

SOMMER 2017

MAXMAG

DEN BEDSTE KVALITET OG SERVICE

HØST SPECIAL

I DENNE UDGAVE

NOGLE BEKYMNINGER

BLIVER FJERLETTE MED
SAFEGUARD

S.3

TÆT KUNDEKONTAKT

ASGER ANDERSEN A/S

S.4

KONTOR I FØRERHUSET

INTERVIEW MED
KNUD VINCENTS

S.8

MERTZ TROR PÅ FREMTIDEN

OG UDVIDER EJERKREDSEN

S.9

5+ SERVICE

FRA CASE IH

S.12



GENUINE **PARTS**
HIGH PERFORMANCE

SERVICE TEAM WE'LL KEEP YOU FARMING

CASE IH
AGRICULTURE
FOR THOSE WHO DEMAND MORE

CASE IH FORHANDLERNETVÆRK

Case IHs styrke ligger i et tæt forhandlernetværk og et bredt logistiknetværk, der sikrer en god service og leverance af reservedele. Alt sammen for at sikre at du altid har adgang til en Case IH forhandler.

Vi ved, at dine maskiner kun fortjener det absolut bedste, når det kommer til service og reservedele. Derfor sørger vores dedikerede teknikere for, at din maskine yder sit maksimale. Brug af originale dele fra Case IH garanterer, at din maskine er klar til det mest hårde arbejde.

Case IHs vellykkede succes er baseret på en kombination af mange års erfaring og moderne fremstillingsteknikker. Det betyder, at Case IH kan tilbyde førende produkter på markedet af høj kvalitet.

KLAR TIL HØST MED CASE IH

Selv under de mest ekstreme forhold fungerer de originale dele fra Case IH effektivt. Case IHs reservedele sikrer optimal sikkerhed og produktivitet fra dine maskiner under arbejdet. Vores brede udvalg af reservedele er unikt tilpasset dine maskiners behov.

- ✓ **EKSPERTISE**
Unik ekspertise og viden om dine maskiner sikrer optimal ydeevne
- ✓ **KVALITET**
Vores Case IH originaldele er fremstillet i overensstemmelse med meget specifikke standarder for at sikre optimal funktion
- ✓ **TILGÆNGELIGHED**
Køb de dele, du behøver, når du har behov for dem
- ✓ **NØJAGTIGHED**
Få fremragende service fra veluddannede mekanikere, der står klar til at finde den løsning, der passer dig bedst, når du har behov for den.



JEG STÅR
KLAR TIL AT
HJÆLPE MED
DIN MASKINE

NOGLE BEKYMNINGER BLIVER FJERLETTE MED SAFEGUARD

Med introduktionen af SafeGuard-Tryghed fra Case IH har du ved køb af følgende traktorserier Quadtrac, Steiger, Magnum, Optum og Puma mulighed for at sikre dig mod uforudsete udgifter i 3 år eller 3000 timer.

Stadig flere kunder ønsker at minimere udsvingene i deres maskinomkostninger. Case IH tilbyder derfor **SafeGuard-Tryghed** på de største Case IH traktorer gældende serierne Quadtrac, Steiger, Magnum, Optum og Puma. **SafeGuard-Tryghed** giver ejerne ro i sindet i forhold til uforudsete udgifter. **SafeGuard-Tryghed** er en løsning, hvor uventede nedbrud af for eksempel motor, transmission, hydrauliksystem, elektroniske systemer eller andre tilsvarende store reparationer ikke koster kunden noget. Det betyder, at i en 3-årig periode skal kunden kun betale sliddele selv såsom dæk og vinduesviskere med videre. Forudsætningen for **SafeGuard-Trygheds**dækningen er, at man i hele perioden har tegnet en servicekontrakt, kaldet SafeGuard-Service, hos sin autoriserede forhandler. SafeGuard-Service omfatter de services, der er beskrevet i instruktionsbogen. **SafeGuard-Tryghed** tilbydes for en 3-årig periode eller 3.000 timer. Ønsker du at forlænge aftalen, er det muligt i op til 5 år eller 6.000 timer. Prisen for forlængelse varierer fra model til model. Med **SafeGuard-Tryghed** får du ro i sindet. Du kan nyde en effektiv sikring af din investering og styring af uforudsete hændelser. I SafeGuard-Tryghed er der ingen mindste reparation eller selvrisiko.

