

Barcelona, 01 de julio de 2014

**Plan de formación Case IH**

## **Case IH organiza en Sevilla sus jornadas técnicas en recolección para concesionarios de toda Europa**

**La formación Harvesting Camp Handover ha recreado todas las situaciones asociadas con la cosecha en un día normal de trabajo**



PRESS RELEASE

Durante casi tres semanas, Case IH reunió a más de 200 personas y 120 concesionarios de toda Europa en unas jornadas de campo centradas en su maquinaria de recolección. Esta formación se ha dirigido a los especialistas de la red que ofrecen soporte al cliente en la puesta en marcha de la máquina en el campo y durante toda la campaña. “Comprender las necesidades de nuestros clientes en su trabajo cotidiano es un aspecto clave para nosotros. Por este motivo, uno de los objetivos principales de la formación ha sido poner en práctica todos los aspectos relacionados con la cosecha en un día normal de trabajo”, comenta Julio Villegas, responsable de recolección para Case IH Iberia. “Aquí hemos tenido la oportunidad de manejar las máquinas en condiciones reales y experimentar todas las situaciones que sobrellevan nuestros clientes”.

Las jornadas se desarrollaron en la finca Castillo de la Monclova, en Fuentes de Andalucía (Sevilla). Una propiedad con una extensión de 5000 hectáreas cultivadas de cebada, trigo blando y triticale, y besanas de hasta un kilómetro de longitud. “Hemos organizado esta formación en España, porque somos uno de los países europeos donde comienza antes la cosecha. Esto ha permitido a muchos distribuidores europeos recibir una valiosa preparación de cara al inicio de campaña en sus respectivos países de origen”, explicó Julio Villegas. Cosechar en Andalucía, donde existen menores rendimientos, temperaturas mucho más elevadas y unas condiciones de humedad muy inferiores a las del norte de Europa, supuso todo un reto para los participantes de la formación. “Después de cosechar en las condiciones del sur, nuestros concesionarios están preparados para dar respuesta a cualquier requerimiento del cliente”, explica Julio. Durante todas las sesiones de la formación, los países participantes han contado con la ayuda y amplia experiencia del equipo de Case IH Iberia.

### **Unas jornadas esencialmente prácticas**

Con dos días de formación por país, cada sesión se inició con una cena de recepción, donde se compartieron experiencias individuales vividas durante las cosechas. “Quisimos realizar un primer encuentro donde cada uno pudiera contar sus anécdotas profesionales, sugerencias e inquietudes. Además de ser una información muy útil para todos, no es la primera vez que, de un ambiente distendido como éste, surgen grandes ideas y proyectos”.

Las siguientes dos jornadas tuvieron una base principalmente práctica. No obstante, se aprovechó la coyuntura para presentar las mejoras del rotor de las cosechadoras Axial-Flow® y otras novedades como las nuevas cabinas. Además, se señaló que ahora todos los modelos incorporarán de serie los sistemas de agricultura de precisión de Case IH. “Sobre todo, hemos incidido en la parte práctica. Se ha realizado trabajo de campo con las cosechadoras y empacadoras realizando las tareas propias en un día normal de cosecha. Así, cada integrante de la formación ha podido cosechar, descargar en marcha (ajustando la velocidad del tractor con la velocidad de la cosechadora), empacar con una empacadora gigante detrás de la cosechadora, transportar las pacas y apilarlas con una Farmlift, la nueva manipuladora telescópica de Case IH. Y, finalmente, han acarreado el grano hasta el silo. El rendimiento medio del campo se ha situado entre las 3 y 4,5 toneladas medias por hectárea”. La oportunidad de trabajar en diferentes cultivos sirvió para demostrar como con unos simples ajustes desde la cabina, la cosechadora Axial-Flow® es capaz de adaptarse a todo tipo de cultivo de una manera rápida y sencilla. “Y eso que este año, lamentablemente para nuestros agricultores, hay muchos granos que no han alcanzado un peso específico deseable. Pero eso no ha sido obstáculo para la Axial-Flow® se encargara de que todos esos granos acabaran donde deben, en la tolva”.

### **Un equipo de primera**

Para un evento de esta envergadura se empleó una flota de doce máquinas. Equipada con orugas y con un cabezal 3050 Varicut de 11 metros, la Axial-Flow® 8230 demostró el potencial de esta cosechadora segando a una velocidad de 10,4 km/h. En todo momento, estuvo controlada a través de su propio ordenador, desde el que la Axial-Flow® autogestionaba la velocidad de avance en función del rendimiento del campo, la carga de motor y las pérdidas. Esta cosechadora también exhibió la eficiencia de la transmisión CVT sin correas al rotor y al alimentador. Desde ella se dieron, además, las pautas sobre cómo sacar el máximo rendimiento a la pantalla AFS Pro 700.

Entre la maquinaria presente destacamos la presencia de una cosechadora Axial-Flow® 7130 dotada con un corte que se presentaba por primera vez en España, el Terra Flex™ 3020. Sus 7,5 metros y su bandeja flexible y de tramos independientes trabajaron con un copiado excepcional del terreno a lo largo de su anchura. Este nuevo corte hizo las delicias de los agricultores de la zona que fueron invitados al evento aprovechando la presencia de Case IH en Sevilla. “¡Nunca he visto un rastrojo tan corto!”, comentaron algunos de estos agricultores.

Según el responsable de recolección, Case IH trabaja junto a sus distribuidores e importadores para perfeccionar la experiencia que los clientes tienen con la marca, haciéndola, si cabe, aún más especial y profesional.

Más información disponible en [www.caseih.com](http://www.caseih.com).

\*\*\*

Comunicados de prensa y fotos  
<http://mediacentre.caseiheurope.com/>.

#### CASE IH es una marca de CNHi

Case IH es la opción de los profesionales, con una experiencia de más de 170 años de tradición y conocimiento de la industria agrícola. Una potente gama de tractores, cosechadoras y enfardadoras que cuentan con el apoyo de una red global de distribuidores altamente profesionales, dedicados a suministrar a nuestros clientes una asistencia técnica superior y las soluciones de rendimiento necesarias para garantizar una productividad y eficacia del siglo XXI.

Para obtener más información sobre los productos y servicios de Case IH, visite nuestro sitio en [www.caseih.com](http://www.caseih.com).

Case IH es una marca de CNH Industrial N.V., líder mundial en bienes de capital, y cotizada en la bolsa de valores de Nueva York (NYSE:CNH) y en el Mercato Telematico Azionario de la Borsa Italiana (MI: CNHI). Para obtener más información acerca de CNH Industrial, visítenos en la web en [www.cnhindustrial.com](http://www.cnhindustrial.com).

#### Para más información contactar con:

Sonia Limón  
Comunicación Case IH  
C/Berguedá, 1 esc A. 2ª planta, local 4  
08820 El Prat del Llobregat (Barcelona)  
+34 93 479 05 48  
Email: [sonia.limon@cnh.com](mailto:sonia.limon@cnh.com)  
[www.caseih.com](http://www.caseih.com)

Reimpresión gratuita, copia solicitada.