне управління секціями та висотою штанги
- Рівномірний розподіл ваги між осями - мінімальне ущільнення ґрунту

Обприскувачі Case IH Patriot дозволяють повною мірою використовувати кожен бак з препаратами, кожну годину дня і кожен гектар землі. За допомогою додаткових вдосконалених систем обприскування AIM Command і AIM Command PRO можна збільшити ефективність обприскувача Patriot за рахунок оптимізації параметрів норми внесення та розміру крапель при кожному виконанні внесення на будь-якій частині поля. За допомогою AIM Command оператор може збільшити швидкість обприскування, підвищити якість внесення та домогтися рівномірного покриття навіть при поворотах і роботі в полях неправильної форми.

ПОГЛЯД НА ПРОДУКТИВНІСТЬ ОБМОЛОТУ ПІД ІНШИМ КУТОМ

Існує декілька сільськогосподарських інновацій, які можна вважати принципово новими розробками - вони повністю перевертають традиційний підхід та запроваджують якісно нову конструкцію. **Зернозбиральні комбайни Axial-Flow® не перевертають концепцію обмолоту та відділення зерна, а, скоріше, повертають її на 90°.**

«Мета полягала в тому, щоб збільшити продуктивність не змінюючи розмір машини, - каже Август фон Еккардштайн, маркетинг менеджер Case IH в Європі, - Традиційна машина, в якій подача до молотильного барабану здійснюється тангенціально, обмежена шириною барабану. Матеріал проходить через підбарабання шляхом, який часто становить менше 1 м, а отже, залишається небагато способів обмолоту зерна, що вимагає використання соломотрясів, які потребують багато місця.

Але при аксіальній (осьовій) конструкції, коли ротор повернений таким чином, що його вісь розташована уздовж комбайну, можливе використання циліндрів набагато більшої довжини. Матеріал подається з одного боку, і шлях, яким він проходить, складає приблизно 3-4 м».

«Головним проривом став винахід ротору ST (з малою трубою), котрий з 2008 року почав встановлюватися на всіх комбайнах. У нього менша внутрішня труба, але зовнішній діаметр циліндру залишився таким самим. Він справляється з більш довгою соломою та менше її пошкоджує, але обмолот, як і раніше, є ефективним та продуктивним», - стверджує Август фон Еккардштайн.

«Axial-Flow дає інший тип соломи, ніж традиційний комбайн, - зауважує він, - Наші валки трохи щільніші, але не можна сказати, що вони менше вентилюються, а отже, зелені стеблини висохнуть так само швидко. Однак, цей комбайн сильніше розриває солому,

тому стеблини є більш короткими.

Ми з'ясували, що подавальні механізми прес-підбирачів не мають проблем зі збором соломи, крім того, вона краще поглинає вологу, що допомагає підготовці ґрунту до посіву. Більше того, розірвана солома, якщо її подрібнити, легше розкладається в ґрунті, зв'язуючи менше азоту.

Сільгоспвиробникам подобається комбайн Axial-Flow, оскільки він не потребує багато технічного обслуговування. В ньому відносно небагато рухомих частин, менше часу витрачається на обслуговування, а це означає хороше співвідношення ціни та якості.

Комбайни виробляються для світового ринку, тобто вони мають задовольняти як користувачів з низькими технічними навичками, так і досвідчених операторів. Отже, їх легко налаштовувати і обслуговувати, оскільки все, окрім двигуна, доступне з поверхні землі або з першої сходинки, а доступ до ротору та підбарабання так само легкий».

“З такою невеликою кількістю ременів, подавальних шківів та рухомих частин простота машини очевидна!”



ЗНАЙОМСТВО З ІННОВАЦІЄЮ

Розвиток комбайнів Axial-Flow® зайняв багато років, але його результатом стала машина з прекрасною продуктивністю, яка на перший погляд суперечить її дивовижній простоті.