KONTAKT DIN CASE IH FORHANDLER, HVIS DU HAR SPØRGSMÅL ELLER ØNSKER YDERLIGERE OPLYSNINGER OM SAFEGUARD



Per Pedersen,
Service Zone Manager Danmark





Asger Andersen har et udvalg af nye Case IH traktorer til demonstration og salg.

Interview

Asger Andersen A/S

TO AFDELINGER GIVER NÆRHED OG TÆT KUNDEKONTAKT

- Vi er to mindre, selvstændige maskinforretninger i henholdsvis Gørlev og Slagelse. Det betyder, at vi er tæt på vores kunder med service og opbakning. Vi er ligefremme og nede på jorden, og vi lægger vægt på tillid og loyalitet i samarbejdet, fortæller Geert Svendsen, som er værkfører hos Asger Andersen A/S i Slagelse. Han er forretningens kontaktperson vedrørende service og reparationsopgaver, og han leder arbejdet på værksted og i servicebilerne.

I forretningen i Gørlev er Holger Sørensen værkfører med tilsvarende funktioner.

TÆT SAMARBEJDE

Hos Asger Andersen A/S er man bevidst om at udnytte de fordele som mindre organisationer byder på med nærhed og korte beslutningsveje. Alligevel samarbejder de to forretninger tæt, så de i fællesskab har kapacitet, fleksibilitet og ekspertise til at betjene kunder med traktorer, maskiner og redskaber inden for landbrug, maskinstationer, kommuner og boligselskaber.

Asger Andersen A/S har siden 2012 været autoriseret forhandler og servicecenter for Case IH traktorer og høstmaskiner på hele Vestsjælland og for høstmaskiner tillige på Nordsjælland. Forretningerne har i alt 20 ansatte og 7 servicevogne.

- I de to forretninger samarbejder vi meget tæt. Vi udveksler opgaver, så vi udnytter hinandens kapacitet og eksperti-

se. De specialister, vi uddanner i den ny avancerede teknik, står således til rådighed for begge forretninger. Vi har også daglig "varetur" med reservedele, så vi udnytter de to lagre som én velassorteret enhed, uddyber Geert Svendsen.

TILLID OPBYGGET GENNEM MERE END 50 ÅR

Sten Andersen er daglig leder af Asger Andersen A/S i Slagelse. Han fortæller, at salget af Case IH traktorer går rigtig godt. I mange perioder, er Case IH den mest solgte traktor i lokalområdet. Det skyldes bl.a. det brede produktprogram, der spænder lige fra de største Case IH traktorer til professionelle landbrug og maskinstationer til IH Farmall traktorer bl.a. til parksektoren og fritidslandbrug.

Også inden for mejetærskere og pressere har Case IH en høj markedsandel - og andelen er stigende. Det stigende pressesalg sker bl.a. til wrappet græsensilage, hvor snitteren fungerer rigtig godt og kvaliteten er høj.

- Inden vi fik forhandling af Case IH, havde vi gennem vores 50-årige historie opbygget en god position på markedet, og Case IH er et kvalitetsmærke, som passer godt til vores kundesammensætning. Det værdsætter vores kunder, pointerer Sten Andersen.

KUNDEN HAR SIN EGEN MEKANIKER

- Når Case IH traktorer og høstmaskiner i dag er blandt de mest foretrukne mærker, skyldes i høj grad



I reservedelsekspeditionen i Slagelse møder vi Michael Larsen - reservedelschef og Sten Andersen - direktør.

maskinernes høje kvalitet og den sikkerhed for service og reservedele, vi som forhandlere kan tilbyde i samarbejde med importøren CNH. Vi får en rigtig god opbakning fra CNH med personlig support både til produkter og teknik. Vi er aldrig overladt til os selv, understreger Geert Svendsen.

Hos Asger Andersen gør mekanikerne alt for at sikre stabil drift i høsten. Forretningen laver kampagner for vintereftersyn af mejetærskere og pressere, og værkføreren ringer selv rundt til alle kunder og aftaler eftersynene. Når maskinerne er gået igennem aftales det med kunden, hvad der skal laves, og hvad der eventuelt kan vente til næste sæson.