Автор: Тед Флітвуд



Август фон Еккардштайн

ЯК ПРАЦЮЄ ОДНОРОТОРНИЙ КОМБАЙН AXIAL-FLOW®



«Мета аксіальної конструкції полягала в тому, щоб збільшити продуктивність, не змінюючи при цьому розмір машини. Продуктивність комбайнів продовжить зростати, але першочерговим завданням залишатиметься забезпечення надійності при оптимальній

продуктивності, а в цьому не можна покладатися тільки на професіоналізм оператора. Отже, ми ще побачимо комбайни, які можна буде автоматично регулювати безпосередньо під час роботи і відстежувати дистанційно». - зазначає Август фон Еккардштайн

ВИПРОБОВУВАННЯ НАЙНОВІШИХ МОДЕЛЕЙ AXIAL-FLOW®

Кейт Чаллен отримав додаткове задоволення під час збирання врожаю цього року. Окрім свого власного Case IH Axial-Flow 9230, він управляв одним з нових комбайнів моделі 9240. Завдання полягало в тому, щоб встановити машини поряд одна з одною та ретельно дослідити їх експлуатаційні якості на полі озимої пшениці сорту Сантьяго на глинястому ґрунті фермерського господарства Бельвуар (Belvoir Farms), розташованого поблизу містечка Грентем в Лінксі у Великобританії.

«Результати все ще обробляються, але я вважаю, що 9240 з легкістю перевершив наш 9230 на 10-15%. Були покращені бичі, також зросла потужність, і саме їх поєднання забезпечує кращу продуктивність. У моделі 9240 також гусениці з підвіскою, що означає стабільний рівний хід, особливо на дорозі», - коментує він.

Пан Чаллен перейшов на комбайн Axial-Flow минулого року. «Найбільш привабливим для мене були експлуатаційні витрати - вони є найнижчими в порівнянні з будь-яким іншим комбайном, який ми коли-небудь використовували. Зменшення витрат досягає 15% в порівнянні з нашим попереднім комбайном, тобто, до 42,74£ на гектар при наших 1000 Га.



Axial-Flow - це дуже проста машина. Щоденне технічне обслуговування займає п'ять хвилин, а витратні матеріали коштували нам менше 100£ в минулому році. Я пройшов курс навчання, і нам сказали, що використання однієї туби мастила за сезон буде більш ніж достатньо.

В ньому також чудова кабіна з гарним шкіряним сидінням та дуже природною і зручною позицією за кермом, отже, управління ним зовсім не втомлює.

Пан Чаллен також зауважив покращення якості зерна. «Якщо просунути руку в зерно з традиційного

комбайну, зазвичай є значна кількість білого борошняного пилу, який означає, що деяка частина зерна була пошкоджена. З Axial-Flow такого не відбувається.

Солома спресована або подрібнена та розкидана, складає важливу частину нашого господарства. Я чув коментарі, що Axial-Flow сильніше б'є солому, але я не впевнений, що це так. Мій сусід, який пресує солому, віддає перевагу тому, щоб вона була гнutoю, але цілою, оскільки це покращує поглинання вологи при її використанні в якості підстилки у тваринництві. Але для мене важливими є якість та розкидання по полю подрібненої соломи. І там, де ми подрібнювали соломку, результати були не настільки ж хорошими, як у нашого попереднього комбайну.

У відповідь, Case IH запропонував Кейту Чаллену комбайн 9230 з удосконаленою системою подрібнення, яка зараз проходить випробування, щоб він мав можливість протестувати її у порівнянні з поточною моделлю. «Результати фантастичні, а розкидання дійсно рівномірне. Це вирішило єдину скаргу, яка була в мене на Axial-Flow.» - повідомляє Кейт Чаллен.

Farm Forum дякує британському аграрному виданню CPM (CROP PRODUCTION MAGAZINE), а саме редактору Тому Аллену-Стівенсу (Tom Allen-Stevens) та видавцю Ангусу МакКірди (Angus McKirdy) за наданий матеріал для даної публікації.



АГРОАЛЬЯНС: ПЕРШИМ БУТИ СКЛАДНО, А ЗАЛИШАТИСЯ В ПЕРШОСТІ – ЩЕ СКЛАДНІШЕ

Про тенденції розвитку сільськогосподарської техніки, історію співробітництва одного з “найстарших” дилерів CASE IH в Україні, та плани на майбутнє з нашим брендом розповідає директор з продажів ТОВ «ТД «Агроальянс», Яцута Павло Анатолійович



Павле Анатолійовичу, розкажіть, будь ласка, про історію співробітництва компанії «Агроальянс» з CASE IH. Знаємо, що Ваша компанія одна з перших, хто став працювати з цією технікою на українському аграрному ринку?

Так дійсно, «Торговий дім «Агроальянс» працює на аграрному ринку України з 2001 року, і вже понад 13 років є офіційним дилером сільськогосподарської техніки CASE IH та разом з CASE IH продовжує утримувати лідируючі позиції в сфері продажів та обслуговування імпоротної техніки.

Інфраструктура компанії представлена більш ніж 20 регіональними представництвами, сервісними центрами, виставковими майданчиками, а також мережею складів, що нараховують більше 62 000

одиниць оригінальних запасних частин та високоякісних шин від світових брендів.

Центральна філія компанії знаходиться в м. Дніпропетровськ, крім того розгалужена мережа офіційних дилерських центрів представлена в Кіровограді, Умані, Миколаєві та Хмельницькому.

Що можете сказати про тенденції розвитку ринку сільськогосподарської техніки в Україні?

На сьогоднішній день ринок сільгосптехніки України представлений досить широким асортиментом вітчизняної та імпоротної продукції.

Однак, за останні роки все більше аграріїв усвідомлюють недоцільність використання старих, зношених машин, прагнучи змінити ситуацію. Приємно усвідомлювати, що багато сільгоспвиробників активно запозичують досвід зарубіжних фахівців, які довели, що технічні ресурси повинні бути як продуктивними, так і економічно-вигідними. Це дає можливість таким фуллайнерам, як CASE IH займати впевнені позиції в даному сегменті ринку. Підтвердженням є збільшення і розвиток дистриб'юторських центрів техніки CASE IH на території країни, а також зростання імпорту.

Варто зазначити, що конкуренція





серед дилерів виробників техніки в Україні висока і з кожним роком посилюється. Хоча, вже сформовані для себе умови роботи, ми розцінюємо як стимул утримувати лідируючі позиції у сфері продажу техніки CASE IH. Як кажуть, першим бути складно, а залишатися в першості - ще складніше.

Серед особливостей розвитку ринку за останні три роки можна зазначити, зростання попиту на лінійку техніки для обробки кукурудзи та соняшнику. При цьому, головним чином, мова йде про спеціалізоване причіпне обладнання - сівалки точного висіву для пропасних культур і жниварка. Якщо врахувати те, що в майбутньому частина аграріїв має намір розширити посівні площі під кукурудзу та соняшник, можна припустити, що обсяг продажів зазначеної техніки залишиться значним.

Які на Вашу думку є вирішальні фактори успіху переваги компанії «Агроальянс» для користувачів сільськогосподарської техніки?

В першу чергу зазначу, що одним їх основ успішності «Агроальянс» протягом такого тривалого періоду є колектив, а це понад 200 професіоналів, об'єднаних спільною метою - залишатися кращими. Щорічно завдяки CASE IH співробітники компанії проходять теоретичний і практичний курси навчання для підвищення кваліфікації та придбання необхідних навичок роботи з технікою та її обслуговування.

Практично в кожній області України є співробітник висококваліфікованої сервісної служби. Для клієнтів цілодобово працює Call-центр, що залюбки допоможе вирішити всі питання.

Наша компанія постійно пропонує цікаві акції та незалежні програми з фінансування підприємців щодо придбання техніки, починаючи від

системи кредитування і закінчуючи розробкою лізингової політики. Ми розуміємо, що розробляючи систему фінансування, важливо враховувати як внутрішню, так і зовнішньоекономічну ситуацію. Для багатьох сільгоспвиробників зручною формою оплати залишається розстрочка, коли клієнт

В цілому, кожен аграрій вибирає сам: буде він керуватися власним досвідом при виборі техніки, порадами сусіда, або ж звертатися за допомогою до фахівців. Звичайно, я вважаю, що краще один раз отримати консультацію у професіоналів, чим керуватися здогадками і сумнівними відгуками.



оплачує встановлений мінімальний перший внесок і надалі має можливість виконувати платіж в зручний для нього місяць.