Geert Svendsen fremhæver betydningen af at have veluddannede, loyale medarbejdere. Mekanikerne har høj anciennitet, og de bliver løbende efteruddannet på Erhvervsskolerne i Aars, som har den højeste ekspertise inden for faget. Asger Andersen A/S har desuden altid en eller to lærlinge under uddannelse, så der sikres kvalificeret arbejdskraft på længere sigt.

FAMILIEFORETAGENDE

Asger Andersen A/S blev etableret i Gørlev i 1961 af Asger Andersen. Han er nu 89 år, og har stadig sin daglige gang i forretningen. I 1986 blev der indviet en ny udstillingshal, og i 1996 blev der bygget en tilsvarende forretning i Slagelse på de arealer, familien tidligere havde erhvervet, da de købte Marsk Stig Maskinfabrik.

I dag drives de to forretninger som selvstændige virksomheder af familien, hvor Asger Andersens datter Helle er direktør i Gørlev og sønnen Sten er direktør i Slagelse.

Asger Andersen A/S er medlem af MI og forhandler derigennem et professionelt redskabsprogram til landbrug, have og park.



Geert Svendsen har arbejdet som værkfører hos Asger Andersen i Slagelse lige siden afdelingen startede i 1996.

HAR VÆRET MED LIGE FRA AFDELINGENS START

Geert Svendsen, 49 år er udlært som landbrugsmaskinmekaniker hos Asger Andersen A/S i Gørlev.

Da firmaet for 21 år siden etablerede afdelingen i Slagelse, var det Sten Andersen og Geert Svendsen, der startede det hele op, og de to har arbejdet sammen i afdelingen lige siden. Sten som daglig leder og Geert som værkfører.

Som værkfører har han daglig kontakt med kunderne, han booker opgaverne på værkstedet i servicebilerne, leder mekanikerne og samarbejder med afdelingen i Gørlev.

- Så vidt det overhovedet er muligt, er det altid den samme mekaniker, der arbejder for en bestemt kunde. Han kender både maskinerne, kunden og bedriften. Det hindrer kommunikationsbrist og fejl dispositioner. Vi giver også altid overslagspris på serviceopgaver, inden vi går i gang med arbejdet. Så er der ingen overraskelser, pointerer Geert Svendsen.



Det er vigtigt at holde tæt kontakt med kunderne, så vi undgår overraskelser og dårlige oplevelser, siger Holger Sørensen.

LIVSLANG ERFARING MED IH-PRODUKTER

Allerede efter 10. klasse kom Holger Sørensen i lære som landbrugsmaskinmekaniker i Lundgårds Maskinforretning i Kalundborg, der dengang var IH-forhandler.

- Derfor bryster jeg mig med, at jeg er den hos Asger Andersen A/S, der har længst teknisk erfaring med IH traktorer, smiler den nu 56-årige værkfører i firmaets afdeling i Gørlev.

Holger Sørensen har arbejdet i forskellige virksomheder inden for branchen. I årene fra 1985 til 2012 som udkørende montør. Da Asger Andersen A/S fik forhandlingen af Case IH i 2012 blev han i kraft af sin erfaring med mærket tilbudt jobbet som værkfører i Gørlev. Det tog han imod.

- For mig var arbejdet som værkfører nyt og udfordrende. Her skal jeg gøre både kunder og medarbejdere tilfredse. Jeg blev dog hjulpet godt på vej med kursus i styring og optimering af arbejdet på værkstedet. Jeg har også lært, hvor vigtigt det er at holde tæt kontakt med kunderne og orientere, hvis der er behov for større reparationer, end det er forudset. Vi skal undgå overraskelser og dårlige oplevelser, pointerer værkføreren.

HVORFOR SKAL DU VÆLGE CASE IH?



ORIGINALE RESERVEDELE

Med deres specielle konstruktion og udformning tilpasset din maskine garanterer de, at din maskine præsterer optimalt



EKSPERTER FRA CASE IH

Mangeårig erfaring med din maskine betyder, at vores teknikere kender den ind og ud

100%

EFFEKTIVITET

Vores diagnosticeringsværktøjer minimerer risikoen for fremtidige reparationer



NØJAGTIGHED

Få personlig erfaring fra vores teknikere, der står klar til at hjælpe dig på bedste vis, når du kommer ind på værkstedet

GØR DIG KLAR TIL EN VELLYKKET HØST

Din traktor skal være i topform i høstperioden, så den er klar til alle de udfordringer og belastninger, den udsættes for. Vælger du originale reservedele fra Case IH, kan du reducere risikoen for uønsket driftsstop og dermed øge din samlede effektivitet.