В перспективі, які плани розглядаєте?

В 2015 році «Агроальянс» планує відкриття нових представництв, зокрема в південному регіоні. Також компанія має намір провести ряд масштабних маркетингових заходів. Проекти такого роду - це відмінний спосіб представити широкий асортимент якісної техніки CASE IH, наочно продемонструвати її практичні можливості, а також заявити про новинки. До того ж аграрії можуть поспілкуватися з представниками нашої компанії, технічними фахівцями, колегами, обмінятися досвідом і набути нових знань.

Для Торгового дому «Агроальянс» у тісній співпраці з CASE IH головним завданням залишається забезпечення вітчизняного аграрія ефективними технологічними ресурсами. Ми розуміємо, що якісна техніка - один з механізмів успішного розвитку сільгоспвиробництва. Тому важливо, щоб українські підприємства мали можливість користуватися світовими новинками і могли приймати економічно і практично вигідні рішення, які допоможуть не тільки підвищити виробництво сільгосппродукції, а й вивести агробізнес на більш високий рівень.

Завжди раді бачити наших клієнтів та всіх аграріїв у наших дилерських центрах!

НОВОФАРМ – ЗАПОРУКА ВАШОГО ВІРНОГО ВИБОРУ ТЕХНІКИ

ТОВ з П «НовоФарм» - офіційний дилер світового виробника сільськогосподарської техніки CASE IH. Компанія працює на ринку вже більше 13 років і зараз продовжує утримувати лідируючі позиції у своїй сфері.

На сьогоднішній день «НовоФарм» має розвинену інфраструктуру сервісного обслуговування техніки, склади запасних частин та висококваліфікований персонал. Сервісна служба здійснює діагностику, поточні, капітальні і навіть аварійні ремонти. Все це дозволяє оперативно реагувати на будь-які непередбачувані ситуації практично по всій території України. Система складів запчастин, котра складається з 11 регіональних складів та Центрального складу у м. Дніпропетровськ, та постійна наявність більше 20 тис. запчастин на суму більше 6 млн. доларів дозволяє вчасно забезпечити клієнтів необхідними деталями.

«НовоФарм» на постійній основі бере участь у сільськогосподарських виставках по всій Україні, презентуючи нові інноваційні рішення Case IH для сільського господарства. 2014 рік не став виключенням. Компанія взяла участь у більш ніж 20-ти заходах, включаючи виставки, демонстраційні покази техніки та навчання. Зокрема, третього жовтня 2014 року на полях ТОВ «Приват-Агроцентр» Полтавської області пройшов масштабний День поля, спільно організований компаніями ТОВ з П «НовоФарм» і ТОВ «Приват-Агроцентр». На Дні поля були присутні більше 300-т фахівців і керівників господарств з усієї України. Гості ознайомилися як з технічними

новинками, так і з вже добре відомими флагманськими рішеннями від Case IH, обговорили нагальні питання та обмінялися цінним практичним досвідом.

Коренга А. Е.
Директор ТОВ з П «НовоФарм»:

“Дана виставка важлива для аграріїв тим, що на ній представлені найсучасніші технології вирощування сільськогосподарських культур, кращі зразки ґрунтообробної, кормозбиральної і зернозбиральної техніки, комбайни та навантажувальні візки”.





Побачити агрегати у дії можна було на трьох демонстраційних полях, спеціально підготовлених під різні технологічні процеси. На Дні поля був продемонстрований повний цикл аграрних операцій технікою Case IH - від обробки ґрунту та посіву до догляду за рослинами і збирання кормових культур. Окрім трьох демонстраційних полів був обладнаний спеціальний виставковий майданчик, де учасникам були представлені новинки 2014 року. В рамках Дня Поля «НовоФарм» представив понад 15 одиниць техніки Case IH, починаючи від невеликих тракторів серії Farmall 110 JX, закінчуючи комбайнами і тракторами потужністю 550 к.с.

За відгуками учасників, День поля пройшов дуже ефективно, динамічно та цікаво. Гості зазначили, що «зустріч в полях» допомогла їм не тільки вирішити робочі питання, обмінятися досвідом, а й просто відпочити душею, відвернувшись ненадовго від напружених буднів.

Тимоха О.Ф.
Генеральний директор
ТОВ «Лан-Агро» (Карлівський район):

“Мене в повній мірі задовольняє висококласне сервісне обслуговування, гнучка система розрахунків і швидке вирішення будь-яких питань щодо ремонту. Одним із пріоритетів вважаю те, що компанія «НовоФарм» перед остаточним вибором техніки дає можливість сільгоспвиробнику протягом певного періоду часу спробувати в дії той чи інший агрегат на своїх полях, тобто тимчасово орендувати. Це дає можливість аграрію зробити правильний вибір при покупці. А взагалі працювати з фахівцями компанії «НовоФарм» - одне задоволення”.

Обираючи «НовоФарм», Ви обираєте високий рівень свого партнера, адже якість Вашої техніки - запорука якості Вашого майбутнього врожаю!



ТІТАН МАСХІНЕРІ УКРАЇНА – ЗАВЖДИ НАЙКРАЩІ РІШЕННЯ

СПІВРОБІТНИЦТВО З CASE IH В УКРАЇНІ

Найбільший дилер з дистрибуції сільськогосподарської техніки Case IH в США компанія Titan Machinery Inc. розпочала вивчення можливості відкриття свого представництва в Україні ще в далекому 2003 році, але тільки порівняно нещодавно з'явилась така нагода. Так, 11 жовтня 2012 року була заснована компанія Titan Machinery Ukraine, як український дилер з техніки Case IH.

Бренд був обраний не випадково. Сільськогосподарська техніка Case IH

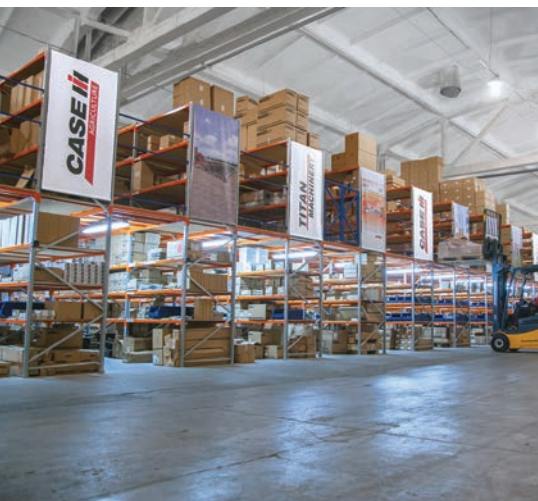
входить до трійки найбільших виробників сільськогосподарської техніки в світі. Найбільш привабливим в Case IH є те, що бренд охоплює практично весь спектр техніки, як самохідної, так і причіпної. Другим фактором, який вплинув на вибір торгової марки, є те, що техніка Case IH є надійною та має гарну репутацію серед сільськогосподарських виробників.

З часу підписання дилерської угоди та перших поставок техніки Case IH в Україну компанія Titan Machinery Ukraine відкрила два повноцінних представництва та створила міцну мережу сервісу та запчастин.

Компанія Titan Machinery Ukraine здійснює активну маркетингову діяльність, направлену на розвиток та просування на ринку міцного тандему брендів Case IH та Titan Machinery. 2014 рік для Titan Machinery Ukraine був дуже активним та насиченим подіями. Зокрема, компанія Titan Machinery Ukraine взяла участь у найголовніших та наймасштабніших заходах на аграрному ринку України, серед основних слід згадати Міжнародну агровиставку «Агро-2014» (4-7 червня), Битву Титанів 2014 (25 вересня), Агрі Інвест Форум (7 жовтня). У лютому відбулось урочисте відкриття нового дилерського центру у Вінниці - найсучаснішого дилершипу американського зразка. Компанія для існуючих та потенційних клієнтів провела значну кількість індивідуальних демонстрацій техніки Case IH.

ТЕХНІКА ДЛЯ БУДЬ-ЯКИХ ПОТРЕБ!

Компанія Titan Machinery Ukraine поставляє найсучаснішу техніку Case IH, котра в змозі перетворити будь-яке фермерське господарство на сучасне та ефективне підприємство. Асортимент компанії дозволяє кожному клієнту обрати необхідну модель та комплектацію, яка максимально забезпечує потреби господарства.