FILTER - FILTRER DINE PARTIKLER EFFEKTIVT

- Maksimal effektivitet med en høj filtreringskapacitet
- Originale reservedele beskytter din maskine bedst



BATTERI - GIV DIN MASKINE DEN KRAFT, DEN BEHØVER

- Sikrer at din maskine opnår en kraftfuld ydeevne og kører effektivt
- Optimeret opladning med begrænset risiko for overopladning



BELYSNING - SIKRER AT DU KAN PRÆSTERE MAKSIMALT

- LED-lysdioder for stærkere effekt og lavere strømforbrug
- To gange så stærk som halogenlamper



FÅ DIN MEJETÆRSKER I FORM

GENUINEPARTS
HIGH PERFORMANCE

De forskellige komponenter i din mejetærsker udsættes for et enormt pres i høstperioden. Ved at være proaktiv og kontrollere, reparere og udskifte sliddele før høsten starter, opnår du en optimal ydeevne i denne sæson. Når du vælger ægte kvalitet fra Case IH, er du forsikret om, at det er reservedele, der er specifikt designet til din maskine, der anvendes. Dette forlænger levetiden for både dele og udstyr og sikrer, at din maskine yder sit optimale!



HALMSNITTERKNIV - ØGET PRÆSTATION

- Knivskarpe og effektive knive med holdbart skæreområde
- Robust design og skarpe skærekanten for en mere effektiv beskæring



LEDDELT KNIV - ØGET BEKVEMMELIGHED

- Let at transportere, opbevare og samle
- Originalt skæredstyr garanterer optimal ydelse på marken



KNIVBLAD - ØGET PRÆCISION

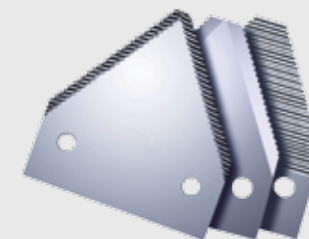
- Høj kvalitetsstål for maksimal modstand
- Optimeret skæring og brændstofforbrug



FORØG DIN PRÆSTATION MED CASE IH

SKARPE PRISER PÅ KNIVBLAD FRA CASE IH

PRIS FRA KR.
10,30



KØB ORIGINALT FILTER FRA CASE IH OG GIV MASKINEN DET BEDSTE PÅ MARKEDET



CASE IH TILBYDER EFFEKTIVE FUGTMÅLERE TIL KORN



NÅR DU VÆLGER ORIGINALE DELE FRA CASE IH, ER DU GODT PÅ VEJ MOD EN VELLYKKET HØST



DOBBELTFINGRE

- Dobbeltfingre fra Case IH garanterer ren afskæring under selv de mest krævende forhold

PRIS FRA KR.
90,55



AKSHÆVERE

- Akshævere fra CASE IH er lavet af slidstærkt stål og bidrager til en vellykket høst

PRIS FRA KR.
125,-



STARTMOTORER & GENERATORER

- Sikrer at du starter hver gang med CASE IH



KUGLELEJER

- Udviklet til konstant brug og til at modstå vibrationer - kuglelejer fra CASE IH giver gode resultater





FLYTTER KONTORET MED UD I FØRERHUSET

Interview

Knud Vincents

Knud Vincents sår, gøder, sprøjter og høster selv alle bedriftens afgrøder. For at nå det hele har han kontoret med i traktoren.

For Knud Vincents er landbruget en forretning, der skal passes, samtidig med at afgrøderne skal etableres, plejes og høstes. Bedriften omfatter bl.a. 35 ha med blomkål og spidskål, som Knud Vincent sælger fra dag til dag til konsum. Desuden sidder han i Slagelse byråd og er medlem af venstres centrale forretningsudvalg. Det giver alt sammen kontorarbejde og masser af telefonsamtaler i løbet af dagen

Selv om Knud Vincents har medhjælpere til grøntsagerne, er det ham, der leder arbejdet, og det er altid ham selv, der sår, gøder, sprøjter og høster alle bedriftens afgrøder. Det kræver mange timer i førerhuset.