Денис Савельєв,
замісник генерального директора





НАДІЙНИЙ ТА ЗРУЧНИЙ СЕРВІС

Titan Machinery Ukraine активно розвиває власну мережу пунктів сервісного обслуговування сільськогосподарської техніки по всій території України з головним сервісним центром у Київській області. Завдяки цьому, клієнти компанії завжди отримують швидко, професійне та якісне обслуговування в будь-якому регіоні України.

Автопарк сервісної служби компанії дозволяє здійснювати ремонт техніки у польових умовах у найкоротший термін, застосовуючи новітнє обладнання та найточніші методи діагностики.

Сервісна служба базується на основних принципах:

- широка мережа сервісних пунктів на території України, обладнаних

сучасним устаткуванням та інструментами

- мобільність та оперативність
- кваліфіковані та досвідчені інженери, які проходять регулярні навчання на заводах виробників техніки в Європі та США
- сучасні сервісні автомобілі та обладнання.

БЕЗПЕРЕРВНА ЕКСПЛУАТАЦІЯ ТЕХНІКИ

Компанія Titan Machinery Ukraine забезпечує безперервну роботу та відсутність простоїв техніки своїх клієнтів, підтримуючи у постійній наявності на власних складах широкий асортимент оригінальних запасних частин.

Завдяки цьому, а також швидкому

постачанню запасних частин рідкісного попиту від постачальників, роботі складів без вихідних, оперативній доставці товару по Україні, компанія Titan Machinery Ukraine в змозі задовольнити потреби своїх клієнтів оперативно і в повному обсязі.

Купуючи запасні частини до сільськогосподарської техніки в Titan Machinery Ukraine, клієнти завжди отримують кваліфікований і грамотний супровід кожного замовлення – від консультацій і підбору запчастин, формування та оформлення заявки до їх безпосередньої доставки.

Titan Machinery Ukraine гарантує якість та надійність усіх запчастин та комплектуючих, що постачаються, забезпечуючи техніку Case IH найкращими рішеннями.

ВСЕ БІЛЬШЕ ЛЮДЕЙ ДОВІРЯЮТЬ РІШЕННЯМ ВІД TITAN MACHINERY UKRAINE! ПРИЄДНУЙТЕСЬ!



УКРАГРОЗАПЧАСТИНА: ОРІЄНТАЦІЯ НА КЛІЄНТА ПОНАД УСЕ

ЧОМУ CASE CASE IH?

Ми живемо в непрості часи, коли будь-який бізнес повинен відстоювати своє право на існування. Протягом 20 років компанія «Украгрозапчастина» займається придбанням та реалізацією сільськогосподарської техніки. Можливість стати дилером крупної іноземної компанії завжди приваблювала. Ретельно проаналізувавши ринок попиту, побажання наших клієнтів, історію розвитку та функціонування основних гравців на ринку, компанія «Украгрозапчастина» обрала Case IH як стратегічного партнера. Ідея стати офіційним дилером Case IH зародилась ще в 2007 році, та бажання стало реальним лише у квітні 2012 року. На сьогоднішній день в компанії функціонує окремий напрямок, присвячений саме співпраці з Case IH.

Чому саме Case IH? Бо Case IH - це ціна і якість, потужність і гарна оснащеність, великі перспективи, надійність, турбота про клієнта і прагнення полегшити умови праці працівників сільського господарства.

На нашу думку, співробітництво - це перш за все взаєморозуміння та взаємоповага. Історія співробітництва з Case IH недовга, складає всього лише три роки. Сподіваємось, що у неї велике і світле майбутнє. Ми дуже швидко знайшли спільну мову: разом вирішуємо проблеми, які виникають; разом шукаємо шляхи реалізації планів; завжди йдемо на компроміси. Ми чудово чуємо і розуміємо один одного.