- Jeg kan nok nå det hele, og jeg melder aldrig afbud til de møder, jeg har forpligtet mig til, fortæller Knud Vincents.

UDNYTTER GPS FULDT UD

Han forklarer, at det kan lade sig gøre, bl.a. fordi han har GPS og autostyring, der er flytbart mellem traktor og mejetærsker. Det er et RKT-anlæg fra Case IH. Han behøver ikke koncentrere sig om at styre, når der er telefonsamtaler eller mails, der skal svares på. Han har altid telefon, iPad og aktuelle papirer med i førerhuset. Han udnytter alle GPS-systemets muligheder. Alle marker er lagt ind på systemet, han opsamler markdata og doserer sprøjtemidler og gødning efter systemet.

- Men jeg er også meget omhyggelig med at holde øje med afgrøderne. Hver dag når jeg hele bedriften rundt

og holder øje med ukrudt, insekter og svampeangreb. Det kan ikke automatiseres. Jeg når også rundt og siger godmorgen til mine medhjælpere hver morgen, pointerer Knud Vincents.

HØSTER 500-600 HA

Knud Vincents driver Tangegård i Bisserup på Vestsjælland. Det er planteavlsbedrift på 200 ha med specialafgrøder. 75 ha af arealet er forpagtet. Derudover har Knud Vincent 100 ha i pasning samt faste høstaftaler, så han hvert år høster 500-600 ha. En stor del af høsten er græsfrø fordelt over alle sorter samt hvidkløver. Desuden brødhvede og maltbyg.

- Fordelingen af afgrøder passer godt ind i en samlet tidsplan, og jeg kender jorden ud og ind, så arbejdet kan tilrettelægges rationelt, siger Knud Vincents.

På bedriften har han eget tørreri og lager til både korn og frøafgrøder. Det giver fleksibilitet og god økonomi. Og Knud Vincents understreger vigtigheden af at styre kva-



- Fordelingen af afgrøder passer godt ind i en samlet tidsplan, så arbejdet kan tilrettelægges rationelt, siger Knud Vincents.

liteten på brødkorn og maltbyg for at opnå den bedste tillid hos aftagerne.

LET AT RENGØRE OG STILLE OM

Knud Vincents har været kunde hos Asger Andersen A/S i Slagelse siden 2008, og siden 2012 er der investeret i Case IH maskiner. Da købte han en Case IH 7230 mejetærsker med axialflow og 30' skærebord. Den skal i gang med sin 5. sæson nu. Knud Vincents fremhæver maskinens store soldareal og gode renseevne til krævende afgrøder som græsfrø. Og ikke mindst, at den er nem at rengøre og stille om. Det har stor betydning med mange forskellige afgrøder, der skal leveres sortsrene.

» Effektiviteten er meget høj, bl.a. takket være GPS-systemet kører jeg med fuldt skår hele tiden. Samtidig er kørslen meget mere afslappende, fremhæver Knud Vincents.

Traktoren til at så, gøde og sprøjte med er en Case IH Puma 160 CVX med trinløs transmission. Den udnytter også GPS-systemet.

- Jeg er overrasket over den præcision, systemet kan levere. Fx passer gødnings- og sprøjtemængder fra mark-

planen altid præcist med forbruget i virkeligheden, understreger Knud Vincents.

HOLDER ØJE MED VEJRUDSIGTEN

For Knud Vincents er det naturligt at lægge sin handel i den kommune, hvor han selv sidder i byrådet. Derudover fremhæver han, at hos Asger Andersen i Slagelse yder de altid god service, når der er brug for det. De er nemme at komme i kontakt med og giver hurtige tilbagemeldinger.

» Hos Asger Andersen ser de meget på vejrudsigten, så de tager altid hensyn til, hvordan arbejdssituationen er ude på bedriften, pointerer Knud Vincents.

Samarbejdet omfatter også vintereftersyn på mejetærskeren, hvor maskinen bliver gået igennem, og det bliver aftalt, hvad der skal gøres.

- Det fungerer godt. Jeg har altid kørt uden stop i hele høstsæsonen. Det er afgørende med de store arealer, jeg høster – med frøafgrøderne, hvor jeg ikke kan køre særlig stærkt, så hver en time skal udnyttes effektivt, slutter Knud Vincents.



- Mertz cementerer sin position i et marked med hastige forandringer og iværksætter et glidende generationsskifte.

Med indvielsen af det nye hovedsæde i Maribo i efteråret 2016 understregede Johs. Mertz A/S sin vilje til at investere og satse stort på fremtiden.

- Vi har været her i 100 år, men må endelig ikke hvile på laurbærrene. Der bliver i hele Danmark jo færre og færre landbrug i disse år, men til gengæld bliver de større og større - de største af dem endog meget store. Og det er en udvikling, som vi oplever accelererer her på det seneste. Vi skal derfor hele tiden være et skridt foran med produkter, service og spændende løsninger til fremtidens landbrug.

Det er nødvendigt for fortsat at være landmændenes foretrukne samarbejdspartner, fortæller indehaver Per Mertz, der ejer virksomheden og siden 1982 har stået i spidsen for den.

- Det handler imidlertid ikke kun om det nye hovedsæde i Maribo, udviklingen stopper ikke hermed. Jeg nærmer mig de 60 år, fortsætter Per Mertz, og da mine to døtre ikke ønsker at føre virksomheden videre, har jeg nu iværksat et glidende generationsskifte og er meget glad for herfra begyndelsen af 2017 at byde selskabets adm. direktør Christian Holst velkommen som medejer i Johs. Mertz A/S.

Christian Holst er 45 år og tiltrådte som adm. direktør i Mertz i august 2015. Han er oprindeligt landbrugsuddannet fra Landbohøjskolen og har en bred baggrund inden for landbrugsmaskinbranchen, bl.a. fra Hardi, Case IH og var fra 2011 til 2015 adm. direktør for Väderstad Danmark og opbyggede selskabet og forhandlernetet.

- Med vores landbrugsafdelinger i Maribo, Ringsted og Faxe, Skov og Have i Nakskov, Nykøbing og Faxe, og ikke mindst med Christian som medejer kan vi satse langsigtet og i endnu højere grad indfri landmændenes behov. Både på Lolland-Falster og på hele Sjælland, hvor vi oplever en markant øget efterspørgsel, forstærker Per Mertz. Jeg selv trådte ud af direktionen sidste år, men fortsætter med at tage mig af de brugte maskiner, som vi har samlet i det nye moderne drive-in BrugtCenter i Nykøbing F. Og så glæder jeg mig ikke mindst til i bestyrelsen at arbejde aktivt videre med at sikre, at vi hele tiden har en strategi, der holder os på forkant, så vi er godt rustet til fremtiden.

» Vores kunder forventer hele tiden ny teknologi og nye, mere effektive og miljørigtige løsninger. Og vi skal nu engang som fremtidens maskinhandler, bogstaveligt talt, holde landbruget kørende – til forudsigelige, lave omkostninger og med størst driftssikkerhed.

Jeg er meget beæret over at få denne mulighed for som medejer at drive en så traditionsrig og værdifuld virksomhed som Johs. Mertz. At kunne udvikle, yderligere effektivisere og udbygge, så vi står rustet endnu bedre til fremtiden. Jeg ser det endvidere som en enorm styrke og sikkerhed for et langsigtet perspektiv for vore kunder, at jeg nu som medejer har "hånden på kogepladen" og ikke blot er her for en kortere periode som led i en karriere, fortæller Christian Holst.

BYT DIT GAMLE DISPLAY TIL ET NYT

Du kan nu bytte dit gamle AFS 300 eller AFS 600 display med et helt nyt AFS 700 display. Med AFS 700 displayet får du ikke kun et lettere display - du opnår også en højere ydelse og en endnu større besparelse.



KR. 10.000,-

REDUCÉR DINE OMKOSTNINGER MED VORES GPS LØSNINGER - VI HAR MARKEDETS BEDSTE RTK DÆKNING



KONTAKT DIN LOKALE CASE IH FORHANDLER I DAG FOR AT HØRE
MERE OM KAMPAGNEN OG BETINGELSERNE



Kampagnen er gældende til og med d. 30. juni 2017.
Alle priser er vejledende udsalgspriser ex. moms og montering. Der tages forbehold for tryk- og korrekturfejl.

- + NY MOTOROLIE
- + NYT FILTER
- + 8 KONTROLPUNKTER

5+

SERVICE

Er din Case IH traktor mere end 5 år, kan vi tilbyde et eftersyn af din traktor samt et skift af motorolie og oliefilter.