Говорячи про бренд в цілому, особливо хотілося б відзначити його якість, надійність та ефективність. Кожна з придбаних машин добре зарекомендувала себе на українському ринку. Кожна відповідає міжнародним стандартам якості, є високопродуктивною, зручною в управлінні, а зовнішній дизайн приваблює все нових і нових клієнтів. З абсолютною впевненістю можемо сказати, що Case IH - це найкраща техніка, висока якість, індивідуальний підхід до кожного клієнта.

ОСТАННІ ДОСЯГНЕННЯ КОМПАНІЇ

Маючи бездоганну репутацію за довгі роки існування, Case IH давно залишив позаду всіх своїх конкурентів.

Для компанії «Украгрозапчастина» особисто найбільш плідним став останній рік спільної співпраці.

Можливо для когось це незначні досягнення, але ми ними дуже пишаємось. В першу чергу, для нас величезний досвід - це участь у конференціях та тренінгах, нові ділові зв'язки. Саме така активна діяльність створює реальні передумови для впевнених кроків вперед та нових перспектив. У червні 2014 року в м. Суми відбулось відкриття нового дилерського центру, а найближчим часом компанія планує відкрити великий дилерський центр у Харкові.

ПЛАНИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ

Україна - це аграрна держава, країна, де має процвітати сільське господарство. Отримавши у спадок самий родючий чорнозем в Європі, збираючи на ньому гарні врожаї, ми завжди матимемо попит на техніку. Саме тому у нас великі плани на майбутнє. Ми плануємо і надалі вдосконалювати технічну базу, підвищувати професійний рівень наших співробітників, брати участь у крупних виставках, конференціях. Маємо намір





зробити традицією святкування "Днів поля».

Сьогодні багатьох цікавить питання, чи збільшиться попит на малогабаритні трактори. Враховуючи тенденції ринку сільськогосподарських запасних частин України, з впевненістю можна сказати, що не варто, на жаль, чекати змін найближчим часом. Картина сьогодення яскраво демонструє, що в нашій країні недостатня кількість маленьких фермерських господарств, у яких є кошти, щоб їх зацікавили такі пропозиції. Адже, набагато

вигідніше придбати великий трактор, заощаджуючи при цьому на паливі і обробляти більшу площу землі. Кажуть, що бізнес – це гра з жорсткими правилами. Тут гине слабший.

РЕЦЕПТ УСПІХУ

Для нашого колективу бізнес – це перш за все пошук нового, накопичення досвіду, спілкування з людьми та, звичайно, джерело прибутку.

Орієнтація на конкурентів змушує гравців ринку чекати на дії цих конкурентів. Орієнтація на клієнтів

перетворює компанію в новатора. Рухатися вперед, долаючи перешкоди, шукати нові зв'язки, зміцнювати старі, експериментувати – це основні підходи компанії «Укragроззапчастина».

Отже, рецепт успіху простий:

- **вчіться, поки інші сплять; працюйте, поки інші вештаються без діла;**
- **готуйтеся поки інші грають;**
- **мрійте поки інші тільки бажають!**



ВСЕ ПРО CASE IH - www.caseih.com/ua

ЯК ОБРАТИ САЙТ УКРАЇНИ?

Якщо в пам'яті Вашого комп'ютера знаходиться сайт Case IH іншого регіону чи іншою мовою, Ви дуже просто можете змінити регіон, натиснувши вкладку «Сменить регион» чи «Change region» («Змінити регіон») в лівому куті нижньої панелі сайту.



ОФІЦІЙНІ ДИЛЕРИ CASE IH В УКРАЇНІ

ТОВ ТД «Агроальянс»
тел. +38 (056) 372-40-82
www.agroalliance.com.ua

ТОВ «Тайтен Машинері Україна»
тел. +38 (044) 496-20-87
www.titanmachinery.ua

ТОВ з П «Новофарм»
тел. +38 (056) 775-89-24
www.novo-farm.com.ua

ТОВ «Укразрозпчастина»
тел. +38 (057) 766-27-38
www.ukragrozapchast.ua

Представництво CaseIH в Україні:

Бізнес-центр «Леонардо», І фаза,
7 поверх вул. Б. Хмельницького,
17/52А, 01030, м. Київ, Україна
+ 38 (044) 220-13-66

Контакти для преси:
inna.sabol@caseih.com
+ 38 (050) 382-31-41