FRA KR. **1.750,-**

Eftersynet inkluderer:

Skift af:

- AKCELA motorolie
- Case IH oliefilter

Samt kontrol af:

- Samtlige olier
- Kølervæske
- Lys-, start- og lade-anlæg
- Hjullevjer og styrekugler, for
- Luftfilter, inklusive rengøring
- Kalibrering af gearkasse
- Udlæsning af fejlkoder
- Funktion ved prøvekørsel

The Fluids and Lubricants Recommended by CASE IH



AKCELA®

AKCELA range of products is the result of a co-engineering between PETRONAS Lubricants International and CASE IH in order to maximize the performance and reliability of machineries thus optimizing the TCO (Total Cost of Ownership).



CASE IH
AGRICULTURE
FOR THOSE WHO DEMAND MORE

NU ER SOMMEREN HER

FIND SÆSONEN FLOTTESTE TILBEHØR I CASE IHS FANSHOP

Det varme vejr er på vej, og det er tid til at opdatere garderoben med Case IH fanshop! Her finder du et stort udvalg af lækre trøjer, fede t-shirts og alt, hvad der hører sommeren til. Hvad med en flot dameskjorte, en smart kasket som skygger for solen eller en sommerlig polo? Vi har noget til hele familien, så alle er klar til sommeren.

Vi har alt dette og meget mere, så kig i Case IH Fanshop allerede i dag og bliv klar til en stilfuld sommer!

WWW.CASEIHSHP.COM/DK



Premium t-shirt
kr. 165,-



Skjorte, dame
kr. 660,-



Polo i bomuld
kr. 200,-



Polo, dame
kr. 155,-



Kasket med Case IH-logo
kr. 55,-



Herre t-shirt
kr. 165,-



Solbriller
kr. 50,-



Herre t-shirt
kr. 175,-



T-shirt til baby
kr. 140,-



Hagesmæk til baby
kr. 115,-

Priserne er inkl. moms

0,45%
FINANSIERING*



AXIAL-FLOW ENDNU BEDRE..!

Det siger eksperterne:



Kristian Justesen - Mellegaard ved Løkken. Kristian Justesen gik efter en mejetærsker, der skal tjene ham godt i cirka 10 høstsæsoner. Det mener han bestemt, han har fået med en Case IH Axial-Flow 8240 med 30 fods skærebord, som leverer en god vare i korn-tanken. - Jeg er meget imponeret over både dens kapacitet og kvaliteten af færdigvaren, konstaterer han.



Morten Hansen - Mølleagergaard nær Slagelse. Morten Hansen dyrker 525 hektar uden brug af plov og har altid høstet med Axial-Flow mejetærskere. For første gang har han købt en spritny - en 8240 Axial-Flow med 35 fods skærebord. Det giver ham høj kapacitet og en god vare i tanken. - Jo, der er mange fordele ved at køre med en Case IH Axial-Flow, siger Morten Hansen af erfaring.



www.caseih.dk

175
CASE IH
AGRICULTURE
1842 - 2017



2 ÅRS REKLAMATIONSRET PÅ REMAN MOTORER!



FORDI VI STOLER PÅ VORES
GENOPBYGGEDE MOTORERS KVALITET,
TILBYDER VI 2 ÅRS REKLAMATIONSRET
(ELLER 2.000 DRIFTSTIMER)

FÅ FLERE OPLYSNINGER HOS DIN
LOKALE CASE IH FORHANDLER.



FRED I SINDET

GARANTERET INGEN
UFORUDSETE OMKOSTNINGER

ET SIKRERE NYT LIV
FOR DINE MASKINER

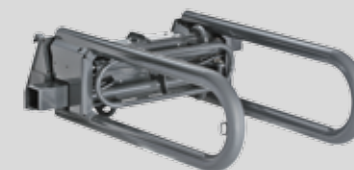
REMANPARTS
REMANUFACTURED

SERVICETEAM VI HOLDER DIG KØRENDE

www.caseih.dk

CASE IH
AGRICULTURE

EXCELLENT IMPLEMENTS - EASY WORK.
STOLL – IMPLEMENTS FOR BALEHANDLING.



STOLL
The Loader Specialist.

www.stoll-germany.com

GØR DIG KLAR TIL HØST

OPNÅ OPTIMAL YDELSE MED EN VINTERSERVICE HOS CASE IH

Vinteren er det perfekte tidspunkt til kigge at efter og reparere dine maskiner efter årets høst. For at hjælpe dig på vej giver **Case IH Vinterservice** adgang til masser af gode tilbud på originale reservedele og service. Vi giver dig tilpasset service og professionel ekspertise - alt sammen for at sikre, at du er **100 % klar** til årets høst.

DISSE DELE KONTROLLERES PÅ DIN MEJETÆRSKER



HVORFOR VÆLGE CASE IH?

EKSPERTISE: Få adgang til erfarne og uddannede teknikere med mange års erfaring i netop din maskine. Få hjælp til at finde den hurtigste og mest effektive løsning specielt skræddersyet til dine behov.

KVALITET: Forsikre dig, at kun ægte originale reservedele, der er designet specielt til din maskine, anvendes, hvilket sikrer længere levetid og optimal ydelse.

EFFEKTIVITET: Minimere risikoen for fremtidige reparationer med vores højteknologiske diagnostiske værktøjer til at opdage og løse ethvert problem og reducere uventede reparationer og nedetid.

NØJAGTIGHED: Oplev personlig service fra dedikerede mekanikere, der altid er klar til at hjælpe dig på den bedste måde, fra det øjeblik du træder ind på værkstedet. Vi lægger stor vægt på hver eneste detalje for at arbejde optimalt for dig og skræddersy vores løsninger efter dine ønsker.

HI-TECH FEJLFINDING

KONTROL AF ELEKTRONIK

Ved at bruge EST-værktøjet vil vores montører blandt andet:

- Fejlsøge og lokalisere defekte dele
- Forebygge nedbrud
- Opdatere og optimere software på din maskine
- Sikre en sporbar servicehistorik på maskinen



DISSE DELE KONTROLLERES PÅ DIN BALLEPRESSER



FIND DIN CASE IH FORHANDLER:

FORHANDLERE:

S.D. Kjærsgaard A/S

Nordre Ringvej 1,
9760 Vrå

Sørensen og Lynggaard A/S

Fanøvej 7,
8800 Viborg

Horsens Maskiner A/S

Egeskovvej 10,
8700 Horsens

S.D. Kjærsgaard A/S

Sortevej 10,
8543 Hornslet

Salling Traktorservice A/S

Nyholmvej 14,
7860 Spøttrup

Nordvestjysk Traktorservice A/S

Industrivej 26,
7760 Hurup Thy

Maskincentrum A/S

Smedegade 3,
7490 Aulum

Lind & Kruse A/S

Industriparken 3,
7182 Bredsten

Brdr. Holst Sørensen A/S

Obbekærvej 105-107,
6760 Ribe

Kædeby Maskinforretning A/S

Kædebyvej 1,
5932 Humble

Flemløse Maskinforretning ApS

Springenbjergvej 15,
5620 Glamsbjerg

Johannes Mertz A/S Faxø

Rønnedevej 52,
4640 Faxø

Asger Andersen A/S

Kalundborgvej 18,
4281 Gørlev

Asger Andersen A/S

Skælskørvej 45,
4200 Slagelse

A.P. Hellisen A/S

Rønnevej 90, Lobbæk,
3720 Åkirkeby

Jørlunde Maskinforretning A/S

Roskildevej 11,
3550 Slangerup

Samsø Maskinforretning

Bryggervej 1, Tranebjerg,
8305 Samsø

Sdr. Omme Maskincenter

Vestergårdsvej 1,
7260 Sdr. Omme

Tistrup - Bounum Smede- og Maskinforretning A/S

Ølgodvej 148,
6870 Ølgod

Frøslev Maskinforretning

Pilehavevej 14,
4660 St. Heddinge

S.D. Kjærsgaard A/S

Nibevej 335, Frejlev
9200 Aalborg SV

SERVICECENTRE:

Johannes Mertz A/S

Rødbyvej 6C
4930 Maribo

Din lokale forhandler:

CASE IH
AGRICULTURE

Alle priser er vejledende udsalgspriser ekskl. moms. De viste billeder er kun til illustrativt formål.
Der tages forbehold for eventuelle trykfejl.

WWW.CASEIH.DK